

KONZERNABSCHLUSS

zum 31.12.2023

der

Frauenthal Holding AG

1090 Wien

Rooseveltplatz 10

KONZERN-GEWINN-UND-VERLUST-RECHNUNG

Anmerkung	in TEUR	2023	2022
(33) UMSATZERLÖSE		1.080.966	1.057.086
Veränderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen		1.233	676
Aktivierte Eigenleistungen		7	82
(34) Sonstige betriebliche Erträge		7.256	12.828
(35) Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Herstellungsleistungen		-795.210	-767.510
(36) Personalaufwand		-163.128	-156.323
(38) Sonstige betriebliche Aufwendungen		-68.933	-64.795
EBITDA		62.191	82.044
(20),(21),(22),(37) Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen		-33.456	-32.652
Betriebserfolg (EBIT)		28.735	49.392
(39) Zinserträge		629	1.308
(39) Zinsaufwendungen		-12.022	-5.972
(39) Sonstige Finanzerträge		86	0
(39) Sonstige Finanzaufwendungen		0	-358
(39) Finanzerfolg		-11.307	-5.022
ERGEBNIS VOR STEUERN		17.428	44.370
(40) Ertragsteuern		-3.029	-11.165
Ergebnis nach Steuern fortzuführende Geschäftsbereiche		14.399	33.205
Ergebnis nach Steuern aufgebener Geschäftsbereich		0	15.332
Jahresergebnis		14.399	48.537
davon dem Mutterunternehmen zuzurechnender Ergebnisanteil (Konzernergebnis)		14.399	48.537
(41) Ergebnis je Aktie			
unverwässert		1,66	3,84
verwässert		1,66	3,84

KONZERN-GESAMTERGEBNISRECHNUNG

Anmerkung	in TEUR	2023	2022
Ergebnis nach Steuern fortzuführende Geschäftsbereiche		14.399	33.205
Gewinne und Verluste aus der Währungsumrechnung		-325	-1.351
Summe der Posten, die nachträglich in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert ("recycelt") werden		-325	-1.351
(40) Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste		-2.412	3.104
Personalrückstellungen			
Summe der Posten, die nachträglich nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert ("recycelt") werden		-2.412	3.104
Sonstiges Gesamtergebnis fortzuführende Geschäftsbereiche		-2.737	1.753
Gesamtergebnis fortzuführende Geschäftsbereiche		11.662	34.958
Gesamtergebnis aufgegebener Geschäftsbereich		0	17.283
Gesamtergebnis		11.662	52.241
davon dem Mutterunternehmen zuzurechnender Gesamtergebnisanteil		11.662	52.241




KONZERNBILANZ

Anmerkung		in TEUR	31.12.2023	31.12.2022
VERMÖGENSWERTE				
Langfristige Vermögenswerte				
(6),(8),(20)	Immaterielle Vermögenswerte		20.386	20.130
(22)	Nutzungsrechte Leasing		70.460	72.382
(8),(21)	Sachanlagen		108.118	104.119
(10),(23)	Finanzanlagen		40	40
(10),(23)	Sonstige finanzielle Vermögenswerte		2.113	2.028
(9),(24)	Aktive latente Steuern		2.468	2.581
			203.585	201.280
Kurzfristige Vermögenswerte				
(11),(25)	Vorräte		203.961	191.659
(12),(26)	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		29.986	38.465
(12),(26)	Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen		0	1
(12),(26)	Steuerforderungen		1.305	703
(12),(26)	Termingeldeinlage		9.000	0
(12),(26)	Sonstige finanzielle Vermögenswerte		10.238	14.384
(12),(26)	Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte		6.529	5.861
(13),(27)	Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente		39.843	44.572
			300.862	295.645
	Summe Vermögenswerte		504.447	496.925
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN				
Eigenkapital				
(28)	Grundkapital		8.652	8.652
(28)	Kapitalrücklagen		22.331	22.331
(28)	Einbehaltene Ergebnisse		173.039	159.159
(28)	Sonstiges Ergebnis		-11.980	-9.243
	Eigenkapital der Eigentümer des Mutterunternehmens		192.042	180.900
Langfristige Schulden				
(16),(29)	Finanzverbindlichkeiten		31.205	38.387
(16),(29)	Leasingverbindlichkeiten		55.167	57.601
(14),(31)	Personalarückstellungen		34.061	30.165
(9),(24)	Passive latente Steuern		2.952	2.895
(15),(31)	Sonstige Rückstellungen		712	775
			124.097	129.823
Kurzfristige Schulden				
(16),(29)	Finanzverbindlichkeiten		24.118	22.198
(16),(29)	Leasingverbindlichkeiten		16.562	15.505
(16),(29)	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		85.018	93.596
(16),(29)	Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen		1	0
(16),(29)	Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten		14.905	14.510
(16),(29)	Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten		43.211	34.919
(29)	Steuerschulden		3.390	4.523
(15),(31)	Sonstige Rückstellungen		1.103	952
			188.308	186.203
	Summe Eigenkapital und Schulden		504.447	496.925



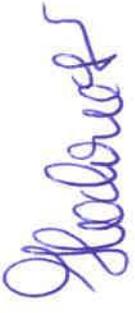
KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG

Anmerkung	in TEUR	2023	2022
Jahresergebnis		14.399	48.537
Entkonsolidierungsergebnis		0	-15.594
Zinserträge und -aufwendungen		11.393	5.147
Ertragsteuern		3.030	11.483
Abschreibungen auf das Anlagevermögen		33.456	33.623
Gewinne aus dem Abgang von Anlagevermögen		-451	-606
Verluste aus dem Abgang von Anlagevermögen		187	136
Zuschreibungen Wertpapiere des Umlaufvermögens		-86	0
Aufwendungen aus Finanzanlagen und Wertpapieren		0	358
Veränderung langfristiger Rückstellungen		-445	-2.830
Gezahlte Zinsen		-8.303	-3.746
Erhaltene Zinsen		465	362
Gezahlte Ertragsteuern		-4.284	-2.496
(42) Kapitalfluss aus dem Ergebnis		49.361	74.374
davon aufgegebener Geschäftsbereich		0	1.308
Veränderung Vorräte		-12.302	-14.387
Veränderung Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		8.480	-9.773
Veränderung Forderungen verbundene Unternehmen		1	7
Veränderung sonstiger Forderungen		3.477	-3.554
Veränderung kurzfristiger Rückstellungen		151	-35
Veränderung Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		-8.578	2.059
Veränderung Verbindlichkeiten verbundene Unternehmen		1	0
Veränderung sonstiger Verbindlichkeiten		9.100	-4.369
Währungsumrechnungsbedingte Veränderungen		518	-114
(43) Kapitalfluss aus der operativen Geschäftstätigkeit		50.210	44.208
davon aufgegebener Geschäftsbereich		0	4.974
(44) Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen		-21.464	-22.228
Einzahlungen aus dem Verkauf von immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen		536	1.886
Auszahlungen aus dem Kauf von Wertpapieren		0	-196
Auszahlungen Termingeldeinlagen		-9.000	0
Einzahlungen aus dem Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgehender Zahlungsmittel		0	-5.889
(5),(44) Kapitalfluss aus der Investitionstätigkeit		-29.928	-26.427
davon aufgegebener Geschäftsbereich		0	-6.138
Gewinnausschüttungen		-519	0
Tilgung Leasing		-18.504	-18.610
Aufnahme von Krediten		9.421	10.056
Tilgung von Krediten		-15.409	-13.147
(45) Kapitalfluss aus der Finanzierungstätigkeit		-25.011	-21.701
davon aufgegebener Geschäftsbereich		0	-1.582
VERÄNDERUNG DER LIQUIDEN MITTEL		-4.729	-3.920
davon aufgegebener Geschäftsbereich		0	-2.746
Anfangsbestand der liquiden Mittel		44.572	48.492
(13) Endbestand der liquiden Mittel		39.843	44.572

ENTWICKLUNG DES KONZERN-EIGENKAPITALS

Anmerkung	in TEUR	Grundkapital	Kapitalrücklage	Einbehaltene Ergebnisse	Währungs- ausgleichs- posten	Versicherungs- mathematische Gewinne/Verluste gemäß IAS 19	Eigene Anteile	Eigentümer des Mutter- unternehmens	Konzern- kapital
Jahresergebnis		9.435	21.548	114.857	-4.479	-6.483	-6.273	128.606	128.606
Sonstiges Gesamtergebnis				48.537	-1.340	5.044		48.537	48.537
Gesamtergebnis 2022			0	48.537	-1.340	5.044	0	52.241	52.241
Abgang IAS 19 Rücklage izm Abgang IFRS 5				1.985		-1.985		0	0
Abgang IFRS 9 Änderung izm Abgang IFRS 5				53				53	53
Einziehung eigener Anteile		-783	783	-6.273			6.273	0	0
Transaktionen mit Eigentümern		-783	783	-6.273	0	0	6.273	0	0
Stand 31.12.2022 = 01.01.2023		8.652	22.331	159.159	-5.819	-3.424	0	180.900	180.900
Jahresergebnis				14.399	-325	-2.412		14.399	14.399
Sonstiges Gesamtergebnis					-325	-2.412		-2.737	-2.737
Gesamtergebnis 2023			0	14.399	-325	-2.412	0	11.662	11.662
(28) Gewinnausschüttung				-519				-519	-519
Transaktionen mit Eigentümern		0	0	-519	0	0	0	-519	-519
STAND 31.12.2023		8.652	22.331	173.039	-6.144	-5.836	0	192.042	192.042





KONZERN-ANLAGENSPIEGEL*

IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

in TEUR	Marken- und Kundenbelie- ferungsrechte	Kunden- beziehungen, Rechte, Lizenzen	Firmenwerte	Entwicklungs- aufwendungen	Summe
Anschaffungskosten / Herstellungskosten					
Stand 01.01.2022	15.450	29.151	9.503	623	54.727
Abgang IFRS 5	0	-1.189	0	0	-1.189
Kursdifferenzen	0	-871	0	-39	-910
Zugänge	0	1.169	0	0	1.169
Abgänge	0	86	0	0	86
Stand 31.12.2022	15.450	28.174	9.503	584	53.711
Stand 01.01.2023	15.450	28.174	9.503	584	53.711
Kursdifferenzen	0	5	0	1	6
Zugänge	0	1.780	0	0	1.780
Abgänge	0	217	0	0	217
Umbuchungen	0	0	0	21	21
Stand 31.12.2023	15.450	29.742	9.503	607	55.301
Kumulierte Abschreibungen					
Stand 01.01.2022	6.769	25.695	1.196	592	34.252
Stand 31.12.2022	6.898	24.904	1.196	584	33.582
Stand 01.01.2023	6.898	24.904	1.196	584	33.582
Stand 31.12.2023	7.001	26.130	1.196	589	34.916
Buchwerte 01.01.2022	8.681	3.456	8.307	31	20.475
Buchwerte 31.12.2022	8.552	3.270	8.307	0	20.129
Buchwerte 01.01.2023	8.552	3.270	8.307	0	20.129
Buchwerte 31.12.2023	8.449	3.612	8.307	18	20.386
Buchwerte 01.01.2022	8.681	3.456	8.307	31	20.475
Abgang IFRS 5	0	-45	0	0	-45
Kursdifferenzen	0	5	0	-1	4
Zugänge	0	1.169	0	0	1.169
Abschreibungen des Geschäftsjahres	129	1.315	0	30	1.474
<i>davon planmäßige Abschreibung</i>	129	1.315	0	30	1.474
Buchwerte 31.12.2022	8.552	3.270	8.307	0	20.129
Buchwerte 01.01.2023	8.552	3.270	8.307	0	20.129
Kursdifferenzen	0	-1	0	0	-1
Zugänge	0	1.780	0	0	1.780
Abgänge	0	20	0	0	20
Umbuchungen	0	0	0	18	18
Abschreibungen des Geschäftsjahres	103	1.417	0	0	1.520
<i>davon planmäßige Abschreibung</i>	103	1.417	0	0	1.520
Buchwerte 31.12.2023	8.449	3.612	8.307	18	20.386

* Der Konzern-Anlagenspiegel ist Teil des Konzernanhangs.

KONZERN-ANLAGENSPIEGEL*

SACHANLAGEN

	in TEUR	Grundstücke und Bauten	Technische Anlagen und Maschinen	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäfts- ausstattung	Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	Summe
Anschaffungskosten / Herstellungskosten						
Stand 01.01.2022		76.931	85.202	65.263	15.006	242.402
Abgang IFRS 5		-8.542	-17.078	-1.567	-3.087	-30.274
Kursdifferenzen		-236	-1.007	-101	-98	-1.442
Zugänge		4.861	4.239	5.383	6.324	20.807
Abgänge		2.335	2.657	4.529	0	9.521
Umbuchungen		73	3.338	2.748	-6.159	0
Stand 31.12.2022		70.752	72.037	67.197	11.986	221.972
Stand 01.01.2023		70.752	72.037	67.197	11.986	221.972
Kursdifferenzen		-158	-792	-104	-79	-1.133
Zugänge		5.573	1.850	6.521	5.706	19.650
Abgänge		304	348	4.507	0	5.159
Umbuchungen		578	4.682	2.357	-7.639	-22
Stand 31.12.2023		76.441	77.429	71.464	9.974	235.308
Kumulierte Abschreibungen						
Stand 01.01.2022		34.639	55.424	44.248	-68	134.243
Stand 31.12.2022		30.336	43.087	44.498	-68	117.853
Stand 01.01.2023		30.336	43.087	44.498	-68	117.853
Stand 31.12.2023		32.440	48.311	46.469	-29	127.191
Buchwerte 01.01.2022		42.292	29.778	21.015	15.074	108.159
Buchwerte 31.12.2022		40.416	28.950	22.699	12.054	104.119
Buchwerte 01.01.2023		40.416	28.950	22.699	12.054	104.119
Buchwerte 31.12.2023		44.001	29.118	24.995	10.003	108.117
Buchwerte 01.01.2022		42.292	29.778	21.015	15.074	108.158
Abgang IFRS 5		-3.060	-1.828	-19	-3.087	-7.994
Kursdifferenzen		-110	-666	-10	-98	-884
Zugänge		4.861	4.239	5.383	6.324	20.807
Abgänge		1.053	182	176	0	1.411
Umbuchungen		73	3.338	2.748	-6.159	0
Abschreibungen des Geschäftsjahres		2.587	5.729	6.242	0	14.558
<i>davon planmäßige Abschreibung</i>		2.587	5.729	6.242	0	14.558
Buchwerte 31.12.2022		40.416	28.950	22.699	12.054	104.119
Buchwerte 01.01.2023		40.416	28.950	22.699	12.054	104.119
Kursdifferenzen		-94	-371	-55	-78	-598
Zugänge		5.573	1.850	6.521	5.706	19.650
Abgänge		12	0	240	0	252
Umbuchungen		578	4.682	2.360	-7.639	-19
Abschreibungen des Geschäftsjahres		2.459	5.993	6.290	40	14.782
<i>davon planmäßige Abschreibung</i>		2.459	5.993	6.290	40	14.782
Buchwerte 31.12.2023		44.001	29.118	24.995	10.003	108.118

* Der Konzern-Anlagenspiegel ist Teil des Konzernanhangs.

KONZERN-ANLAGENSPIEGEL*

NUTZUNGSRECHTE LEASING

	in TEUR	Grundstücke und Bauten	Fahrzeuge	Technische Anlagen und Maschinen	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäfts- ausstattung	Summe
Anschaffungskosten						
Stand 01.01.2022		102.254	5.114	5.432	1.531	114.331
IFRS 16 Modifizierungen		17.911	78	-1	62	18.050
Abgang IFRS 5		-391	-1.422	0	-642	-2.455
Kursdifferenzen		-487	-44	-181	-1	-713
Zugänge		4.894	1.385	18	28	6.325
Abgänge		3.905	272	0	0	4.177
Stand 31.12.2022		120.276	4.840	5.268	977	131.361
Stand 01.01.2023		120.276	4.840	5.268	977	131.361
IFRS 16 Modifizierungen		14.704	81	0	108	14.893
Kursdifferenzen		-331	-10	-176	-2	-519
Zugänge		629	1.360	0	0	1.989
Abgänge		4.691	259	0	33	4.983
Stand 31.12.2023		130.587	6.013	5.092	1.049	142.741
Kumulierte Abschreibungen						
Stand 01.01.2022		38.629	3.090	4.574	692	46.985
Stand 31.12.2022		50.999	2.675	4.741	564	58.979
Stand 01.01.2023		50.999	2.675	4.741	564	58.979
Stand 31.12.2023		63.516	3.259	4.750	757	72.282
Buchwerte 01.01.2022		63.625	2.024	858	838	67.346
Buchwerte 31.12.2022		69.277	2.165	527	412	72.382
Buchwerte 01.01.2023		69.277	2.165	527	412	72.382
Buchwerte 31.12.2023		67.071	2.754	342	291	70.459
Buchwerte 01.01.2022		63.625	2.024	858	838	67.346
IFRS 16 Modifizierungen		17.911	78	-1	62	18.050
Abgang IFRS 5		-151	-727	0	-308	-1.186
Kursdifferenzen		-299	-15	5	1	-308
Zugänge		4.894	1.385	18	28	6.325
Abgänge		1.223	1	0	0	1.224
Umbuchungen		0	178	-178	0	0
Abschreibungen des Geschäftsjahres		15.480	757	175	209	16.621
<i>davon planmäßige Abschreibung</i>		15.480	757	175	209	16.621
Buchwerte 31.12.2022		69.277	2.165	527	412	72.382
Buchwerte 01.01.2023		69.277	2.165	527	412	72.382
IFRS 16 Modifizierungen		14.704	81	0	108	14.893
Kursdifferenzen		-227	-7	-8	0	-242
Zugänge		629	1.360	0	0	1.989
Abgänge		1.409	0	0	0	1.409
Abschreibungen des Geschäftsjahres		15.903	845	177	229	17.154
<i>davon planmäßige Abschreibung</i>		15.903	845	177	229	17.154
Buchwerte 31.12.2023		67.071	2.754	342	291	70.460

* Der Konzern-Anlagenspiegel ist Teil des Konzernanhangs.

KONZERN-SEGMENTBERICHTERSTATTUNG*

STRATEGISCHE GESCHÄFTSFELDER

	Frauenthal Automotive		Frauenthal Handel		Holdings und Sonstige		Konzern-Eliminierungen		Frauenthal-Gruppe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
in TEUR										
Fremdkapital	82.537	94.568	226.334	222.746	8.971	10.557	-5.437	-11.846	312.405	316.025
Vermögen	131.719	144.177	346.495	343.027	31.698	21.672	-5.465	-11.951	504.447	496.925

REGIONEN NACH STANDORTEN/GESELLSCHAFTSSITZ

	Sachanlagen, Nutzungsrechte Leasing und Immaterielles Vermögen		Durchschnittliche Beschäftigte	
	2023	2022	2023	2022
in TEUR				
Österreich	137.067	132.162	1.686	1.640
Deutschland	12.409	12.314	209	216
Schweden	17.768	18.408	349	374
Sonstige Länder	31.720	33.746	618	607
Frauenthal-Gruppe	198.964	196.631	2.862	2.837

Handwritten signature: Sabina Jauer

* Die Konzern-Segmentberichterstattung ist Teil des Konzernanhangs.

KONZERN-SEGMENTBERICHTERSTATTUNG*

STRATEGISCHE GESCHÄFTSFELDER

in TEUR	Frauenthal Automotive		Frauenthal Handel		Holdings und Sonstige		Konzern-Eliminierungen		Frauenthal-Gruppe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Aufenumsatz	235.220	233.449	845.737	823.630	8	7	0	0	1.080.966	1.057.086
Innenumsatz	0	0	0	0	2.314	2.116	-2.314	-2.116	0	0
Umsatz gesamt	235.220	233.449	845.737	823.630	2.322	2.123	-2.314	-2.116	1.080.966	1.057.086
EBITDA	17.461	17.322	46.988	66.898	-1.498	-1.485	-759	-690	62.191	82.045
Abschreibungen	-9.901	-10.000	-23.909	-22.792	-487	-442	842	582	-33.455	-32.652
Betriebserfolg (EBIT)	7.560	7.322	23.079	44.106	-1.985	-1.927	83	-108	28.736	49.392
Zinserrträge	218	1.067	255	222	294	56	-138	-36	629	1.307
Zinsaufwendungen	-3.648	-1.806	-8.268	-3.949	-261	-256	155	39	-12.022	-5.972
Sonstiges Finanzergebnis	0	0	86	-358	0	0	0	0	86	-358
Ergebnis vor Steuern	4.130	6.584	15.151	40.021	-1.952	-2.127	100	-105	17.428	44.370
Steuern vom Einkommen und Ertrag	-951	-1.848	-3.540	-9.823	1.484	482	-23	26	-3.030	-11.165
Ergebnis nach Steuern	3.179	4.734	11.611	30.197	-468	-1.645	77	-81	14.399	33.205
Investitionen ¹⁾	6.530	10.970	14.903	10.994	30	72	0	0	21.463	21.976
Mitarbeiter	1.176	1.200	1.676	1.628	10	9	0	0	2.862	2.837

¹⁾ Erhöhungen von Nutzungsrechten aus Miet- und Leasingverträgen werden nicht in das hier ausgewiesene Investitionsvolumen einbezogen.

* Die Konzern-Segmentberichterstattung ist Teil des Konzernanhangs.

Handwritten signature: Gabor Hauer

KONZERN-SEGMENTBERICHTERSTATTUNG*

UMSATZ IN REGIONEN NACH ENDKUNDEN

in TEUR	Frauenthal Automotive		Frauenthal Handel		Holdings und Sonstige		Frauenthal-Gruppe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Österreich	1.598	1.905	828.357	806.160	8	7	829.963	808.072
Deutschland	27.118	25.813	10.808	12.367	0	0	37.927	38.180
Frankreich	15.545	15.254	24	3	0	0	15.569	15.257
Schweden	64.410	62.049	4	3	0	0	64.415	62.052
Belgien	49.329	46.032	3	84	0	0	49.332	46.116
Sonstige EU	47.765	45.626	5.135	3.741	0	0	52.900	49.367
Sonstiges Europa	1.601	1.093	1.124	1.158	0	0	2.724	2.240
Amerika	5.095	7.419	40	34	0	0	5.135	7.453
Asien	21.850	24.025	2	22	0	0	21.852	24.047
Sonstige	909	4.244	240	57	0	0	1.148	4.301
Summe	235.220	233.469	845.737	823.630	8	7	1.080.966	1.057.087

* Die Konzern-Segmentberichterstattung ist Teil des Konzernanhangs

Handwritten signature: Gordon Faurst

KONZERNANHANG FÜR 2023

DER FRAUENTHAL HOLDING AG

A. ALLGEMEINES

(1) INFORMATIONEN ZUM UNTERNEHMEN

Die Frauenthal Holding AG ist im Firmenbuchgericht Wien unter FN 83990s registriert. Die Geschäftsanschrift lautet: Frauenthal Holding AG, Rooseveltplatz 10, 1090 Wien, Österreich.

Die Frauenthal-Gruppe, ein österreichischer börsennotierter Mischkonzern, umfasst zwei Unternehmensbereiche. Die Geschäftstätigkeit ihrer Konzerngesellschaften beinhaltet zum einen die **Division Frauenthal Handel** und zum anderen die **Division Frauenthal Automotive**.

(2) GRUNDLAGEN DER RECHNUNGSLEGUNG

Die Aufstellung dieses Konzernabschlusses erfolgt in Anwendung von § 245a UGB nach international anerkannten Rechnungslegungsgrundsätzen. Der Konzernabschluss der Frauenthal Holding AG („Frauenthal-Gruppe“, „Frauenthal Konzern“ oder „der Konzernabschluss“) zum 31. Dezember 2023 wurde nach den Vorschriften der am Abschlussstichtag gültigen Richtlinien, des vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, erstellt.

Die im Bericht dargelegten Berechnungen sind EDV-technisch ermittelt worden. Die Darstellung der Werte erfolgt mittels kaufmännisch gerundeter Zahlen, weshalb sich Rundungsdifferenzen ergeben können. Aus diesem Grund kann die manuelle Berechnung von Werten zu Abweichungen bei den ausgewiesenen Zwischen- und Gesamtsummen führen.

(3) ERSTMALIG BZW. ZUKÜNFTIG ANZUWENDENDE STANDARDS UND INTERPRETATIONEN

Erstmalig wurden zum 1. Jänner 2023 die folgenden Standards von der Gruppe angewandt, wobei sich ausgenommen der Änderungen von IAS 12 Ertragsteuern: Internationale Steuerreform – Modellregeln für Pillar Two keine wesentlichen Auswirkungen auf die Gruppe ergeben:

(3.1) Folgende neue bzw. geänderte Standards und Interpretationen wurden erstmalig im Geschäftsjahr 2023 angewendet

Neuer Standard oder Änderung	Datum der Veröffentlichung durch IASB	Datum der Übernahme in EU-Recht	Datum der erstmaligen Anwendung laut EU-Recht
Änderungen von IAS 12 Ertragsteuern: Internationale Steuerreform – Modellregeln für Pillar Two	23.05.2023	08.11.2023	01.01.2023
Änderungen von IFRS 17 Versicherungsverträge: Erstmalige Anwendung von IFRS 17 und IFRS 9 – Vergleichs-informationen	09.12.2021	08.09.2022	01.01.2023
Änderungen von IAS 12 Ertragsteuern: Latente Steuern, die sich auf Vermögenswerte und Schulden beziehen, die aus einer einzigen Transaktion entstehen	07.05.2021	11.08.2022	01.01.2023
Änderungen von IAS 1 Darstellung des Abschlusses und IFRS Practice Statement 2: Offenlegung von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden	12.02.2021	02.03.2022	01.01.2023

Änderungen von IAS 8 Rechnungslegungsmethoden, Änderungen von rechnungslegungsbezogenen Schätzungen und Fehler: Definition von rechnungslegungsbezogenen Schätzungen	12.02.2021	02.03.2022	01.01.2023
IFRS 17 Versicherungsverträge, inkl. Änderungen zu IFRS 17	18.05.2017 25.06.2020	19.11.2021	01.01.2023

ÄNDERUNGEN ZU IAS 12 – INTERNATIONALE STEUERREFORM – PILLAR 2

Mit den Änderungen an IAS 12 wird eine vorübergehende Ausnahme für die Bilanzierung latenter Steuern im Rahmen der Umsetzung der globalen Mindestbesteuerung (BEPS Pillar 2-Regelung der OECD) eingeführt. Dies soll dazu beitragen, die Konsistenz der Abschlüsse zu gewährleisten und gleichzeitig die Umsetzung der Vorschriften zu erleichtern. Außerdem werden gezielte Offenlegungspflichten eingeführt, die den Anlegern helfen sollen, die Auswirkungen hinsichtlich der aus der Reform resultierenden Ergänzungssteuern auf das Unternehmen besser zu verstehen, insbesondere bevor die länderspezifischen Rechtsvorschriften zur Umsetzung der Mindestbesteuerung in Kraft treten. Weitere Angaben zu den Auswirkungen und der Anwendung sind unter Punkt (24) vermerkt.

(3.2) Folgende in EU-Recht übernommene IFRS-Standards wurden bis zum Bilanzstichtag herausgegeben, sind aber erst in späteren Berichtsperioden verpflichtend anzuwenden.

Neuer Standard oder Änderung	Datum der Veröffentlichung durch IASB	Datum der Übernahme in EU-Recht	Datum der erstmaligen Anwendung laut EU-Recht
Änderungen von IAS 1 Darstellung des Abschlusses:	23.01.2020		
• Klassifizierung von Schulden als kurz- oder langfristig;	15.07.2020	19.12.2023	01.01.2024
• Klassifizierung von Schulden als kurz- oder langfristig – Verschiebung der erstmaligen Anwendung; und	31.10.2022		
• Langfristige Schulden mit Nebenbedingungen (<i>Covenants</i>);			
Änderungen von IFRS 16 Leasingverhältnissen: Leasingverbindlichkeit bei Sale and Leaseback	22.09.2022	20.11.2023	01.01.2024

(3.3) Nachfolgende Standards sowie Interpretationen und Änderungen zu bestehenden Standards, die vom IASB herausgegeben wurden, sind im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2023 noch nicht verpflichtend anzuwenden. Deren Anwendung setzt voraus, dass sie im Rahmen des IFRS-Übernahmeverfahrens („Endorsement“) der EU angenommen werden.

Neuer Standard oder Änderung (Übernahme in EU-Recht ausstehend)	Datum der Veröffentlichung durch IASB	Datum der erstmaligen Anwendung laut IASB
Änderungen von IAS 21 Wechselkursänderungen: Mangel an Umtauschbarkeit	15.08.2023	01.01.2025
Änderungen von IAS 7 Kapitalflussrechnungen und IFRS 7 Finanzinstrumente: Angaben: Lieferantenfinanzierungsvereinbarungen	25.05.2023	01.01.2025

(4) NACHHALTIGKEIT, GEOPOLITISCHE KONFLIKTE, INFLATION UND ZINSNIVEAU

NACHHALTIGKEIT

Umweltorientierung und Ressourcenschonung sind sowohl aus geschäftsstrategischen Gründen als auch aufgrund der Werthaltung des Managements und der Mitarbeitenden der Frauenthal-Gruppe eine wichtige Zielsetzung. In beiden Divisionen bieten sich zahlreiche Ansatzpunkte zur Förderung von umwelt- und ressourcenschonenden Technologien. Beispiele dafür sind im Automobilbereich der Einsatz wasserlöslicher Lackierungsmittel, Investitionen in energiesparende Produktionsprozesse und die Reduktion des Materialeinsatzes durch verbessertes Produktdesign. Ein Beispiel aus der Division Frauenthal Handel ist der Ausbau der Beratungszentren für Heizungsanlagen. Wir beraten unsere Kundschaft beim Verkauf von energieeffizienten Heizungssystemen. Die Forcierung von Produkten im Sanitärbereich, die den Energie- und Wasserverbrauch reduzieren, ist ebenso ein Beitrag zur Förderung des Umweltbewusstseins.

Als börsennotiertes Unternehmen ist Frauenthal für interne und externe Stakeholder in hohem Maße transparent. Das Vertrauen unserer Mitarbeitenden und jenes von Kunden/innen, Lieferanten, Geschäftspartnern sowie Aktionären hängt auch von der wahrgenommenen Zukunftsorientierung unseres Handelns ab.

Die aktuellen Markt- und Technologietrends in Europa lassen einen starken Anstieg des Volumens an BEV (Battery Electric Vehicles, also reinen E-Fahrzeugen) erwarten. Seit dem Management-Buy-Out der Business Unit Frauenthal Powertrain im November 2022 sieht sich die Division Frauenthal Automotive von dieser Entwicklung in der Industrie nicht unmittelbar betroffen.

Unmittelbare Auswirkungen aus Umwelt- und Klimarisiken auf den Konzernabschluss der Frauenthal-Gruppe werden laufend evaluiert. In Summe wurden keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss identifiziert. Bei der Prüfung der Werthaltigkeit von Vermögenswerten oder Firmenwerten wurde auf Auswirkungen aus Umwelt- und Klimarisiken geachtet. Zum Stichtag ergaben sich daraus keine Wertminderungserfordernisse. Weiters ergaben sich aus der Analyse der Risiken in Zusammenhang mit Umwelt- und Klimaschutz zum Stichtag keine wesentlichen bilanzierungspflichtigen Rückstellungen oder Eventualverbindlichkeiten.

Weitere Details können dem Nachhaltigkeitsbericht 2023 der Frauenthal-Gruppe unter www.frauenthal.at/de/berichte.html entnommen werden.

GEOPOLITISCHE KONFLIKTE, INFLATION UND ZINSNIVEAU

Das Geschäftsjahr 2023 ist erneut geprägt von vielen Unsicherheiten und Herausforderungen.

Die Frauenthal-Gruppe hat zwar keine Gesellschaften sowie keine wesentlichen wirtschaftlichen Aktivitäten in der Ukraine, Russland oder dem Nahen Osten, allerdings sind diese Konflikte Treiber für die ohnehin anhaltend hohe Inflation im Jahr 2023.

Die Kundenabrufe verhalten sich über das gesamte Jahr 2023 volatil und nicht vorhersehbar. Viele globale Lieferketten zeigen sich seit mehr als zwei Jahren instabil. Der weltweite Mangel an Vorprodukten und diversen Rohstoffen zwingt die OEMs, deren Produktionskapazitäten zu reduzieren. Zusätzlich ergeben sich aufgrund der Angriffe auf Frachtschiffe im Roten Meer und der damit verbundenen längeren Schiffsroute über das Kap der Guten Hoffnung ein weiteres Lieferkettenproblem sowie höhere Transportkosten.

Die makroökonomischen Gegebenheiten (Inflation, ansteigendes Zinsniveau, Lieferkettenprobleme) werden im Zuge der Bilanzerstellung bei der Bewertung von Vermögenswerten und Rückstellungen berücksichtigt.

B. KONSOLIDIERUNGSGRUNDSÄTZE

(5) KONSOLIDIERUNGSKREIS

Der Konsolidierungskreis wurde gemäß IFRS 10 festgelegt. Gegenüber dem 31. Dezember 2022 verändert sich die Anzahl der einbezogenen Gesellschaften wie folgt:

VERSCHMELZUNGEN

Im Geschäftsjahr 2023 sind folgende Gesellschaften innerhalb des Konsolidierungskreises durch Verschmelzungen untergegangen:

	Sitz	Anteil am Kapital		Abschluss stichtag
		mittelbar	unmittelbar	
B&E Service GmbH	Wien, Österreich	100,00%		31.12.
Frauenthal Automotive Service GmbH	Elterlein, Deutschland	100,00%		31.12.

Die B&E Service GmbH wurde in die Frauenthal Handel Gruppe AG und die Frauenthal Automotive Service GmbH wurde in die Frauenthal Airtank Elterlein GmbH verschmolzen.

Die Anzahl der in den Konzernabschluss einbezogenen Tochtergesellschaften hat sich im Geschäftsjahr 2023 wie folgt verändert:

	Inland	Ausland	Gesamt
Einbezogen zum 31.12.2022	8	13	21
Verschmelzungen	-1	-1	-2
Einbezogen zum 31.12.2023	7	12	19

Folgende Unternehmen werden im Wege der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einbezogen:

	Sitz	Anteil am Kapital		Abschluss stichtag
		mittelbar	unmittelbar	
Frauenthal Immobilien GmbH	Wien, Österreich		100,00%	31.12.
FRAUENTHAL HANDEL				
Frauenthal Haustechnik Beteiligungs GmbH	Wien, Österreich		100,00%	31.12.
Frauenthal Handel Gruppe AG	Wien, Österreich	100,00%		31.12.
Frauenthal Handel GmbH	Wels, Österreich	100,00%		31.12.
SHT Haustechnik GmbH	Perchtoldsdorf, Österreich	100,00%		31.12.
1a Installateur-Marketingberatung für Gas-, Sanitär- und Heizungsinstallateure GmbH	Perchtoldsdorf, Österreich	100,00%		31.12.
OVI Online Vertrieb für Installateurbedarf GmbH i.L. (vormals: OVI Online Vertrieb für Installateurbedarf GmbH)	Dresden, Deutschland	100,00%		31.12.
FRAUENTHAL AUTOMOTIVE				
Frauenthal Automotive GmbH	Wien, Österreich		100,00%	31.12.
Frauenthal Airtank Elterlein GmbH	Elterlein, Deutschland	100,00%		31.12.
Frauenthal Airtank Hustopeče s.r.o.	Hustopeče, Tschechien	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec AB	Göteborg, Schweden	100,00%		31.12.
Gnotec Asia Holding Ltd.	Hongkong, Hongkong	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec China Co. Ltd.	Kunshan, Volksrepublik China	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec Slovakia s.r.o.	Čadca, Slowakei	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec Sweden AB	Kinnared, Schweden	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec Inc.	Fountain Inn, USA	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec Germany GmbH	Hamburg, Deutschland	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec Tool Development AB	Göteborg, Schweden	100,00%		31.12.
Frauenthal Gnotec Trade (Kunshan) Co. Ltd.	Kunshan, Volksrepublik China	100,00%		31.12.

Die G – S Company, s.r.o. mit Sitz in Bánovce nad Bebravou, Slowakei wurde am 23. Dezember 2020 gegründet und wird aufgrund der untergeordneten Bedeutung nicht in die Konsolidierung einbezogen. Zum 31. Dezember 2023 werden mittelbar 100,00 % der Anteile am Kapital gehalten.

Die Techno Heat GmbH mit Sitz in Wien, Österreich wurde am 7. August 2018 akquiriert und wird aufgrund der untergeordneten Bedeutung nicht in die Konsolidierung einbezogen. Zum 31. Dezember 2023 werden mittelbar 100,00 % der Anteile am Kapital gehalten.

Die Frauenthal Automotive Holding GmbH mit Sitz in Wien, Österreich, welche aufgrund der untergeordneten Bedeutung nicht in die Konsolidierung einbezogen wird, befindet sich zum Stichtag 31. Dezember 2023 in Liquidation. Außer den zuletzt genannten Gesellschaften gab es im Vorjahr keine weiteren Gesellschaften, die aufgrund ihrer untergeordneten Bedeutung nicht konsolidiert wurden.

(6) KAPITALKONSOLIDIERUNG

Unternehmenszusammenschlüsse werden unter Anwendung der Erwerbsmethode bilanziert. Die Anschaffungskosten eines Unternehmenserwerbs bemessen sich als Summe der übertragenen Gegenleistung, bewertet mit dem beizulegenden Zeitwert zum Erwerbszeitpunkt, und der Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen. Bei jedem Unternehmenszusammenschluss bewertet die Frauenthal Holding AG die Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen entweder zum beizulegenden Zeitwert oder zum entsprechenden Anteil des identifizierbaren Nettovermögens des erworbenen Unternehmens. Im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses angefallene Kosten werden als Aufwand erfasst.

Der den beizulegenden Zeitwert dieses Nettovermögens übersteigende Betrag der Anschaffungskosten wird als Firmenwert ausgewiesen.

Firmenwerte aus dem Erwerb von Gesellschaften werden gemäß IFRS 3 nicht planmäßig abgeschrieben, sondern zumindest zu jedem Bilanzstichtag auf ihren künftigen wirtschaftlichen Nutzen geprüft. In Höhe des Betrags, der nicht mehr durch den erwarteten künftigen Nutzen gedeckt ist, ist eine erfolgswirksame außerplanmäßige Abschreibung vorzunehmen.

(7) WÄHRUNGSUMRECHNUNG

Die Umrechnung der in fremder Währung aufgestellten Jahresabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmen in Euro erfolgt auf Basis des Konzepts der funktionalen Währung (IAS 21 „The Effects of Changes in Foreign Exchange Rates“) nach der modifizierten Stichtagskursmethode.

Da die Tochtergesellschaften ihre Geschäfte in finanzieller, wirtschaftlicher und organisatorischer Hinsicht selbständig betreiben, ist die funktionale Währung identisch mit der jeweiligen Landeswährung der Gesellschaft. Im Konzernabschluss werden daher die Aufwendungen und Erträge aus Abschlüssen von Tochterunternehmen, die in fremder Währung aufgestellt sind, zum Jahresdurchschnittskurs, Vermögenswerte und Schulden zum Devisenmittelkurs am Abschlussstichtag umgerechnet.

Der sich aus der Umrechnung des Eigenkapitals ergebende Währungsunterschied wird mit der Währungsrücklage verrechnet. Die Umrechnungsdifferenzen, die aus abweichenden Umrechnungskursen in der Gewinn-und-Verlust-Rechnung resultieren, werden ebenfalls erfolgsneutral in der Währungsrücklage ausgewiesen.

In den Einzelabschlüssen der Frauenthal Holding AG und der Tochterunternehmen, welche in den Konzernabschluss einfließen, werden Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten zum aktuellen Tageskurs bewertet. Zum Bilanzstichtag eingetretene Kursgewinne und -verluste werden erfolgswirksam berücksichtigt.

Die für die Währungsumrechnung zugrunde gelegten Wechselkurse der wichtigsten Währungen haben sich im Verhältnis zu EUR 1,00 wie folgt verändert:

1 EURO ENTSpricht					
		Stichtagskurs		Durchschnittskurs	
		31.12.2023	31.12.2022	2023	2022
Tschechische Republik	CZK	24,7250	24,1150	24,0070	24,5650
Schweden	SEK	11,0960	10,1218	11,4842	10,6571
Hongkong	HKD	8,6314	8,3163	8,4802	8,2223
China	CNY	7,8509	7,3582	7,6839	7,0744
USA	USD	1,1050	1,0666	1,0829	1,0500

C. BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN

Die Jahresabschlüsse sämtlicher in den Konzernabschluss einbezogener Unternehmen werden entsprechend IFRS 10 nach einheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätzen aufgestellt.

(8) LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE

Werthaltigkeitsprüfungen von Firmenwerten, sonstigen immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen werden bei Eintreten von Impairmenttriggern bzw. für Firmenwerte und immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer (Marken) zumindest einmal jährlich im 4. Quartal durchgeführt. Ein Vermögenswert ist gem. IAS 36.8 wertgemindert, wenn sein Buchwert („Carrying amount“) seinen erzielbaren Betrag übersteigt. Der erzielbare Betrag ist gem. IAS 36.18 der höhere der beiden Beträge aus beizulegendem Zeitwert abzüglich Veräußerungskosten („Fair Value less costs to sell/Fair Value“) und dem Nutzungswert („Value in Use“).

Sie basieren grundsätzlich auf einer Value in Use Berechnung auf Basis der geschätzten künftigen abgezinsten Netto-Zahlungsströmen, die aus der fortgesetzten Nutzung eines Vermögenswertes und seinem Abgang am Ende der Nutzungsdauer zu erwarten sind. Faktoren wie geringere Umsatzerlöse und daraus resultierende niedrigere Netto-Zahlungsströme sowie Änderungen der verwendeten Abzinsungsfaktoren können zu einer Wertminderung führen. Die Unsicherheit bezüglich des Eintritts der zugrunde gelegten Parameter steigt an, je weiter die Planung in die Zukunft reicht. Die Bewertungen der Zahlungsmittel generierenden Einheiten basieren auf den erwarteten Zahlungsströmen, die mit durchschnittlichen Kapitalkosten (WACC) nach Unternehmenssteuern abgezinst werden.

Für die Frauenthal-Gruppe stellen der Russland-Ukraine Konflikt sowie der Konflikt im Nahen Osten keine Impairmenttrigger dar, da die Frauenthal-Gruppe über keine Vermögenswerte in der Ukraine, in Russland und im Nahen Osten verfügt und keine relevanten Umsätze in diesen Ländern generiert.

Für die SHT-Gruppe (SHT Haustechnik GmbH, 1a Installateur-Marketingberatung für Gas-, Sanitär- und Heizungsinstallateure GmbH), die Gesellschaft Frauenthal Handel GmbH und die Gesellschaft Frauenthal Handel Gruppe AG wird ein gemeinsames Reporting erstellt, es gibt eine gemeinsame Steuerung und Planung, und es werden alle wesentlichen Führungsentscheidungen von ein und demselben Personenkreis getroffen. Es ergibt sich somit die CGU Frauenthal Handel.

Die Werthaltigkeit von Firmenwerten und Marken (= immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer) wurde mittels DCF-Verfahren getestet. Der Bewertung liegt das im November 2023 erstellte Budget für 2024 sowie eine Mittelfristplanung bis 2028 zugrunde. Die Annahmen zur Marktentwicklung basieren sowohl auf internen Erfahrungswerten als auch renommierten externen Marktstudien.

Für die CGU Frauenthal Handel geht man aufgrund der letztgültigen Prognosen für die Entwicklung der Bauwirtschaft in Österreich (Euroconstruct) von einem rückläufigen Markt von -4,1 % (VJ: 0,2 %) und einer durchschnittlichen EBIT-Marge von 1,6 % bis 3,6 % (VJ: 2,2 % bis 2,4 %) in den Folgejahren aus. Der erzielbare Betrag der CGU wurde anhand des Nutzungswerts ermittelt. Der für die CGU Frauenthal Handel mit einem WACC nach Steuern von 8,35 % (31.12.2022: 7,55 %) durchgeführte Wertminderungstest ergab keinen Wertminderungsbedarf.

IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

Es wurden im Geschäftsjahr 2023 für Forschung und Entwicklung TEUR 10 (VJ: TEUR 26) ausgegeben, welche in den Aufwendungen erfasst wurden.

Kundenbeziehungen sind als Ergebnis der Purchase Price Allocation in der Division Frauenthal Automotive bei der Firma Frauenthal Gnotec AB als immaterielle Vermögenswerte aktiviert, die bereits vollständig beschrieben sind.

Die Position **Marken- und Kundenbelieferungsrechte** enthält einerseits im Zuge des Erwerbs der Division Frauenthal Handel erworbene Marken, bei denen derzeit keine Änderungsabsichten bestehen, die laufend gepflegt werden, deren Nutzungsende nicht absehbar ist und die daher eine unbestimmte Nutzungsdauer aufweisen. Weiters sind darin Kundenbelieferungsrechte für Installateure der Division Frauenthal Handel enthalten, die bereits zum Zeitpunkt der Akquisition bestehende Kundenbelieferungsrechte beinhalten, derzeit unbefristet sind und nur durch Kündigung beendet werden können. Die Abschreibung erfolgt entsprechend den Kündigungen dieser Belieferungsrechte.

Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben. Die übrigen immateriellen Vermögenswerte werden zu Anschaffungskosten bzw. Herstellungskosten angesetzt und – bei bestimmbarer Nutzungsdauer – entsprechend ihrer Nutzungsdauer planmäßig linear abgeschrieben.

	in Jahren
Sonstige immaterielle Vermögenswerte mit bestimmter Nutzungsdauer	3 bis 10

SACHANLAGEN

Das gesamte Sachanlagevermögen unterliegt einer betrieblichen Nutzung und wird zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten vermindert um planmäßige, nutzungsbedingte Abschreibungen bewertet. Die planmäßigen Abschreibungen werden nach der linearen Methode vorgenommen. Geringwertige Vermögenswerte des Anlagevermögens, die aus steuerlichen Gründen in den lokalen Abschlüssen sofort abgeschrieben werden, werden auch im Konzernabschluss aus Wesentlichkeitsgründen im Zugangsjahr voll abgeschrieben und als Abgänge ausgewiesen.

Zu den Anschaffungs- oder Herstellungskosten zählen neben dem Kaufpreis und den direkt zurechenbaren Kosten, um den Vermögenswert zu dem Standort und in den erforderlichen, vom Management beabsichtigten, betriebsbereiten Zustand zu bringen, auch die geschätzten Kosten für den Abbruch und das Abräumen des Gegenstands sowie die Wiederherstellung des Standorts, an dem er sich befindet. Besteht ein Vermögenswert des Sachanlagevermögens aus mehreren Bestandteilen mit unterschiedlichen Nutzungsdauern, werden die einzelnen wesentlichen Bestandteile über ihre individuellen Nutzungsdauern abgeschrieben.

Die planmäßigen Abschreibungen für das Sachanlagevermögen unterliegen konzerneinheitlich nachfolgenden Nutzungsdauern:

	in Jahren
Betriebs- und Geschäftsgebäude	10 bis 50
Technische Anlagen und Maschinen	5 bis 20
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	3 bis 10

Die Abschreibungsdauer richtet sich nach der voraussichtlichen wirtschaftlichen Nutzungsdauer. Im Zugangsjahr werden Vermögenswerte des Sachanlagevermögens zeitanteilig abgeschrieben. Die Herstellungskosten der selbst erstellten Anlagen umfassen neben den direkt zurechenbaren Kosten auch anteilige Material- und Fertigungsgemeinkosten sowie produktions- bzw. leistungserstellungsbezogene Verwaltungskosten.

Bei Wertminderung werden außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Wenn der Grund für eine früher durchgeführte außerplanmäßige Abschreibung entfallen ist, erfolgt eine Zuschreibung auf die fortgeführten Anschaffungs- oder Herstellungskosten.

Die Herstellungskosten der selbst erstellten Anlagen enthalten alle direkt dem Herstellungsprozess zurechenbaren Kosten sowie angemessene Teile der produktionsbezogenen Gemeinkosten. **Finanzierungskosten** werden nur dann aktiviert, wenn es sich um qualifizierte langfristige Vermögenswerte handelt. Die Finanzierungskosten werden dann als Teil der Anschaffungs- oder Herstellungskosten angesetzt. Im Jahr 2023 wurden keine Finanzierungskosten für qualifizierte langfristige Vermögenswerte aktiviert.

Investitionszuschüsse werden gemäß Konzernrichtlinien direkt mit den Anschaffungskosten saldiert (Nettomethode). Für weitere Informationen wird auf den Punkt (21) Sachanlagen verwiesen.

NUTZUNGSRECHTE

Gemäß IFRS 16 werden für Verträge aus Miet- und Leasingverhältnissen Nutzungsrechte bzw. Verbindlichkeiten angesetzt, welche über die voraussichtliche Vertragsdauer abgeschrieben bzw. verzinst werden.

Die Laufzeiten der Verträge werden nach der voraussichtlichen Vertragsdauer unter Berücksichtigung von Verlängerungsoptionen und Kündigungszeiten gewählt. Bei befristeten Verträgen wird die in dem Vertrag unterstellte Laufzeit gewählt. Die Vertragslaufzeiten werden halbjährlich oder bei Vorliegen von Triggering Events überprüft. Bei der Erfassung der Verträge und bei der Kalkulation wird darauf geachtet, Nebenleistungen wie zum Beispiel Betriebskosten getrennt von den Mieten und Leasingaufwendungen auszuweisen. Bei unbefristeten Verträgen wird die Laufzeit jährlich überprüft und abhängig von der Laufzeiteinschätzung entsprechend gewählt.

Die Ausnahme für kurzfristige Leasingverhältnisse (bis zu 1 Jahr) wird in Anspruch genommen. Für ähnlich ausgestaltete Leasingverträge werden einheitliche Abzinsungssätze verwendet. Bei der Ansetzung von neuen Leasingverhältnissen hat sich die Frauenthal-Gruppe dazu entschieden, die Ausnahmeregelung für Leasingverhältnisse von geringem Wert anzuwenden.

(9) LATENTE STEUERN

Gemäß IAS 12 werden für alle temporären Differenzen zwischen dem Buchwert eines Vermögenswerts oder eines Schuldpostens und seinem steuerlichen Wert latente Steuern bilanziert. Für alle zu versteuernden temporären Differenzen ist eine latente Steuerschuld anzusetzen, es sei denn, die latente Steuerschuld erwächst aus dem erstmaligen Ansatz des Geschäfts- oder Firmenwertes oder dem erstmaligen Ansatz eines Vermögenswertes oder einer Schuld bei einem Geschäftsvorfall, welcher kein Unternehmenszusammenschluss ist und zum Zeitpunkt des Geschäftsvorfalles weder das bilanzielle Ergebnis (vor Ertragsteuern) noch das zu versteuernde Ergebnis (den steuerlichen Verlust) beeinflusst.

Darüber hinaus werden gemäß IAS 12.34 zukünftige Steuerentlastungen aufgrund von steuerlichen Verlustvorträgen durch einen Abgrenzungsposten berücksichtigt, wenn mit hoher Wahrscheinlichkeit davon ausgegangen werden kann, dass in Zukunft steuerpflichtige Erträge in ausreichender Höhe zur Verrechnung mit den Verlustvorträgen zu erwarten sind. Soweit eine Verrechnung nicht mehr wahrscheinlich ist, werden Wertberichtigungen vorgenommen. Aktive und passive Steuerlatenzen werden saldiert ausgewiesen, soweit die Voraussetzungen nach IAS 12.74 vorliegen.

Bei der Beurteilung der Realisierbarkeit der latenten Steuern überprüft der Vorstand, ob es wahrscheinlich ist, dass alle aktiven latenten Steuern realisiert werden.

(10) SONSTIGE FINANZIELLE VERMÖGENSWERTE UND FINANZANLAGEN

Die in den langfristigen finanziellen Vermögenswerten und Finanzanlagen ausgewiesenen Wertpapiere sind als „Finanzinstrument erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet“ gemäß IFRS 9 einzustufen und werden erfolgswirksam mit dem beizulegenden Zeitwert bewertet. Die Wertermittlung erfolgt auf Basis der Rechnungskurse der entsprechenden Investmentfondsanteile.

Termingeldeinlagen werden als bis zur Endfälligkeit zu haltende Finanzinvestitionen eingestuft.

Zinsen aus Wertpapieren und Zinsen auf Guthaben bei Kreditinstituten werden periodengerecht abgegrenzt und im sonstigen Zinsergebnis ausgewiesen. Ergebnisse aus nicht konsolidierten Beteiligungen und übrigen sonstigen Finanzanlagen werden im sonstigen Finanzergebnis dargestellt.

Weitere Informationen siehe Punkt (30).

(11) VORRÄTE

Die Bewertung der Vorräte an Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffen erfolgt zu Anschaffungskosten oder zu einem allfälligen niedrigeren Nettoveräußerungswert zum Abschlussstichtag. Die Bewertung des Einsatzes und des Bestandes der Vorräte erfolgt nach dem gleitenden Durchschnittspreisverfahren oder in einzelnen Fällen nach dem FIFO-Verfahren.

Unfertige und fertige Erzeugnisse werden zu Herstellungskosten oder mit dem niedrigeren Nettoveräußerungswert am Abschlussstichtag bewertet. Die Herstellungskosten umfassen die direkt zurechenbaren Kosten (Fertigungsmaterial und Fertigungslöhne), anteilige Material- und Fertigungsgemeinkosten sowie fertigungsnahe Verwaltungsgemeinkosten.

Bestandsrisiken, die sich aus der Lagerdauer oder geminderter Verwertbarkeit ergeben, werden durch Abwertungen berücksichtigt.

(12) FORDERUNGEN

Forderungen werden gemäß IFRS 9 mit den fortgeschriebenen Anschaffungskosten, gegebenenfalls vermindert um Wertberichtigungen, ausgewiesen. Fremdwährungsforderungen werden zum Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag bewertet.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden gemäß dem Konzept der lebenslangen Kreditausfälle (erwarteten Kreditausfälle aufgrund aller möglichen Ausfallereignisse während der erwarteten Laufzeit) bewertet. Hierfür wird im Rahmen einer Wertberichtigungsmatrix mittels einer Vergangenheitsanalyse und der Einschätzung zukünftiger Entwicklungen der Wertberichtigungsbedarf ermittelt. Erst bei Insolvenz oder erfolgloser rechtlicher Geltendmachung wird die Forderung ausgebucht. Wertminderungen werden erfolgswirksam rückgängig gemacht.

(13) ZAHLUNGSMITTEL UND ZAHLUNGSMITTELÄQUIVALENTE

Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente beinhalten im Wesentlichen Guthaben bei Banken und Kassenbestände, die zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet werden. Die Bewertung erfolgt zu Tageswerten am Bilanzstichtag.

(14) RÜCKSTELLUNGEN

LEISTUNGSORIENTIERTE PLÄNE

Sämtliche Sozialkapitalrückstellungen (Rückstellungen für Pensionen, Abfertigungen, Jubiläumsgelder) werden gemäß IAS 19 – Leistungen an Arbeitnehmer – nach dem Anwartschaftsbarwertverfahren ermittelt (Projected Unit Credit Method).

Pläne für Pensionen betreffen Leistungszusagen in Österreich, Deutschland und Schweden. Pläne für Abfertigungen betreffen Leistungszusagen in Österreich.

Für zwei pensionierte Mitarbeiter österreichischer Firmen bestehen Einzelzusagen für eine Alterspension, welche nach Ablauf von 10 Dienstjahren bei der Gesellschaft gewährt wurden.

Angestellte, deren Dienstverhältnisse österreichischem Recht unterliegen, haben, wenn das betreffende Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen und ununterbrochen mindestens 3 Jahre gedauert hat, Anspruch auf eine Abfertigung bei Auflösung des Dienstverhältnisses bei Erreichen des gesetzlichen Pensionsalters und auch dann, wenn das Dienstverhältnis durch Kündigung seitens des Dienstgebers endet. Die Höhe der Abfertigung ist abhängig von der Höhe des Bezuges zum Zeitpunkt der Auflösung und von der Dauer des Dienstverhältnisses. Diese Ansprüche der Dienstnehmer sind daher, wie Ansprüche aus leistungsorientierten Pensionsplänen zu behandeln, wobei Planvermögen zur Deckung dieser Ansprüche nicht vorliegt.

In Österreich erhalten Mitarbeitende aufgrund von kollektivvertraglichen Vereinbarungen nach Erreichung eines bestimmten Dienstjahres Jubiläumsgelder. Die Rückstellung für Jubiläumsgelder wurde gemäß den Bestimmungen des IAS 19 zu anderen langfristig fälligen Leistungen ermittelt.

Mitarbeitende von deutschen Gesellschaften haben aufgrund von Betriebsvereinbarungen Anspruch auf eine Invaliditäts- und Altersrente, die nach Ablauf von 10 Arbeitsjahren im Dienst des Unternehmens gewährt werden.

Mitarbeitende von schwedischen Gesellschaften haben aufgrund von Betriebsvereinbarungen Anspruch auf eine Betriebspension.

Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste bei Pensions- und Abfertigungsrückstellungen werden sofort erfolgsneutral im sonstigen Ergebnis sowie die versicherungsmathematischen Gewinne und Verluste von Jubiläumsgeldrückstellungen sofort erfolgswirksam in der Erfolgsrechnung als Personalaufwand erfasst. Der laufende Dienstzeitaufwand wird im Personalaufwand ausgewiesen. Der Zinsaufwand der Pensions-, Abfertigungs- und Jubiläumsgeldrückstellungen wird in der Position Zinsaufwendungen erfasst.

Die für die versicherungsmathematischen Berechnungen zugrunde gelegten Parameter sind der nachfolgenden Tabelle zu entnehmen:

Parameter	Rückstellungen für Pensionen		Rückstellungen für Abfertigungen und Jubiläumsgelder	
	2023	2022	2023	2022
SCHWEDEN				
Abzinsungsfaktor	3,60 %	4,20 %	n.a.	n.a.
Durchschnittliche Bezugs- bzw. Pensionserhöhung	2,10 %	2,10 %	n.a.	n.a.
Duration	14 Jahre	14 Jahre	n.a.	n.a.
ÜBRIGE LÄNDER				
Abzinsungsfaktor	3,46% - 3,55 %	4,10 % - 4,20 %	3,46% - 3,60 %	4,10 % - 4,20 %
Durchschnittliche Bezugs- bzw. Pensionserhöhung	2,00 % - 9,70 %	2,00 % - 5,80 %	3,00 % - 4,50 %	1,50 % - 4,40 %
Duration	8 Jahre	8 Jahre	10 Jahre	10 Jahre

BEITRAGSORIENTIERTE PLÄNE

Von den leistungsorientierten Plänen, für welche Rückstellungen für Pensionen und Abfertigungen gebildet werden müssen, werden beitragsorientierte Pläne unterschieden. Bei Beitragszusagen besteht der Aufwand lediglich aus den zu zahlenden Beiträgen und wird direkt im Personalaufwand erfasst.

Weitere Angaben zu Versorgungsplänen für Arbeitnehmer können dem Punkt (31) Rückstellungen entnommen werden.

(15) SONSTIGE RÜCKSTELLUNGEN

Diese Rückstellungen werden unter Berücksichtigung aller erkennbaren Risiken zum voraussichtlichen Erfüllungsbetrag bewertet und dürfen nicht mit Erstattungen verrechnet werden. Der Erfüllungsbetrag wird auf der Basis einer bestmöglichen Schätzung berechnet. Langfristige Rückstellungen werden abgezinst, wenn der Effekt hieraus wesentlich ist.

(16) VERBINDLICHKEITEN

Verbindlichkeiten werden zu fortgeführten Anschaffungskosten unter Anwendung der Effektivzinsmethode angesetzt.

(17) DERIVATIVE FINANZINSTRUMENTE

Zum Stichtag 31.12.2023 bestehen keine derivativen Finanzinstrumente mehr. Weitere Informationen siehe Punkt (30).

(18) ERTRAGSREALISIERUNG

Umsatzerlöse aus Verkäufen von Produkten gemäß IFRS 15 werden mit dem Eigentums- bzw. Gefahrenübergang an den Kunden erfasst, wenn ein Preis vereinbart oder bestimmbar ist und von dessen Bezahlung ausgegangen werden kann. Die Umsatzerlöse sind abzüglich Skonti, Preisnachlässen, Kundenboni und Rabatten ausgewiesen. Zinsen sind unter Anwendung der Effektivzinsmethode gemäß IFRS 9 erfasst worden und werden als solche in der Konzern-Gewinn-und-Verlust-Rechnung ausgewiesen.

Die Frauenthal-Gruppe realisiert Umsatzerlöse in der Division Frauenthal Handel als Großhändler mit eigenem Vertrieb, zudem werden die Produkte von Installateurpartnern an Endkunden veräußert und in der Division Frauenthal Automotive mit der Produktion von Werkzeugen und Bauteilen für die Automotive-Kunden.

Division Frauenthal Handel:

Die Leistungsverpflichtung beschränkt sich immer nur auf das Handelsgeschäft und es gibt keine zusätzlichen Leistungsverpflichtungen in den Kundenverträgen, bei der Lieferung oder innerhalb der angewendeten gesetzlichen Gewährleistungsfrist. Zusätzliche Serviceangebote zu den Produktlieferungen werden dem Kunden nicht angeboten.

Ermessensabhängige Jahresprämien an Vertriebsmitarbeiter sind an den Unternehmenserfolg bzw. an die individuellen Leistungsbeurteilungen gekoppelt, welche nicht als Vertragskosten aktiviert werden, da es sich nicht um zusätzliche Kosten für die Vertragsanbahnung handelt und sie nicht unmittelbar an einzelnen identifizierbaren Verträgen geknüpft sind. Mit den Installateur-Partnerbetrieben bestehen Jahresbonusvereinbarungen, die nicht fix an einzelne Aufträge gekoppelt sind.

Den Kunden werden branchenüblich kurze Zahlungsziele ohne signifikanter Finanzierungskomponente gewährt. Variable Gegenleistungen gemäß IFRS 15, die zu einer Reduktion des Transaktionspreises führen, betreffen v.a. Jahresboni. Solche variablen Kaufpreisanpassungen werden periodenrein abgegrenzt und von den Umsatzerlösen absaldiert. Die Erfassung von Jahresboni erfolgt auf Einzelbasis. Sofern gegenüber einem Kunden, dem ein Jahresboni zuzuweisen ist, noch eine offene Forderung besteht, wird der Boni gegen die offene Forderung absaldiert. Im Falle, dass keine offene Forderung besteht, wird künftig eine Vertragsverbindlichkeit gebildet. Den Anforderungen des IFRS 15.50ff im Zusammenhang mit der Berücksichtigung von variablen Gegenleistungen im Transaktionspreis wird damit bereits im Rahmen der Bilanzierung Folge geleistet. Aufgrund der vorherrschenden Einzelbetrachtung sowie der klar definierten Jahresboni sind keine wesentlichen Unsicherheiten im Zusammenhang mit der Abgrenzung vorhanden.

Rückgaberechte sind in der Division Frauenthal Handel nur von untergeordneter Bedeutung. Gemäß IFRS 15 erfolgt die Verbuchung für erwartete Retouren wie folgt: Die Umsatzrealisierung findet grundsätzlich nur in der Höhe statt, in der es hochwahrscheinlich ist, dass keine spätere signifikante Umsatzreversierung stattfinden wird.

Der Wert der Retouren zum Stichtag wird auf Basis von Erfahrungswerten ermittelt. Neben der Verbindlichkeit (Vertragsverbindlichkeit) für den abgegrenzten Umsatz wird zusätzlich auch ein Vermögenswert für die erwarteten Retouren aktiviert. Die Kundenverträge enthalten keine Optionen zum vergünstigten Erwerb zusätzlicher Güter, die in der Art ausgestaltet sind, dass sie eine separate Leistungsverpflichtung darstellen könnten.

Im Zusammenhang mit der Verbuchung von Retouren in der Division Frauenthal Handel wurden Vertragsverbindlichkeiten von TEUR 3.706 (VJ: TEUR 3.992) und Vertragsvermögenswerte von TEUR 3.047 (VJ: TEUR 1.270) bilanziert.

Als Großhändler ohne eigene Produktion erfolgt die Umsatzrealisierung ausschließlich zeitpunktbezogen. Das Verschaffen der Verfügungsmacht und damit der Kontrollübergang erfolgten mit der Auslieferung beim Kunden bzw. bei Abholung durch den Kunden „ab Werk“.

Division Frauenthal Automotive:

Als Automotive Zulieferer erbringen die Gesellschaften in der Division Frauenthal Automotive sowohl die Produktion von Bauteilen als auch von Werkzeugen für die Kunden. Da die CGUs für die gleichen Kunden die Bauteile und Werkzeuge erzeugen, wird insbesondere untersucht, ob die Produktion als separate Leistungsverpflichtung zu beurteilen ist. Das bedeutet, ob die Werkzeuge als Einzelstück (ohne Bauteil) verkauft werden können und ob der Kunde mit den Werkzeugen die Bauteile bei einem anderen Lieferanten fertigen lassen kann.

Bei der Vertragsanalyse wurde festgestellt, dass kein gemeinsames Leistungsbündel aus Werkzeugen und Bauteilen vorliegt. In den Fällen, in denen der Kunde auch das Werkzeug erhält, könnte er die Bauteile mit dem gelieferten Werkzeug von einem anderen Lieferanten fertigen lassen bzw. es besteht die Möglichkeit, dass Werkzeuge ohne Bauteile verkauft werden können.

Es liegen somit separate Leistungsverpflichtungen iSd IFRS 15.27 vor, da die im Vertrag enthaltenen Güter bzw. Dienstleistungen einzeln abgrenzbar sind. Die Erlösrealisierungen hat daher wie bisher für separate Leistungsverpflichtungen getrennt zu erfolgen.

Den Kunden werden branchenübliche Zahlungsziele zwischen 30 und 90 Tagen ohne signifikanter Finanzierungskomponente gewährt. Negative variable Vergütungen wie z. B. Nomination Fees werden von den CGUs nicht geleistet. Aufgrund der Dauerverträge mit den Automobilherstellern fallen in der Regel auch keine relevanten Vertragskosten an.

Wird ein Werkzeug durch eine der CGUs erstellt, so verbleibt dies grundsätzlich so lange im Eigentum der Gesellschaft, solange es nicht an den Kunden übertragen wurde und in dessen Verfügungsmacht gelangt. Weiters besteht auch kein durchsetzbares Recht auf Zahlung der erbrachten Leistung, solange der Kunde nicht über Eigentum bzw. Kontrolle verfügt. Eine zeitraumbezogene Umsatzrealisierung scheidet somit ebenfalls aus und es ist die zeitpunktbezogene Umsatzrealisierung bei Lieferung des Werkzeugs maßgeblich.

Im Rahmen der Bauteilproduktion stellen Lieferabrufe die konkrete Leistungsverpflichtung dar. Der Kunde erlangt die Verfügungsmacht über seine Bauteile erst, nachdem diese geliefert wurden. Gleichzeitig entsteht auch erst zu diesem Zeitpunkt ein Zahlungsanspruch in voller Höhe. Folglich erfolgt die Realisierung von Bauteillieferungen zeitpunktbezogen gemäß IFRS 15 im Zeitpunkt der Verschaffung der Verfügungsmacht.

In den Divisionen Frauenthal Handel und Frauenthal Automotive bestehen erhaltene Anzahlungen für noch nicht erbrachte Leistungen; die Vertragsverbindlichkeiten daraus betragen TEUR 1.875 (VJ: TEUR 3.258). Zusätzlich bestehen im Konzern Vertragsverbindlichkeiten aus Bonusverpflichtungen von TEUR 22.862 (VJ: TEUR 14.200).

(19) SCHÄTZUNGEN UND ERMESSENSENTSCHEIDUNGEN

Im Zuge der Erstellung des Konzernabschlusses muss der Vorstand Schätzungen vornehmen und Annahmen treffen, die die Höhe der ausgewiesenen Vermögenswerte und Schulden, der angeführten Eventualforderungen und -verbindlichkeiten am Bilanzstichtag und die Aufwendungen und Erträge während des Berichtszeitraumes beeinflussen können. Die tatsächlichen Werte können von diesen Schätzungen abweichen.

Hinsichtlich Schätzungsunsicherheiten im immateriellen und Sachanlagevermögen wird auf die Ausführungen zu Impairmenttests unter Punkt (8) Langfristige Vermögenswerte verwiesen. Der Bewertung von Nutzungsrechten aus Leasingverträgen sowie der damit verbundenen Leasingverbindlichkeit liegt eine bestmögliche Schätzung hinsichtlich der Ausübung von Verlängerungs- und Kündigungsoptionen zugrunde. Falls sich wesentliche Änderungen der Rahmenbedingungen oder des Vertrages ergeben, wird diese Einschätzung aktualisiert. Bei befristeten Verträgen wird die in dem Vertrag unterstellte Laufzeit gewählt, bei unbefristeten Verträgen wird die Laufzeit jährlich überprüft und abhängig von der Laufzeiteinschätzung entsprechend gewählt. Bei bestimmten unbefristeten Verträgen in der Division Frauenthal Handel wird die Vertragslaufzeit jeweils um maximal 12 Monate verlängert, da nur für diesen Zeitraum eine hinreichende Sicherheit besteht. Das Kündigungsrecht des Vermieters bei korrespondierender Kündigungsoption des Mieters (in den vorliegenden Fällen innerhalb von 12 Monaten) verhindert gemäß IFRS 16.B34 den Ansatz eines durchsetzbaren Nutzungsrechtes über diesen Zeitraum hinaus.

Schätzungsunsicherheiten für Personalrückstellungen werden mittels Sensitivitäten unter Punkt (14) Rückstellungen behandelt.

Weitere Schätzungsunsicherheiten bestehen in den Vorräten, Forderungen und sonstigen Rückstellungen in betriebsgewöhnlichem Umfang. Hinsichtlich Buchwerten, Wertberichtigungen und weiterer Details siehe Anhang Punkte (25), (26), (31).

D. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERNBILANZ

(20) IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

Das immaterielle Vermögen beinhaltet Firmenwerte in Höhe von TEUR 8.307 (VJ: TEUR 8.307).

in TEUR	31.12.2022	Zugang	Abgang	Abschreibung	31.12.2023
Frauenthal Handel	8.307	0	0	0	8.307
Frauenthal-Gruppe	8.307	0	0	0	8.307

Als weitere wesentliche Bestandteile des immateriellen Anlagevermögens sind Kundenbeziehungen, Marken- und Kundenbelieferungsrechte und Lizenzen in den verschiedenen Teilkonzernen aktiviert. Die Position Marken- und Kundenbelieferungsrechte enthält Markenrechte mit unbestimmter Nutzungsdauer in Höhe von TEUR 5.950 (VJ: TEUR 5.950).

Für weitere Informationen wird auf Punkt (8) Langfristige Vermögenswerte und den Anlagenspiegel – Entwicklung der immateriellen Vermögenswerte verwiesen.

(21) SACHANLAGEN

Im abgelaufenen Geschäftsjahr sowie im Vorjahr kam es zu keinen außerplanmäßigen Abwertungen. Für weitere Informationen wird auf Punkt (8) Langfristige Vermögenswerte verwiesen.

Es wurden im Geschäftsjahr TEUR 16 (VJ: TEUR 288) an Investitionszuschüssen im Anlagevermögen erfasst.

Zum 31. Dezember 2023 bestehen Verpfändungen von Sachanlagevermögen zugunsten von Bankverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 38.356 (VJ: TEUR 34.451).

(22) NUTZUNGSRECHTE

Die Frauenthal-Gruppe hat diverse Verträge, im Wesentlichen handelt es sich um Mieten von Immobilien in der Division Frauenthal Handel. Durch die Anwendung von IFRS 16 werden für diese Verträge Nutzungsrechte und Verbindlichkeiten angesetzt, welche über die voraussichtliche Vertragsdauer abgeschrieben sowie verzinst werden.

Die Laufzeiten der Verträge werden nach der voraussichtlichen Vertragsdauer unter Berücksichtigung von Verlängerungsoptionen und Kündigungszeiten gewählt. Bei befristeten Verträgen wird die in dem Vertrag unterstellte Laufzeit gewählt.

Abschreibungen auf Nutzungsrechte werden in der Position „Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen“ der Gewinn- und Verlustrechnung ausgewiesen und betragen TEUR 17.154 (VJ: TEUR 16.621). Der Ausweis der Zinsaufwendungen wird im Posten „Zinsaufwendungen“ dargestellt – diese betragen TEUR 1.762 (VJ: TEUR 1.434). Aus Leasingverhältnissen kam es in der laufenden Periode zu einem Abfluss liquider Mittel in Höhe von TEUR 18.504 (VJ: TEUR 18.610).

Die Erlöse aus untervermieteten Grundstücken und Gebäuden betragen TEUR 344 (VJ: TEUR 402). Die Nutzungsrechte werden in der Position Nutzungsrechte Leasing iHv TEUR 70.460 (VJ: TEUR 72.382) und die Verbindlichkeiten aus den Nutzungsrechten werden bei den lang- und kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten iHv TEUR 71.729 (VJ: TEUR 73.105) dargestellt. Die Veränderung der Nutzungsrechte respektive Verbindlichkeiten sind auf eine Aktualisierung der Einschätzung der Vertragslaufzeit bei unbefristeten Mietverhältnissen sowie neuen Objekten hauptsächlich in der Division Frauenthal Handel sowie in der Business Unit Frauenthal Gnotec zurückzuführen.

Zum 31.12.2023 betragen die Aufwendungen für Leasingverhältnisse von geringem Wert TEUR 862 (VJ: TEUR 1.178). Die Aufwendungen für kurzfristige Leasingverhältnisse (bis zu 1 Jahr) betragen zum 31.12.2023 TEUR 76 (VJ: TEUR 11).

Für weitere Informationen wird auf den Anlagenspiegel verwiesen. Die Fälligkeitsanalyse ist unter Punkt (46) Finanzinstrumente und Risikoberichterstattung dargestellt.

(23) SONSTIGE FINANZIELLE VERMÖGENSWERTE UND FINANZANLAGEN

In der Position Sonstige finanzielle Vermögenswerte sind Wertpapiere und in der Position Finanzanlagen sind mehrere nicht konsolidierte Beteiligungen enthalten. Diese werden gemäß IFRS 9 als „Finanzinstrument erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet“ klassifiziert.

In der Position Termingeldeinlage sind Einlagen in Höhe von TEUR 9.000 (VJ: TEUR 0) bei österreichischen Kreditinstituten mit einer Fälligkeit von maximal zwölf Monaten.

Im Frauenthal Konzern sind Wertpapiere in der Division Frauenthal Handel von TEUR 2.113 (VJ: TEUR 2.027) und Finanzanlagen von TEUR 40 (VJ: TEUR 40) bilanziert.

(24) LATENTE STEUERN

Der Ermittlung der latenten Steuerabgrenzung liegt der jeweils gültige Steuersatz bzw. bei angekündigten Steuersatzänderungen der künftig gültige Steuersatz zugrunde. Die Zusammensetzung der Steuerabgrenzung ist aus der folgenden Tabelle ersichtlich:

AUFGLIEDERUNG LATENTE STEUERN				
in TEUR	2023		2022	
	Aktiva	Passiva	Aktiva	Passiva
Wertunterschiede in Bilanzpositionen	19.584	-22.420	19.984	-22.962
Immaterielle Vermögenswerte	0	-1.948	0	-1.981
Nutzungsrechte	0	-15.948	0	-16.686
Sachanlagen	122	-4.411	124	-4.206
Sonstige Vermögenswerte	98	-48	340	-7
Personalarückstellungen	3.556	0	3.064	0
Sonstige Rückstellungen	1	-65	1	-82
Leasingverbindlichkeiten	15.752	0	16.406	0
Finanzverbindlichkeiten und Sonstige Schulden	56	0	50	0
Steuerliche Verlustvorträge und Beteiligungsabschreibungen	3.541	0	4.050	0
Steuerliche Verlustvorträge und Beteiligungsabschreibungen	15.289	0	15.602	0
Abzüglich Verlustvorträge und Beteiligungsabschreibungen, für welche in der Bilanz kein latenter Steueranspruch angesetzt wurde	-11.747	0	-11.552	0
Passive Latente Steuern "Periodisierungs-fond"	0	-1.386	0	-1.386
Gnotec Gruppe	0	-1.190	0	-1.386
Aktive/Passive Steuerabgrenzungen	23.125	-23.609	24.034	-24.348
Saldierung von aktiven und passiven Steuerabgrenzungen gegenüber derselben Steuerbehörde	-20.657	20.657	-21.453	21.453
Stand der latenten Steuern per 31.12.	2.468	-2.952	2.581	-2.895
VERÄNDERUNG LATENTE STEUERN				
in TEUR	2023		2022	
	Aktiva	Passiva	Aktiva	Passiva
Stand der latenten Steuern per 1.1.	2.581	-2.895	11.683	-3.518
Ergebnisneutrale Veränderung der latenten Steuerabgrenzungen	705	5	-1.893	247
davon aus versicherungsmathematischen Gewinnen/Verlusten Personalarückstellungen fortzuführende Geschäftsbereiche	723	0	-1.027	0
davon aus versicherungsmathematischen Gewinnen/Verlusten Personalarückstellungen aufgegebenen Geschäftsbereich	0	0	-895	0
davon aus Währungsumrechnung	-18	5	29	247
Ergebniswirksame Veränderung der latenten Steuerabgrenzungen fortzuführende Geschäftsbereiche	-817	-62	-5.758	376
Ergebniswirksame Veränderung der latenten Steuerabgrenzungen aufgegebenen Geschäftsbereich	0	0	-262	0
Abgang IFRS 5	0	0	-1.189	0
Stand der latenten Steuern per 31.12.	2.468	-2.952	2.581	-2.895

Im Geschäftsjahr 2023 lagen im Frauenthal Konzern zwei verschiedene Steuergruppen vor, wobei bei der österreichischen Gruppe als Umlagemethode die Belastungsmethode angewandt wird und bei der deutschen Steuergruppen ein Gewinnabführungsvertrag abgeschlossen wurde (die deutsche Steuergruppe bestand bis Juni 2023, da zu diesem Zeitpunkt die beiden Gesellschaften verschmolzen wurden).

Unternehmen in Schweden dürfen jährlich eine Steuerrücklage bilden („Periodiseringsfond“) – maximal 25 % des Ergebnisses vor Steuern können in diese Rücklage eingestellt werden. Jede Dotierung bildet eine eigene Rücklage, die innerhalb von 6 Jahren verbraucht und im Einkommen ausgewiesen werden muss. Ziel dieser Regel ist es, den Unternehmen eine Möglichkeit zu bieten, Verluste mit Vorjahresgewinnen zu verrechnen. In den schwedischen Gesellschaften beträgt die Rücklage zum 31. Dezember 2023 MSEK 64,1 (MEUR 5,8) (VJ: MSEK 74,8 (MEUR 6,7)), auf die passive latente Steuern gebildet wurden. Latente Steueransprüche iSd IAS 12.82 wurden aufgrund positiver Ertragsaussichten im Automotive Bereich iHv TEUR 535 (VJ: TEUR 549) aktiviert.

Nur für jene Verlustvorträge, die in einem Zeitraum von 5 Jahren verwertet werden können, wurden aktive latente Steuern gebildet.

Im Konzern wurden wegen mangelnder zukünftiger Verwertbarkeit auf folgende Verlustvorträge keine aktiven latenten Steuern gebildet, welche einen zusätzlichen Aktivposten in Höhe von TEUR 11.186 (VJ: TEUR 11.552) ergeben würden:

	in TEUR	2023	2022
Nicht aktivierte Verlustvorträge Körperschaftsteuer		43.173	44.544
Nicht aktivierte Verlustvorträge Gewerbesteuer		29.449	31.405
Fehlender zusätzlicher Aktivposten		11.186	11.552

Die nicht aktivierten steuerlichen Verlustvorträge der Körperschaftsteuer iHv TEUR 43.173 (VJ: TEUR 44.544) und der Gewerbesteuer iHv TEUR 29.449 (VJ: TEUR 31.405) können auf unbegrenzte Dauer verwendet werden. Aufgrund der zukünftigen Wahrscheinlichkeit der Verwertung wurden auf alle vorhandenen temporären Differenzen latente Steuern gebildet.

Die Saldierung von aktiven und passiven latenten Steuern erfolgt entsprechend den Voraussetzungen von IAS 12.74. Eine detaillierte Darstellung der Entwicklung der Steuerabgrenzung sowie des Steuerertrages ist unter Punkt (40) abgebildet.

In Umsetzung der EU-Richtlinie zur globalen Mindestbesteuerung für multinationale Unternehmensgruppen und große inländische Gruppen in der Europäischen Union (BEPS Pillar 2-Regelung der OECD) wurde in Österreich das Mindestbesteuerungsgesetz beschlossen, das mit 1. Jänner 2024 in Kraft getreten ist. Die Regelungen zur Mindeststeuer sollen sicherstellen, dass multinationale Unternehmensgruppen in allen Ländern, in denen sie vertreten sind, zumindest mit einem effektiven Steuersatz von 15 % besteuert werden. Eine zusätzliche Besteuerung ergibt sich somit nur, wenn das Besteuerungsniveau diesen Mindeststeuersatz unterschreitet.

Die Frauenthal-Gruppe hat bereits damit begonnen, die erforderlichen Berichtsprozesse aufzubauen und die für die Beurteilung der potenziellen zusätzlichen Steuerbelastung notwendigen Informationen einzuholen. Die Analyse des Umsetzungsstatus der BEPS Pillar 2-Regelung der OECD in nationales Recht zeigt für jene Jurisdiktionen, in denen Frauenthal aktiv ist, per 01.04.2024 folgendes Bild:

Umsetzungsstatus Pillar 2-Regelung der OECD

Österreich	nationale Umsetzung erfolgt; Anwendbarkeit ab 1.1.2024
Deutschland	nationale Umsetzung erfolgt; Anwendbarkeit ab 1.1.2024
Tschechische Republik	nationale Umsetzung erfolgt; Anwendbarkeit ab 1.1.2024
Slowakei	nationale Umsetzung erfolgt; Anwendbarkeit ab 1.1.2024
Schweden	nationale Umsetzung erfolgt; Anwendbarkeit ab 1.1.2024
Hong Kong	nationale Umsetzung angekündigt; Anwendbarkeit voraussichtlich ab 1.1.2025
USA	bisher keine nationale Umsetzung erfolgt und auch nicht absehbar
China	bisher keine nationale Umsetzung erfolgt und auch nicht absehbar

Aufgrund der Komplexität der Regelungen sowie der in drei Jurisdiktionen noch nicht endgültig abgeschlossenen Gesetzgebungsverfahren ist es zum gegenwärtigen Zeitpunkt nicht möglich, die genaue Höhe der zukünftigen Belastung verlässlich zu ermitteln. Die Frauenthal-Gruppe hat daher die potenzielle künftige Mindeststeuerbelastung basierend auf zum Berichtsstichtag vorliegenden Informationen untersucht. Hierfür wurden historische Daten wie die länderbezogene Berichterstattung (Country-by-Country Reporting) und Jahresabschlüsse herangezogen. Auf dieser Grundlage zeichnet sich für die Frauenthal-Gruppe nach den Regeln des Mindestbesteuerungsgesetzes zwar für China möglicherweise eine Auswirkung ab, insgesamt wird für die Gruppe aber aufgrund der untergeordneten Rolle dieser Jurisdiktion für das Konzernergebnis keine signifikante Erhöhung des effektiven Steuersatzes erwartet.

Die Frauenthal-Gruppe hat die vorübergehende, verpflichtende Ausnahmeregelung bezüglich Ansatzes und Angabe latenter Steuern im Zusammenhang mit Pillar 2-Ertragsteuern gemäß IAS 12.4A angewendet.

(25) VORRÄTE

Der ausgewiesene Vorratsbestand setzt sich wie folgt zusammen:

	in TEUR	2023	2022
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe		12.771	15.491
Unfertige Erzeugnisse		188.462	174.624
Fertige Erzeugnisse und Waren		2.536	1.105
Geleistete Anzahlungen		192	438
Vorräte		203.961	191.659

Die wertberichtigten Vorräte sind folgender Tabelle zu entnehmen:

	in TEUR	2023	2022
Stand Wertberichtigungen Vorräte am 1.1.		9.695	11.438
Abgang IFRS 5		0	-2.278
Kursdifferenzen		0	-53
Zuführungen (Aufwendungen für Wertberichtigungen)		2.234	1.212
Verbrauch		-1.811	-473
Auflösungen		-9	-151
Stand Wertberichtigungen Vorräte am 31.12.		10.109	9.695

In den Zuführungen sind hauptsächlich Lagerwertkorrekturen bei Artikeln mit hoher Reichweite, geringer Drehung und erhöhten Teuerungszuschlägen in der Division Frauenthal Handel enthalten. Zusätzlich wurden in den Aufwendungen für Material Abschreibungen auf Artikelbasis für jene Waren erfasst, welche nicht mehr als reguläre Lagerware angesehen werden können (gemessen am letzten Einkauf sowie der Drehung des Artikels bzw. nach Verwendung als Ausstellungsstück in Schauräumen).

Zum 31. Dezember 2023 bestehen Verpfändungen von Vorräten zugunsten von Bankverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 18.059 (VJ: TEUR 21.227).

(26) FORDERUNGEN

Sämtliche Forderungen sind kurzfristig und haben eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr. Die Forderungen setzen sich wie folgt zusammen:

	in TEUR	2023	2022
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		29.986	38.465
Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen		0	1
Steuerforderungen		1.305	703
Sonstige finanzielle Vermögenswerte		10.238	14.384
Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte		6.529	5.861
Forderungen		48.058	59.415

Die Position Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 29.986 (VJ: TEUR 38.465) ist im Vergleich zum Vorjahr um TEUR 8.479 gesunken. Dies resultiert im Wesentlichen aus geringeren Volumina der Division Frauenthal Automotive Ende des Jahres 2023. In der Position Sonstige finanzielle Vermögenswerte sind insbesondere Forderungen gegenüber Finanzämtern und diverse sonstige Forderungen in der Division Frauenthal Handel und Division Frauenthal Automotive enthalten. Die Ausfallwahrscheinlichkeit der sonstigen finanziellen Vermögenswerte ist als gering einzustufen und ist aufgrund der betraglichen Unwesentlichkeit nicht angegeben. In der Position Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte sind vor allem Vorauszahlungen enthalten.

Zum 31. Dezember 2023 bestehen Verpfändungen von Forderungen zugunsten von Bankverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 35.012 (VJ: TEUR 43.622).

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen haben sich folgendermaßen entwickelt:

	in TEUR	31.12.2023	31.12.2022
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen vor Wertberichtigung		35.642	43.079
Wertberichtigungen		-5.656	-4.614
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen nach Wertberichtigung		29.986	38.465

Die dargestellten Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen umfassen Wertberichtigungen für erwartete Kreditausfälle iSd IFRS 9 und haben sich wie folgt entwickelt:

	in TEUR	2023	2022
Stand Wertberichtigungen Forderungen am 1.1.		4.614	4.628
Abgang IFRS 5		0	-583
Zuführungen		4.688	3.442
Verbrauch		-1.693	-778
Auflösungen		-1.806	-2.185
Veränderung aufgrund Neubewertung Expected Credit Loss (IFRS 9)		-148	90
Stand Wertberichtigungen Forderungen am 31.12.		5.656	4.614

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden gemäß IFRS 9 mit den fortgeschriebenen Anschaffungskosten, gegebenenfalls vermindert um Wertberichtigungen, ausgewiesen. Zur Ermittlung der erwarteten Kreditverluste wird der vereinfachte Ansatz nach IFRS 9 angewendet. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden gemäß dem Konzept der lebenslangen Kreditausfälle (erwarteten Kreditausfälle aufgrund aller möglichen Ausfallereignisse während der erwarteten Laufzeit) bewertet. Demzufolge werden für Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, die den Kriterien gemeinsamer Risikoeinstufungen und Überfälligkeitstage entsprechen, Wertberichtigungen in Höhe der über die Laufzeit erwarteten Kreditverluste gebildet.

Die Fälligkeiten der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen zum 31. Dezember 2023 wurden wie folgt ermittelt:

FÄLLIGKEITEN DER FORDERUNGEN AUS LIEFERUNGEN UND LEISTUNGEN						
31.12.2023	nicht überfällig	Überfällig				Gesamt
		1-30 Tage	31-60 Tage	61-90 Tage	über 91 Tage	
Werte in TEUR	26.766	4.222	927	244	3.483	35.642

Die Fälligkeiten der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen zum 31. Dezember 2022 wurden wie folgt ermittelt:

FÄLLIGKEITEN DER FORDERUNGEN AUS LIEFERUNGEN UND LEISTUNGEN						
31.12.2022	nicht überfällig	Überfällig				Gesamt
		1-30 Tage	31-60 Tage	61-90 Tage	über 91 Tage	
Werte in TEUR	25.490	7.482	4.292	3.925	1.891	43.079

Hinsichtlich des wertberichtigten Bestands der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind zum Abschlussstichtag noch keine Tatsachen bekannt, dass wesentliche Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden.

(27) ZAHLUNGSMITTEL UND ZAHLUNGSMITTELÄQUIVALENTE

	in TEUR	31.12.2023	31.12.2022
Guthaben bei Kreditinstituten		39.756	44.486
Schwebende Geldbewegungen		0	3
Kassenbestände		87	83
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente		39.843	44.572

Zum 31. Dezember 2023 bestehen Verpfändungen von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten zugunsten von Bankverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 408 (VJ: TEUR 2.589).

(28) EIGENKAPITAL

GRUNDKAPITAL

Die Entwicklung des Eigenkapitals im Geschäftsjahr 2023 ist in der Tabelle „Entwicklung des Eigenkapitals“, Beilage IV dargestellt.

Das zum Bilanzstichtag per 31. Dezember 2023 im Firmenbuch eingetragene Grundkapital beträgt EUR 8.651.491,00 (VJ: EUR 8.651.491,00) und ist zur Gänze eingezahlt. Das Grundkapital verteilt sich auf insgesamt 6.751.491 (VJ: 6.751.491) auf Inhaber lautende Stückaktien und 1.900.000 auf Namen lautende Stückaktien, die nicht zum Börsenhandel zugelassen sind. Jede Aktie ist am Grundkapital im gleichen Umfang beteiligt. Jede Stückaktie gewährt das Recht auf eine Stimme in der Hauptversammlung der Gesellschaft. Der auf eine Stückaktie entfallende anteilige Betrag am Grundkapital beträgt EUR 1,00.

Der Vorstand wurde in der ordentlichen 33. Hauptversammlung vom 30. Juni 2022 ermächtigt, für die Dauer von fünf Jahren (a) das Grundkapital der Gesellschaft mit Zustimmung des Aufsichtsrats um insgesamt höchstens EUR 4.325.745,00 durch Ausgabe von bis zu 4.325.745,00 auf Inhaber und/oder auf Namen lautenden Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen, (b) hierbei mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Bezugsrecht der Aktionäre gegebenenfalls dann ganz oder teilweise auszuschließen, wenn das Grundkapital (i) zum Zweck der Durchführung eines Programms für Mitarbeiterbeteiligung oder eines Aktienoptionsplans einschließlich von Mitgliedern des Vorstands und leitenden Angestellten jeweils der Gesellschaft oder von mit dieser verbundenen Unternehmen, (ii) sonst gegen Bareinlage, wenn in Summe der rechnerisch auf die gegen Bareinlage unter Ausschluss des Bezugsrechts ausgegebenen Aktien entfallende Anteil am Grundkapital der Gesellschaft die Grenze von 20 % (zwanzig Prozent) des Grundkapitals der Gesellschaft zum Zeitpunkt der Ausübung der Ermächtigung nicht übersteigt, oder (iii) gegen Sacheinlagen, insbesondere von Unternehmen, Unternehmensteilen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften oder anderen mit einem Akquisitionsvorhaben im Zusammenhang stehender Vermögensgegenstände oder zum Erwerb sonstiger Vermögensgegenstände (einschließlich Forderungen Dritter gegen die Gesellschaft oder mit der Gesellschaft verbundenen Unternehmen), erhöht wird sowie (c) mit Zustimmung des Aufsichtsrats die Art der neu auszugebenden Aktien (auf Inhaber und/oder auf Namen lautend), den Ausgabebetrag sowie die sonstigen Ausgabebedingungen, einschließlich der Einräumung eines mittelbaren Bezugsrechts gemäß § 153 Abs 6 AktG, festzusetzen (Genehmigtes Kapital 2022).

KAPITALRÜCKLAGE

Die Kapitalrücklagen resultieren aus Agios im Zusammenhang mit Bar- und Sachkapitalerhöhungen sowie iHv EUR 783.499 aus der gebundenen Rücklage, die im Rahmen der vereinfachten Herabsetzung des Grundkapitals gemäß § 229 Abs 2 Z5 UGB im Vorjahr eingestellt wurde.

EINBEHALTENE ERGEBNISSE

In den einbehaltenen Ergebnissen werden die Gewinnrücklage und die kumulierten Ergebnisse ausgewiesen.

SONSTIGES ERGEBNIS

Das sonstige Ergebnis in Höhe von TEUR -11.980 (VJ: TEUR -9.243) beinhaltet Währungsausgleichsposten in Höhe von TEUR -6.144 (VJ: TEUR -5.819) und versicherungsmathematische Verluste gemäß IAS 19 in Höhe von TEUR -5.836 (VJ: TEUR -3.424).

Im sonstigen Ergebnis sind in der Veränderung der Rücklage für versicherungsmathematische Gewinne und Verluste latente Steuern von TEUR 723 (VJ: TEUR -1.922) berücksichtigt.

EIGENE ANTEILE

Es sind keine eigenen Aktien zum 31.12.2023 vorhanden – diese wurden laut dem Beschluss der vereinfachten Herabsetzung des Grundkapitals in der 33. ordentlichen Hauptversammlung der Gesellschaft vom 30. Juni 2022 eingezogen.

NICHT BEHERRSCHENDE ANTEILE

Es bestehen im Geschäftsjahr 2023 keine Anteile fremder Gesellschafter (VJ: keine).

GEWINNAUSSCHÜTTUNG

Es wurde im Geschäftsjahr 2023 eine Dividende an Aktionäre iHv TEUR -519 (VJ: TEUR 0) ausgeschüttet, dies entspricht einer Dividende von EUR 0,06 pro dividendenberechtigte Aktie.

ERGEBNISVERWENDUNGSVORSCHLAG

Der Vorstand schlägt vor, den Bilanzgewinn der Frauenthal Holding AG in Höhe von TEUR 66 auf neue Rechnung vorzutragen und keine Dividende auszuschütten.

(29) VERBINDLICHKEITEN

Die Aufgliederung der Verbindlichkeiten zum 31. Dezember 2023 nach ihrer Restlaufzeit stellt sich wie folgt dar:

	in TEUR	Gesamtbetrag	Restlaufzeit			dinglich besichert
			bis 1 Jahr	1 - 5 Jahre	über 5 Jahre	
Finanzverbindlichkeiten		55.324	24.118	22.689	8.516	52.670
Leasingverbindlichkeiten		71.729	16.562	33.985	21.182	71.729
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		85.018	85.018	0	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen		1	1	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten		14.905	14.905	0	0	0
Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten		43.211	43.211	0	0	0
Verbindlichkeiten gesamt		270.187	183.815	56.675	29.698	124.399

Die Vergleichswerte des Verbindlichkeitspiegels zum 31. Dezember 2022 stellen sich wie folgt dar:

	in TEUR	Gesamt-betrag	Restlaufzeit			dinglich besichert
			bis 1 Jahr	1 - 5 Jahre	über 5 Jahre	
Finanzverbindlichkeiten		60.585	22.198	31.908	6.480	57.645
Leasingverbindlichkeiten		73.105	15.505	30.840	26.761	73.105
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		93.596	93.596	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten		14.510	14.510	0	0	0
Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten		34.919	34.918	0	0	0
Verbindlichkeiten gesamt		276.715	180.727	62.747	33.241	130.750

Die Finanzverbindlichkeiten enthalten Kredite und Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in Höhe von TEUR 55.324 (VJ: TEUR 60.585). Die Veränderung beruht im Wesentlichen auf der Optimierung des Working Capital sowie einer höheren Ausnutzung des Factoringrahmens. Die Veränderung der Leasingverbindlichkeiten iHv TEUR -1.376 ist auf eine Aktualisierung der Einschätzung der Vertragslaufzeit bei unbefristeten Mietverhältnissen sowie auf neue Objekte hauptsächlich in der Division Frauenthal Handel sowie in der Business Unit Frauenthal Gnotec zurückzuführen. In den kurzfristigen sonstigen finanziellen Verbindlichkeiten sind Lohn- und Gehaltsverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 14.889 (VJ: TEUR 14.494) enthalten.

Nachfolgend wird eine detaillierte Aufstellung zu den sonstigen nicht finanziellen Verbindlichkeiten dargestellt:

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Personalverbindlichkeiten aus Abgrenzungen		3.137	2.344	793
Steuerverbindlichkeiten		9.638	11.831	-2.193
Vertragsverbindlichkeiten		22.862	14.200	8.662
Noch nicht erhaltene Rechnungen/passive Rechnungsabgrenzungen		5.177	2.527	2.650
Gewährleistung und Schadensfälle		402	159	243
Übrige sonstige Verbindlichkeiten		1.994	3.858	-1.864
Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten		43.211	34.919	8.292

Die Reduktion in der Position Steuerverbindlichkeiten ist auf Tilgungen in der Division Frauenthal Handel und der Division Frauenthal Automotive zurückzuführen. Die Position Vertragsverbindlichkeiten umfasst im Wesentlichen Bonusverpflichtungen im Zusammenhang mit Verrechnungen von Jahresbonusforderungen mit Kunden in Höhe von TEUR 15.386 (VJ: TEUR 11.130) und in die Verbindlichkeiten aus erwarteten Kundenretouren in Höhe von TEUR 3.706 (in 2022 TEUR 3.992 von den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen saldiert).

Die Position Steuerverbindlichkeiten enthält im Wesentlichen Lohnsteuern und Umsatzsteuern.

Die Bilanzposition Steuerschulden in Höhe von TEUR 3.390 (VJ: TEUR 4.523) enthält Rückstellungen für Steuern aus Einkommen und Ertrag.

(30) DERIVATIVE FINANZINSTRUMENTE UND SICHERUNGSBEZIEHUNGEN

Zum 31. Dezember 2023 sowie im Geschäftsjahr 2023 gibt bzw. gab es keine Derivate.

(31) RÜCKSTELLUNGEN

PERSONALRÜCKSTELLUNGEN

Die Personalrückstellungen setzen sich wie folgt zusammen:

in TEUR	Rückstellung für Pensionen		Rückstellung für Abfertigungen		Rückstellung für Jubiläumsgelder		Summe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Stand 1.1.	11.579	40.266	11.541	13.417	7.044	8.291	30.165	61.975
Abgang IFRS 5	0	-22.496	0	0	0	-301	0	-22.797
Zuweisung	1.711	1.133	1.713	475	1.444	502	4.869	2.111
Verwendung	-804	-1.473	-955	-988	-484	-309	-2.243	-2.770
Auflösung	0	-6.020	0	-1.495	0	-1.245	0	-8.760
Zinsaufwand	466	404	483	132	316	106	1.265	642
Kursdifferenzen	5	-235	0	0	0	0	5	-235
Stand 31.12.	12.958	11.579	12.782	11.541	8.321	7.044	34.061	30.165

Der Management-Buy-Out der Business Unit Frauenthal Powertrain im Geschäftsjahr 2022 wurde unter Abgang IFRS 5 dargestellt. Die Rückstellung für Pensionen betreffen mit TEUR 1.645 (VJ: TEUR 1.639) Standorte in Deutschland, mit TEUR 8.802 (VJ: TEUR 7.634) Standorte in Österreich und mit TEUR 2.510 (VJ: TEUR 2.306) Standorte in Schweden. Die Zuweisung der Rückstellungen resultiert im Wesentlichen aus der Anpassung der Zinssätze für die Berechnung.

Der Nettobarwert der Verpflichtungen für Abfertigungen und Pensionen hat sich bei einem Zinssatz von 3,46 bis 3,60 % im Geschäftsjahr 2023 wie folgt entwickelt:

	in TEUR	Pension	Abfertigung
Nettobarwert der Verpflichtungen 31.12.2022		11.579	11.542
Laufender Diensteitaufwand		0	404
Zinsaufwand		466	483
Zahlungen		-919	-956
Versicherungsmathematische Gewinne (-) / Verluste (+)		1.827	1.309
- aus der Änderung von finanziellen Annahmen		1.105	1.233
- aus der Änderung von demographischen Annahmen		0	9
- aus der Änderung von erfahrungsbedingten Anpassungen		722	67
Währungsdifferenzen		5	0
Nettobarwert der Verpflichtungen 31.12.2023		12.958	12.782

Der Nettobarwert der Verpflichtungen für Abfertigungen und Pensionen hat sich bei einem Zinssatz von 4,10 % bis 4,20 % im Geschäftsjahr 2022 wie folgt entwickelt:

	in TEUR	Pension	Abfertigung
Nettobarwert der Verpflichtungen 31.12.2021		40.266	13.417
Abgang IFRS 5		-22.496	0
Laufender Dienstzeitaufwand		20	475
Zinsaufwand		404	132
Zahlungen		-875	-988
Versicherungsmathematische Gewinne (-) / Verluste (+)		-5.471	-1.495
- aus der Änderung von finanziellen Annahmen		-5.848	-1.953
- aus der Änderung von demographischen Annahmen		-106	0
- aus der Änderung von erfahrungsbedingten Anpassungen		482	458
Währungsdifferenzen		-269	0
Nettobarwert der Verpflichtungen 31.12.2022		11.579	11.542

SENSITIVITÄTSANALYSE ZU DEN PERSONALRÜCKSTELLUNGEN

Würden die Berechnungen der Rückstellungen für Pensionen, Abfertigungen, Jubiläumsgeld statt mit dem für das Jahr 2023 verwendeten Zinssatz mit einem um 0,5 %-Punkte geänderten Zinssatz erfolgen, würde sich das Gesamtergebnis der Frauenthal-Gruppe wie aus den folgenden Tabellen ersichtlich verändern:

ZINSSATZÄNDERUNG

	in TEUR	2023	Szenario -0,5 %	Abweichung
Rückstellung für Pensionen		12.958	13.721	-763
<i>davon Schweden</i>		2.510	2.685	-175
Rückstellung für Abfertigungen		12.782	13.455	-674
Rückstellung für Jubiläumsgeld		8.321	8.715	-393
Rückstellungen gesamt		34.061	35.891	-1.830

ZINSSATZÄNDERUNG

	in TEUR	2023	Szenario +0,5 %	Abweichung
Rückstellung für Pensionen		12.958	12.267	691
<i>davon Schweden</i>		2.510	2.353	157
Rückstellung für Abfertigungen		12.782	12.154	627
Rückstellung für Jubiläumsgeld		8.321	7.958	363
Rückstellungen gesamt		34.061	32.380	1.681

Würde man die Berechnungen der Rückstellungen für Pensionen, Abfertigungen, Jubiläumsgeld statt mit dem für das Jahr 2023 verwendeten Gehaltstrend mit einem um 0,25 %-Punkte geänderten Gehaltstrend berechnen, würde sich das Gesamtergebnis der Frauenthal-Gruppe wie aus den folgenden Tabellen ersichtlich verändern:

GEHALTSTREND

	in TEUR	2023	Szenario -0,25 %	Abweichung
Rückstellung für Pensionen		12.958	12.608	350
<i>davon Schweden</i>		2.510	2.429	82
Rückstellung für Abfertigungen		12.782	12.464	317
Rückstellung für Jubiläumsgeld		8.321	8.155	166
Rückstellungen gesamt		34.061	33.227	834

GEHALTSTREND

	in TEUR	2023	Szenario +0,25 %	Abweichung
Rückstellung für Pensionen		12.958	13.325	-367
<i>davon Schweden</i>		2.510	2.596	-86
Rückstellung für Abfertigungen		12.782	13.109	-327
Rückstellung für Jubiläumsgeld		8.321	8.377	-56
Rückstellungen gesamt		34.061	34.811	-750

SONSTIGE LANGFRISTIGE UND KURZFRISTIGE RÜCKSTELLUNGEN

Die sonstigen lang- und kurzfristigen Rückstellungen haben sich wie folgt entwickelt:

	in TEUR	Sonstige langfristige Rückstellungen		Sonstige kurzfristige Rückstellungen	
		2023	2022	2023	2022
Stand 1.1.		774	4.737	952	4.024
Abgang IFRS 5		0	-3.488	0	-2.161
Zuweisung		0	39	660	721
Verwendung		-39	-221	-428	-1.057
Auflösung		-1	-100	-104	-540
Kursdifferenzen		-1	-193	0	-35
Umgliederung		-23	0	23	0
Stand 31.12.		711	774	1.103	952

(32) EVENTUALVERBINDLICHKEITEN UND VERBINDLICHKEITEN AUS HAFTUNGSVERHÄLTNISSEN

Der Frauenthal Konzern weist zum 31. Dezember 2023 Eventualverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 1.074 (VJ: TEUR 7.051) aus Haftungsverhältnissen gegenüber Dritten aus.

Alle anderen drohenden Risiken wurden im Bereich der Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten berücksichtigt.

Die Frauenthal Holding AG und ihre Tochtergesellschaften sind zum Abschlussstichtag in keine nennenswerten Rechtsstreitigkeiten involviert, für die nicht durch Rückstellungen vorgesorgt wurde. Außer den angeführten Miet- und Leasingverpflichtungen bestehen keine über den normalen Geschäftsbetrieb hinausgehenden langfristigen Vertragsbeziehungen oder Auflagen aus Umweltschutzgründen, die für den Konzern zu in der Konzernbilanz nicht ausgewiesenen erheblichen finanziellen Verpflichtungen führen könnten.

E. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN-UND-VERLUST-RECHNUNG

Die Darstellung der Konzern-Gewinn-und-Verlust-Rechnung erfolgt nach dem Gesamtkostenverfahren.

Die Erläuterungen zur Konzern-Gewinn-und-Verlust-Rechnung beziehen sich auf die fortzuführenden Geschäftsbereiche.

(33) UMSATZERLÖSE

Der größte Teil der Umsatzerlöse entfällt auch im Geschäftsjahr 2023 auf die Mitgliedsländer der EU, da die Division Frauenthal Handel zum Großteil Umsätze in Österreich aufweist und diese den größten Umsatzbeitrag liefern. Bei den Umsatzerlösen handelt es sich im Wesentlichen um Erlöse aus dem Verkauf von Gütern.

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Österreich		829.963	808.072	21.891
Deutschland		37.927	38.180	-254
Sonstige EU		182.217	172.793	9.424
Amerika		5.135	7.453	-2.318
Asien		21.852	24.047	-2.195
Sonstige Länder		3.873	6.540	-2.669
Umsatzerlöse		1.080.966	1.057.086	23.879

Gemäß IFRS 15 werden nachfolgend die Umsatzerlöse nach Produktgruppen aufgliedert. Die Umsatzerlöse nach geografischen Regionen befinden sich im Segmentbericht.

UMSÄTZE NACH PRODUKTEN									
	Frauenthal Automotive		Frauenthal Handel		Holdings und Sonstige		Frauenthal-Gruppe		
in TEUR	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	
Frauenthal Airtank (Druckluftbehälter)	61.747	64.601	-	-	-	-	61.747	64.601	
Frauenthal Gnotec (Metall-Komponenten)	173.473	168.848	-	-	-	-	173.473	168.848	
Handel	-	-	845.737	823.630	-	-	845.737	823.630	
Sonstige (Mieteträge)	-	-	-	-	8	7	8	7	
Summe	235.220	233.449	845.737	823.630	8	7	1.080.966	1.057.086	

(34) SONSTIGE BETRIEBLICHE ERTRÄGE

Es werden die folgenden Beträge ausgewiesen:

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen		726	2.777	-2.051
Erhaltene Boni und Zuschüsse		2.864	4.096	-1.232
Erträge aus Weiterverrechnungen		985	1.469	-483
Miet- und Betriebskostenerträge		713	606	106
Erträge aus dem Abgang von Anlagevermögen		451	606	-155
Kursgewinne		176	946	-771
Übrige sonstige Erträge		1.342	2.328	-986
Sonstige betriebliche Erträge		7.256	12.828	-5.572

Die Veränderung der Boni und Zuschüsse steht in Verbindung mit Lieferantenzuschüssen der Division Frauenthal Handel für getätigte Werbeaufwendungen. Siehe dazu Punkt (38), wo die sonstigen Vertriebskosten eine ähnliche Entwicklung zeigen.

In den übrigen sonstigen Erträgen sind keine Zuschüsse der öffentlichen Hand (VJ: TEUR 0) enthalten. Weitere Informationen betreffend die öffentlichen Zuschüsse im Zusammenhang mit der Kurzarbeit und Erstattungen für COVID-19 Erkrankungen sind dem Kapitel (36) Personal zu entnehmen. Weiters sind in den übrigen sonstigen betrieblichen Erträgen diverse Zuschüsse (v.a. aus der Division Frauenthal Handel) betreffend Lehrlingsförderung bzw. Ausbildungen AMS iHv TEUR 297 enthalten. In der Division Frauenthal Automotive konnten hier Energiekompensationen mit Lieferanten iHv TEUR 241 verbucht werden.

(35) AUFWENDUNGEN FÜR MATERIAL UND SONSTIGE BEZOGENE HERSTELLUNGSLEISTUNGEN

Der Aufwand setzt sich aus den folgenden Beträgen zusammen:

In den Materialaufwendungen sind keine Wertminderungen auf den Nettoveräußerungswert von Vorräten (VJ: TEUR 0) enthalten (siehe Punkt (25)).

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Materialaufwendungen		762.795	736.429	26.365
Aufwendungen für bezogene Leistungen		32.416	31.081	1.334
Summe		795.210	767.510	27.700

(36) PERSONAL

Die durchschnittliche Zahl der Arbeiter und Angestellten für die fortzuführenden Geschäftsbereiche stellt sich wie folgt dar:

	2023	2022	Veränderung
Arbeiter	1.481	1.510	-29
Angestellte	1.381	1.327	54
Summe	2.862	2.837	25

Die Veränderung der durchschnittlichen Personalzahl ergibt sich einerseits durch die Reduktion um -24 in der Division Frauenthal Automotive aufgrund von Automatisierungsmaßnahmen im Geschäftsjahr 2023 und andererseits aufgrund des Anstiegs um +48 in der Division Frauenthal Handel infolge des erhöhten Volumens und aufgrund der Weiterentwicklung der neuen Geschäftszweige Elektromaterial und Montage Services, sowie um den Anstieg um +1 in der Holding.

Die Zusammensetzung des Personalaufwands stellt sich in folgender Tabelle dar:

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Löhne und Gehälter		124.522	118.575	5.948
Aufwendungen für Abfertigungen		42	620	-578
Aufwendungen für Altersversorgung		3.218	2.682	536
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge		33.262	31.632	1.630
Sonstige Sozialaufwendungen		2.084	2.814	-731
Personalaufwand		163.128	156.323	6.805

In den österreichischen Gesellschaften wurden aufgrund des Betrieblichen Mitarbeiterversorgegesetzes (BMVG) sowie vertraglicher Zusagen beitragsorientierte Zahlungen in Höhe von TEUR 1.279 (VJ: TEUR 1.101) geleistet.

Gemäß IAS 20 werden die geleisteten Zuschüsse aus öffentlicher Hand (Kurzarbeitsbeihilfen COVID-19) in den Konzerngesellschaften in der Position Löhne und Gehälter saldiert. Im Konzern wurden bis inkl. 2022 in den Ländern Deutschland und Österreich Zuschüsse der öffentlichen Hand in Anspruch genommen. Im Personalaufwand wurden staatliche Zuschüsse in Form von Erstattungen aufgrund von COVID-19-Erkrankungen iHv TEUR 371 (VJ: TEUR 369) saldiert. Es gibt in diesem Zusammenhang keine unerfüllten Bedingungen und sonstigen Eventualverbindlichkeiten mit den staatlichen Unterstützungen.

(37) ABSCHREIBUNGEN AUF IMMATERIELLE GEGENSTÄNDE DES ANLAGEVERMÖGENS UND SACHANLAGEN

Die Aufgliederung der Jahresabschreibungen nach einzelnen Posten ist im Anlagenspiegel ersichtlich. Hinsichtlich außerplanmäßiger Abschreibungen siehe Punkt (8), (20) und (21).

(38) SONSTIGE BETRIEBLICHE AUFWENDUNGEN

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen setzen sich wie folgt zusammen:

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Frachtkosten		18.056	18.676	-620
Fremdleistungen		12.829	9.847	2.982
Verwaltungskosten		9.511	7.874	1.637
Rechts- und Beratungsaufwendungen		4.083	5.190	-1.107
Sonstige Vertriebskosten		6.838	8.181	-1.343
Geleastes Personal		852	438	414
Reisekosten		2.495	2.276	219
Versicherungsaufwendungen		2.672	2.034	639
Personalbeschaffung und Ausbildung		1.789	1.419	370
Fremdreparaturen		652	1.080	-428
Forderungswertberichtigungen und -abschreibungen		1.938	1.284	654
Kursverluste		489	324	165
Bankgebühren		468	546	-77
Verluste aus dem Abgang von Anlagevermögen		187	134	53
Entsorgungskosten		128	176	-48
Steuern, soweit sie nicht unter Steuern vom Einkommen und Ertrag fallen		261	330	-69
Übrige Aufwendungen		5.683	4.986	697
Sonstige betriebliche Aufwendungen		68.933	64.795	4.137

Das Bild der sonstigen betrieblichen Aufwendungen hat sich im Vergleich zum Vorjahr wie folgt verändert: Der Anstieg der Fremdleistungen resultiert im Wesentlichen aus der Division Frauenthal Handel und ist auf die Preissteigerungen für Energie und erhöhten Instandhaltungsbedarf zurückzuführen. Der Anstieg der Verwaltungskosten beruht im Wesentlichen auf gestiegenen Kosten für EDV-Leistungen. Die Verringerung der Rechts- und Beratungsaufwendungen ergibt sich vorrangig aus geringeren Consulting-Aufwendungen in der Division Frauenthal Automotive. Die Veränderung der Sonstigen Vertriebskosten resultiert im Wesentlichen aus geringeren Werbungskosten, da die hausintern organisierte Messe „Frauenthal EXPO“ der Division Frauenthal Handel nur jedes zweite Jahr veranstaltet wird. Die übrigen Aufwendungen beinhalten vor allem Reinigungskosten sowie Kosten für Arbeitskleidung.

Folgende Leistungen wurden durch den Abschlussprüfer an die Frauenthal-Gruppe erbracht (Wertangaben jeweils netto):

	in TEUR	2023	2022
Prüfung des Jahres- bzw. Konzernabschlusses		89	89
Andere Bestätigungsleistungen		256	266
Sonstige Leistungen		61	19
Summe		406	374

(39) FINANZERFOLG

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Zinserträge		629	1.308	-680
Zinsaufwendungen		-12.022	-5.972	-6.050
Sonstige Finanzerträge		86	0	86
Sonstige Finanzaufwendungen		0	-358	358
Summe		-11.307	-5.022	-6.286

Die Veränderung der Zinsaufwendungen ergibt sich aus den gestiegenen Zinsen. Die Veränderung der sonstigen Finanzerträge ergibt sich aus Zuschreibungen zu Wertpapieren des Umlaufvermögens.

(40) ERTRAGSTEUERN

STEUERN VOM EINKOMMEN UND ERTRAG

Der auf die Konzernmuttergesellschaft Frauenthal Holding AG anwendbare Steuersatz beträgt 24 %. Das Ökosoziale Steuerreformgesetz 2022 Teil I, welches unter anderem auch eine stufenweise Senkung des Körperschaftsteuersatzes in Österreich in 2023 auf 24 % und in 2024 auf 23 % vorsieht, wurde im Jänner 2022 beschlossen. Wäre die Senkung bereits in 2023 wirksam gewesen, wäre der laufende Steueraufwand um rd. TEUR 128 (bei 23 %) geringer entfallen.

In der Position Ertragsteuern in Höhe von TEUR -3.030 (VJ: TEUR -11.165) entfallen TEUR -3.843 (VJ: TEUR -5.448) auf den laufenden Steueraufwand. Die Steuern aus Vorperioden iHv TEUR 1.692 (VJ: TEUR -336) sind vor allem auf geänderte ertragssteuerliche Beurteilungen vergangener Sachverhalte zurückzuführen.

Im Geschäftsjahr 2023 wurden TEUR 4.284 (VJ: TEUR 2.440) an Steuern bezahlt.

Aufgliederung der Brutto- und Nettobeträge der Gesamtergebnisrechnung:

	in TEUR	2023	2022
Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste			
Personalrückstellungen vor Steuern		-3.135	4.131
Steuern		723	-1.026
Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste Personalrückstellungen nach Steuern		-2.412	3.104

Hinsichtlich der Zusammensetzung der Steuerabgrenzung wird auf Punkt (24) verwiesen. Die Überleitung vom Ergebnis vor Steuern auf den in der Konzern-Gewinn-und-Verlust-Rechnung ausgewiesenen Aufwand an Ertragsteuern stellt sich wie folgt dar:

ÜBERLEITUNG VOM GESETZLICHEN STEUERSATZ ENTSPRECHENDEN STEUERAUFWAND ZUM EFFEKTIVEN STEUERAUFWAND			
	in TEUR	1-12/2023	1-12/2022
Ergebnis vor Steuern		17.428	44.370
Steueraufwand zum entsprechenden Steuersatz von 24 % (VJ: 25 %)		-4.183	-11.093
Steuerliche Auswirkungen			
Steuern aus Vorperioden		1.692	-336
Nutzung bisher nicht aktivierter Verlustvorträge / Beteiligungsabschreibungen		235	250
Nicht aktivierte Verluste des Geschäftsjahres		-385	-292
Veränderung Aktivierung von Verlustvorträgen		466	-879
Permanente steuerliche Differenzen und Sonstiges		-869	1.151
Unterschiedliche Steuersätze der Tochterunternehmen		80	49
Steuersatzänderungen bei der Bewertung latenter Steuern		-66	-15
Gesamte Steuerliche Auswirkungen		1.153	-72
Effektive Steuerbelastung			
		-3.030	-11.165
Laufende Steuern		-3.843	-5.448
Steuern aus Vorperioden		1.692	-336
Latente Steuern		-879	-5.380
Ertragsteuern laut Gesamtergebnisrechnung		-3.030	-11.165
Effektiver Steuersatz			
		17 %	25 %

Das Ökosoziale Steuerreformgesetz 2022 Teil I, welches unter anderem auch eine stufenweise Senkung des Körperschaftsteuersatzes bis 2024 von 25 % auf 23 % vorsieht, wurde im Jänner 2022 beschlossen. Da die Umkehr der Latenzen überwiegend in Jahren ab 2024 erwartet wird, wurde ab 31.12.2022 ein einheitlicher Körperschaftsteuersatz für die österreichischen Konzerngesellschaften von 23 % bei der Aktivierung von Ansatzdifferenzen herangezogen.

(41) ERGEBNIS JE AKTIE

Das unverwässerte sowie das verwässerte Gesamt-Ergebnis je Aktie sind im Geschäftsjahr 2023 ident und liegen bei durchschnittlich gewichteten 8.651.491 Stück (VJ: 8.651.491 Stück) im Umlauf befindlicher Aktien bei EUR 1,66 (VJ: EUR 3,84).

Der Berechnung der Ergebnisse je Aktie wurden folgende Aktien und Ergebnisse zugrunde gelegt:

	Stückaktien	2023	2022
Anzahl der ausgegebenen Aktien		8.651.491	8.651.491
Im Umlauf befindliche Aktien (= Anzahl der Aktien unverwässert / verwässert)		8.651.491	8.651.491
	in TEUR	2023	2022
Ergebnis unverwässert/verwässert = den Aktionären des Mutterunternehmens zuzurechnendes Ergebnis nach Steuern		14.399	33.205

F. ERLÄUTERUNGEN ZUR KAPITALFLUSSRECHNUNG (CASHFLOW-STATEMENT)

Die Kapitalflussrechnung wurde nach der indirekten Methode erstellt. Die Nettogeldflüsse (Cashflows) werden nach den Bereichen der operativen Geschäftstätigkeit, der Investitionstätigkeit und der Finanzierungstätigkeit gegliedert. Der Saldo der Nettogeldflüsse zeigt die Veränderung des Fonds der liquiden Mittel zum Ende des Geschäftsjahres.

(42) KAPITALFLUSS AUS DEM ERGEBNIS

Im Kapitalfluss aus dem Ergebnis wird der Jahresüberschuss/-fehlbetrag um nicht zahlungswirksame Aufwendungen/Erträge, um die Veränderung langfristiger Rückstellungen sowie um das Ergebnis aus den Anlageverkäufen bereinigt.

Die Zinserträge enthalten keine aus wertgeminderten finanziellen Vermögenswerten zugeflossenen Erträge.

(43) KAPITALFLUSS AUS DER OPERATIVEN GESCHÄFTSTÄTIGKEIT

Ausgehend vom Kapitalfluss aus dem Ergebnis wird der Kapitalfluss aus der operativen Geschäftstätigkeit um die Veränderung der Mittelbindung im Working Capital bereinigt.

(44) KAPITALFLUSS AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT

Im Kapitalfluss aus der Investitionstätigkeit sind unter anderem Investitionen in das immaterielle Vermögen sowie in das Sachanlagevermögen ausgewiesen. Des Weiteren wurden Termingeldeinlagen iHv MEUR 9,0 bis längstens 29.03.2024 veranlagt.

(45) KAPITALFLUSS AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT

In diesem Bereich werden sämtliche Zu- und Abflüsse im Rahmen der Eigenkapital- und Fremdkapitalfinanzierung erfasst. Die bezahlten und erhaltenen Zinsen und Steuern sind in der Kapitalflussrechnung aus dem Ergebnis ausgewiesen.

Gemäß IAS 7 wird die Überleitungsrechnung des Kapitalflusses aus Finanzierungstätigkeit nachfolgend dargestellt:

FINANZIELLE VERBINDLICHKEITEN										
in TEUR	Bewertungs-kategorie	Beizulegender Zeitwert * 31.12.2022	Buchwert 31.12.2022	Zahlungs-wirksamer Kapitalfluss	Wechselkurs-änderung	Zahlungswirksam		Sonstige Veränderungen **	Beizulegender Zeitwert * 31.12.2023	Buchwert 31.12.2023
						Effektiv-verzinsung	IFRS 16			
Langfristige Verbindlichkeiten										
Finanzverbindlichkeiten	FLAC	38.387	38.387	-1.465	13	177		-5.908	31.205	31.205
Leasing	FLAC	57.601	57.601		-154		-2.280		55.167	55.167
Kurzfristige Verbindlichkeiten										
Finanzverbindlichkeiten	FLAC	22.198	22.198	-4.523	-143	0		6.586	24.118	24.118
Leasing	FLAC	15.505	15.505	-18.504	-37	19.598			16.562	16.562

FINANZIELLE VERBINDLICHKEITEN

in TEUR	Bewertungs-kategorie	Beizulegender Zeitwert * 31.12.2021	Buchwert 31.12.2021	Zahlungs-wirksamer Kapitalfluss	Wechselkurs-änderung	Zahlungswirksam		Sonstige Veränderungen **	Beizulegender Zeitwert * 31.12.2022	Buchwert 31.12.2022
						Effektiv-verzinsung	IFRS 16			
Langfristige Verbindlichkeiten										
Finanzverbindlichkeiten	FLAC	45.374	45.374	8.805	-623	177		-15.345	38.387	38.387
Leasing	FLAC	52.792	52.792	0	-445	0	5.254		57.601	57.601
Kurzfristige Verbindlichkeiten										
Finanzverbindlichkeiten	FLAC	25.612	25.612	-11.896	-70	0		8.552	22.198	22.198
Leasing	FLAC	15.061	15.061	-18.610	0	0	19.054		15.505	15.505

* Die Finanzverbindlichkeiten sind sowohl variabel als auch fix verzinst. Die Bonität des Unternehmens ist in diesen Konditionen berücksichtigt und daher stellt der Buchwert einen angemessenen Näherungswert für den beizulegenden Zeitwert dar.

** Sonstige Veränderungen umfassen zahlungsunwirksame Bewegungen und unbare Zinsen, die in der Kapitalflussrechnung als Kapitalfluss aus dem Ergebnis dargestellt werden. 2022 handelt es sich einerseits im Wesentlichen um Änderungen in der Darstellung der Fristigkeiten und andererseits um den Abgang der Finanzverbindlichkeiten der Business Unit Powertrain lt. IFRS 5.

G. SONSTIGE ANGABEN

(46) FINANZINSTRUMENTE UND RISIKOBERICHTERSTATTUNG

Der Frauenthal Konzern hält originäre Finanzinstrumente, wozu insbesondere Finanzinstrumente wie Wertpapiere, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Grundgeschäfte), Guthaben bei Kreditinstituten, kurz- und langfristige Finanzverbindlichkeiten und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen zählen. Der Bestand der originären Finanzinstrumente ist in der Konzernbilanz ausgewiesen.

LIQUIDITÄTSRISIKO

Das Liquiditätsrisiko ist durch die Kapitalflussstruktur der operativen Bereiche sowie der ausreichend bestehenden Kreditrahmen relativ gering. Der Liquiditätsbedarf für das laufende operative Geschäft im Konzern kann aus dem laufenden Kapitalfluss gedeckt werden und wird im Rahmen der Treasury-Funktion der Holding gesteuert.

Das Liquiditätsrisiko der Gesellschaft ist als gering einzustufen, da die Gesellschaft zum Bilanzstichtag über Guthaben bei Kreditinstituten iHv TEUR 48.843 (VJ: TEUR 44.572) sowie über ausreichend nicht ausgenutzte Banklinien verfügt. Zusätzlich bestehen mit den beteiligten Banken langjährige gute Geschäftsbeziehungen. Das ausgenutzte Factoringvolumen in der Frauenthal-Gruppe beträgt TEUR 79.906 (VJ: TEUR 75.470).

Die Frauenthal-Gruppe wird einerseits durch Konsortialfinanzierungen mehrerer führender österreichischer Banken auf Ebene der Division Frauenthal Handel und andererseits durch Finanzierungen von lokalen Banken auf CGU Ebene der Division Frauenthal Automotive bzw. durch eine führende schwedische Bank auf Ebene CGU Frauenthal Gnotec von MEUR 13,8 (VJ: MEUR 15,3) finanziert. Der chinesische Standort der CGU Frauenthal Gnotec hat im Berichtsjahr Betriebsmittellinien von MEUR 2,0 (VJ: MEUR 2,8) von vier lokalen chinesischen Banken erhalten.

Für die Finanzierungen wurden umfangreiche, jedoch übliche Sicherheiten gewährt. Die Sicherungsverträge betreffen die Vermögenswerte Sachanlagevermögen, Forderungen, Vorräte und Zahlungsmittel und haben eine Laufzeit bis 2028.

Die Planannahmen für die Divisionen Frauenthal Automotive und Frauenthal Handel lassen aus der operativen Geschäftstätigkeit einen positiven Kapitalfluss erwarten, wobei zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses die weiteren Auswirkungen der multiplen makroökonomischen Krisen noch nicht final determiniert werden können. Die Liquiditätssituation auf Gruppenebene wird durch die erwähnten Faktoren zwar belastet und wird zusätzlich saisonal schwanken, es wird aber im Hinblick im Sinne des going concerns kein Liquiditätsengpass erwartet. Für akquisitionsgetriebenes Wachstum ist die Eigenkapital- / Liquiditätsausstattung ein limitierender Faktor und für weiteres Wachstum durch Akquisition sind Kapitalmaßnahmen erforderlich.

Aus der folgenden Tabelle sind die vertraglich vereinbarten (undiskontierten) Zins- und Tilgungszahlungen der originären finanziellen Verbindlichkeiten ersichtlich:

	Buchwert 31.12.2023	Cash Flow 2024		Cash Flow 2025	
		Zins	Tilgung	Zins	Tilgung
Originäre finanzielle Verbindlichkeiten	226.976	3.862	140.603	2.257	29.125
Finanzverbindlichkeiten	55.324	2.113	24.118	868	18.750
Leasingverbindlichkeiten	71.729	1.749	16.562	1.390	10.375
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	85.018	0	85.018	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	14.905	0	14.905	0	0

	Buchwert 31.12.2023	Cash Flow 2026-28		Cash Flow 2029ff.	
		Zins	Tilgung	Zins	Tilgung
Originäre finanzielle Verbindlichkeiten	226.976	1.796	19.063	2.590	38.295
Finanzverbindlichkeiten	55.324	464	8.322	71	4.243
Leasingverbindlichkeiten	71.729	1.332	10.740	2.519	34.052
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	85.018	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	14.905	0	0	0	0

Einbezogen wurden alle Instrumente, die am Stichtag zum 31. Dezember 2023 im Bestand waren und für die bereits Zahlungen vertraglich vereinbart waren. Budgetzahlen für zukünftige neue Verbindlichkeiten sind nicht einbezogen worden. Die Fremdwährungsbeträge wurden jeweils mit dem Stichtagskurs umgerechnet. Jederzeit rückzahlbare finanzielle Verbindlichkeiten sind immer dem frühesten Zeitraster zugeordnet.

Die Vergleichszahlen für 2022 stellen sich wie folgt dar:

	Buchwert 31.12.2022	Cash Flow 2023		Cash Flow 2024	
		Zins	Tilgung	Zins	Tilgung
Originäre finanzielle Verbindlichkeiten	241.796	3.391	145.808	2.598	17.595
Finanzverbindlichkeiten	60.585	1.477	22.198	1.040	8.864
Leasingverbindlichkeiten	73.105	1.914	15.505	1.558	8.732
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	93.596	0	93.596	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	14.510	0	14.510	0	0

	Buchwert 31.12.2022	Cash Flow 2025-27		Cash Flow 2028ff.	
		Zins	Tilgung	Zins	Tilgung
Originäre finanzielle Verbindlichkeiten	241.796	4.041	43.549	2.087	35.021
Finanzverbindlichkeiten	60.585	762	21.482	121	8.219
Leasingverbindlichkeiten	73.105	3.279	22.067	1.966	26.802
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	93.596	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	14.510	0	0	0	0

ZINSÄNDERUNGSRIKIKO

Das wichtigste Zinsänderungsrisiko des Konzerns geht auf langfristige Kreditaufnahmen mit variablen Zinsen zurück. Die Finanzierung der Frauenthal-Gruppe wird durch variabel und fix verzinste Konsortialfinanzierungen mehrerer führender österreichischer Banken auf Ebene der Division Frauenthal Handel und durch variabel und fix verzinste Finanzierungen von lokalen Banken auf CGU Ebene der Division Frauenthal Automotive bzw. durch eine führende schwedische Bank auf Ebene CGU Frauenthal Gnotec gesichert. Die Kredite sind ohne Haftung seitens der Frauenthal Holding AG gewährt. Die Kredite sind langfristig mit unterschiedlichen Laufzeiten bis 2028 und die Verzinsung ist variabel auf EURIBOR- bzw. STIBOR-Basis. Darüber hinaus stehen für einen höheren Working Capital Bedarf ausreichend Betriebsmittellinien im Konzern zur Verfügung.

Zum 31. Dezember 2023 betragen die langfristigen Finanzverbindlichkeiten TEUR 31.205 (VJ: TEUR 38.387) und die kurzfristigen Finanzierungsvereinbarungen TEUR 24.118 (VJ: TEUR 22.198).

Zinsänderungsrisiken für den Konzern sind in der Bilanz- und Finanzierungssituation Ende 2023 von Relevanz, da die Zinsbasis überwiegend variabel auf EURIBOR-Basis vereinbart wurde. Die Zinsentwicklung und das damit verbundene Risiko werden laufend überwacht. Mit 31.12.2023 sind keine derivativen Finanzinstrumente vorhanden.

Marktzinssatzänderungen von originären Finanzinstrumenten mit fester Verzinsung wirken sich nur dann auf das Ergebnis aus, wenn diese zum beizulegenden Zeitwert bewertet sind. Im Sinne von IFRS 7 unterliegen die oben dargestellten, zu fortgeführten Anschaffungskosten bewerteten Finanzinstrumente mit fester Verzinsung keinen Zinsänderungsrisiken.

Zinsänderungsrisiken aus variabel verzinslichen Finanzinstrumenten werden gemäß IFRS 7 mittels Sensitivitätsanalysen dargestellt.

Wenn der Marktzinssatz der variabel verzinsten Finanzverbindlichkeiten zum 31. Dezember 2023 um 100 Basispunkte höher gewesen wäre, wäre das Ergebnis um etwa TEUR 311 (VJ: TEUR 470) geringer gewesen.

AUSFALLS- UND KREDITRISIKO/ABSICHERUNGEN

Dem Ausfalls- und Kreditrisiko von Forderungen und dem Risiko des Zahlungsverzugs der Vertragspartner wird in beiden Divisionen durch regelmäßige Kreditprüfungen entsprochen

Um diesen Risiken entgegenzuwirken, wird aktives Kundenrisikomanagement betrieben. Kundenratings und Kreditlimits werden laufend beobachtet und angepasst, um Insolvenzrisiken frühzeitig zu erkennen. Unregelmäßigkeiten im Zahlungsverhalten der Kunden werden konsequent verfolgt. Belieferungslimits, die laufend an das Zahlungsverhalten angepasst werden, reduzieren das Forderungsausfallrisiko. Zusätzlich wird das Ausfallsrisiko von Zahlungen über Warenkreditversicherungen deutlich gemindert.

In der Division **Frauenthal Handel** wird durch den Einsatz von Kreditversicherungen das Ausfalls- und Kreditrisiko abgedeckt. Forderungen mit einem erhöhten Ausfallsrisiko werden einzelwertberichtigt. Durch die multiplen makroökonomischen Krisen gab es im Geschäftsjahr 2023 einen Anstieg der vorgenommenen Wertberichtigungen.

In der Division **Frauenthal Automotive** werden üblicherweise Ein- oder Mehrjahresverträge abgeschlossen, die die Produkte und Konditionen definieren, die Liefermengen für den Gesamtzeitraum aber nicht verbindlich festlegen. Der Abschluss bzw. die Verlängerung von solchen Verträgen hängt von der Wettbewerbsfähigkeit des Zulieferers ab, die primär durch die Preise der angebotenen Produkte, aber auch durch die Lieferfähigkeit, logistische und qualitative Verlässlichkeit und durch die Fähigkeit zur Zusammenarbeit mit dem Kunden bei Neuentwicklungen bestimmt wird. Deshalb werden Produktqualität, Liefertreue und Kundenzufriedenheit laufend beobachtet, um bei auffallenden Zielabweichungen schnell reagieren zu können.

Das Debitorenmanagement wurde deshalb bereits in den Vorjahren verstärkt und zentralisiert. Die Basis hierfür bildet eine detaillierte Überwachung aller Zahlungsverzögerungen. Der Vorstand wird über wesentliche Unregelmäßigkeiten monatlich informiert, gleichzeitig werden entsprechende Maßnahmen auf allen beteiligten Ebenen gesetzt, sodass jede Rechnung vom kaufmännischen Außendienst verfolgt werden kann.

Auch im laufenden Geschäftsjahr werden die Entwicklungen der CDS-Spreads der wichtigsten Kunden monatlich beobachtet. Ein Credit Default Swap ist ein Finanzprodukt, mit dem Ausfallsrisiken gehandelt werden. Die am Markt gehandelte Prämie (CDS-Spread) spiegelt die Einschätzung der Bonität wider.

In der Division Frauenthal Automotive wird mit großen internationalen Kunden Factoring betrieben, wobei hier das Risiko des Zahlungsausfalls überwiegend auf die Factoring-Gesellschaften übertragen wurde.

In der Division Frauenthal Handel wird im Geschäftsbereich Haustechnik eine Vielzahl von gewerblichen Kunden, wie Installationsunternehmen für Sanitär, Heizungs- und Lüftungstechnik, Unternehmen im Anlagenbau sowie Kunden aus dem Baunebengewerbe bedient. Im Geschäftsbereich Kontinentale sind vorrangig Kunden aus dem Kommunalbereich sowie Industrieunternehmen tätig. Das Unternehmen steht mit über 5.000 Kunden in Österreich in regelmäßiger Geschäftsverbindung, wobei es zu, vor allem für die Installationsbranche und für die kleinen Unternehmensgrößen, charakteristischen Zahlungsausfallsrisiken kommen kann.

Maßgeblich für den Geschäftserfolg sind vorteilhafte Einkaufsbedingungen für das Sortiment, die logistische Leistungsfähigkeit wie rasche Warenverfügbarkeit und fehlerfreie Belieferung an die Baustelle sowie die Vorfinanzierung durch den Materiallieferanten. Eine Differenzierung über das Produkt ist mit Ausnahme von Eigenmarken nicht möglich, daher kann der Wettbewerb zwischen den Großhändlern bei einem aggressiven Kampf um Marktanteile zu einem erheblichen Preisverfall führen.

Folgende Absicherungen sind in der Division Frauenthal Handel zu nennen: Zur frühzeitigen Erkennung, zur Bewertung und zum richtigen Umgang mit bestehenden Risiken wird eine spezialisierte Steuerungs- und Kontrollsoftware verwendet.

Dem Ausfalls- und Kreditrisiko und dem Risiko des Zahlungsverzugs der Kunden wird durch regelmäßige Bonitäts- und Kreditlimitüberprüfungen, durch aktives Kreditmanagement, die interne Vergabe von Kreditlimits sowie durch Kreditversicherungen von wesentlichen Teilen der Kundenforderungen entsprochen. Nennenswerte Risiken aus Großprojekten bzw. Klumpenrisiken bestehen aufgrund der großen Anzahl an Kundenbeziehungen nicht. Dieses Risikomanagementsystem ist integrierter Bestandteil des gesamten Planungs-, Steuerungs- und Berichterstattungsprozesses.

Weiters ist Sicherheit der Informationstechnologie in der Frauenthal Handel Gruppe ein wichtiges Thema. Dem wird durch State-of-the-Art-Technologien, vor allem für Datensicherung und Firewall, einem hochverfügbaren Rechenzentrum in Verbindung mit redundanten Leitungen und Katastrophenplanung Rechnung getragen.

Das maximale Ausfallsrisiko entspricht dem Buchwert der finanziellen Vermögenswerte.

WÄHRUNGSÄNDERUNGSRISIKO

Die wesentlichen Kunden der Frauenthal-Gruppe sowie die Hauptproduktionsstätten befinden sich im Euroraum. Folglich wird das Währungsrisiko der Frauenthal-Gruppe aus der laufenden operativen Tätigkeit als gering eingeschätzt.

Die wesentlichsten Risiken betreffen Tätigkeiten und Cashflows in SEK und USD. Die Entwicklung der SEK und des USD wird laufend beobachtet. Auf Basis der Erkenntnisse werden gegebenenfalls Absicherungsgeschäfte getätigt.

Diese Währungsrisiken sind daher ungesichert und unterliegen einer ständigen Beobachtung.

Auf Basis der nachfolgend dargestellten zum Stichtag aushaftenden finanziellen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten in Fremdwährung ergeben sich bei Änderung der wesentlichen Fremdwährungen folgende Auswirkungen auf das Ergebnis und entsprechend auf das Eigenkapital:

TRANSLATIONSRIKISIKO 2023						
		Summe in lokaler Währung (in Tausend)	Summe in TEUR	Exposure in TEUR	mögliche Gewinne in TEUR*	mögliche Verluste in TEUR*
TCZK	Forderungen	0	0			
	Verbindlichkeiten	29	1	-1	0	0
TUSD	Forderungen	219	198	163	18	-15
	Verbindlichkeiten	38	35			
THKD	Forderungen	276	32	32	35	29
	Verbindlichkeiten	0	0			
TSEK	Forderungen	2.057	185	-67	-7	6
	Verbindlichkeiten	2.801	252			
TEUR	Forderungen	620	620	-792	28	-36
	Verbindlichkeiten	1.412	1.412			
SUMME				-665	75	-16

* Annahme: Kursänderung jeweils um +/- 10 %

Die Beträge in der Währung CNY sind unbedeutend.

ZEITWERTE

In der folgenden Tabelle sind die Buchwerte, die Zeitwerte und die Bewertungskategorien der finanziellen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten dargestellt. Der Zeitwert der übrigen originären Finanzinstrumente entspricht aufgrund der täglichen beziehungsweise kurzfristigen Fälligkeiten im Wesentlichen dem Buchwert.

FINANZIELLE VERMÖGENSWERTE					
in TEUR	Bewertungs- kategorie nach IFRS 9 **	Beizulegender Zeitwert 31.12.2023	Buchwert 31.12.2023	Beizulegender Zeitwert 31.12.2022	Buchwert 31.12.2022
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte					
		2.113	2.113	2.028	2.028
<i>davon Wertpapiere</i>					
	FVTPL	2.113	2.113	2.028	2.028
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	AC	*	29.986	*	38.465
Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	AC	*	0	*	1
Termingeldeinlage	AC	*	9.000	*	0
Sonstige finanzielle Forderungen	AC	*	10.238	*	14.384
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	AC	*	39.843	*	44.572
Beteiligung an anderen Unternehmen	FVTPL	40	40	40	40
davon aggregiert nach Bewertungskategorie IFRS 9					
At Amortised Cost	AC	*	89.067	*	97.422
Fair value through Profit and Loss	FVTPL	2.153	2.153	2.068	2.068
FINANZIELLE VERBINDLICHKEITEN					
in TEUR	Bewertungs- kategorie nach IFRS 9 **	Beizulegender Zeitwert 31.12.2023	Buchwert 31.12.2023	Beizulegender Zeitwert 31.12.2022	Buchwert 31.12.2022
Langfristige Verbindlichkeiten					
Finanzverbindlichkeiten	AC	31.205 ¹⁾	31.205	38.387 ¹⁾	38.387
Leasingverbindlichkeiten	AC	55.167	55.167	57.601	57.601
Kurzfristige Verbindlichkeiten					
Finanzverbindlichkeiten	AC	24.118 ¹⁾	24.118	22.198 ¹⁾	22.198
Leasingverbindlichkeiten	AC	16.562	16.562	15.505	15.505
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	AC	*	85.018	*	93.596
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	AC	*	1	*	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	AC	*	14.905	*	14.510
davon aggregiert nach Bewertungskategorien IFRS 9					
At Amortised Cost	AC	0	226.976	0	241.797

¹⁾ Die Finanzverbindlichkeiten sind sowohl variabel als auch fix verzinst. Die Bonität des Unternehmens ist in diesen Konditionen berücksichtigt und daher stellt der Buchwert wie bei den übrigen finanziellen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten einen angemessenen Näherungswert für den beizulegenden Zeitwert dieser Finanzinstrumente dar.

* Der Buchwert stellt gemäß IFRS 7.29 einen angemessenen Näherungswert für den beizulegenden Zeitwert dar.

** AC (At Amortised Cost): Fortgeführte Anschaffungskosten

FVTPL (Fair Value Through Profit and Loss): Verpflichtend erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet.

Die folgenden Finanzinstrumente wurden zum beizulegenden Zeitwert bewertet, sie können folgenden Zeitwerthierarchien zugeordnet werden:

ZEITWERTHIERARCHIE						
	in TEUR	Bewertungs- kategorie nach IFRS 9 **	Beizulegender Zeitwert 31.12.2023	Buchwert 31.12.2023	Beizulegender Zeitwert 31.12.2022	Buchwert 31.12.2022
1. Stufe						
Wertpapiere		FVTPL	2.113	2.113	2.028	2.028

** FVTPL (Fair Value Through Profit and Loss): Verpflichtend erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet.

	in TEUR	Bewertungs- kategorie nach IFRS 9	Nettoergebnisse 2023	Nettoergebnisse 2022
At Amortised Cost – Aktiva		AC	-812	2.104
- Wertberichtigungen			-1.042	13
- Kursverluste und -gewinne			-314	622
- Finanzerträge			544	1.469
At Amortised Cost – Passiva		AC	-12.022	-5.488
- Zinsaufwendungen			-12.022	-5.488
at fair value through profit or loss		FVTPL	85	-161
- Veränderung aus Wertpapieren			85	-161

(47) SEGMENTBERICHTERSTATTUNG

In der Frauenthal-Gruppe werden die Divisionen **Frauenthal Automotive** und **Frauenthal Handel** als operative Segmente geführt und über das EBIT gesteuert. Die Klassifizierung in die einzelnen Segmente erfolgt aufgrund des internen Reportings und der Unterschiede zwischen den produzierten und vertriebenen Produkten und Dienstleistungen.

Frauenthal Handel vertreibt die führenden Sanitär-, Heizungs-, Installationstechnik- und Elektromaterialmarken sowie die Eigenmarken ALVA und die Exklusivmarke PASSION.

Die Division Frauenthal Automotive ist als Zulieferer für Hersteller von Nutzfahrzeugen und PKW tätig. Das Produktionsprogramm umfasst die Herstellung von Press- und Schweißkomponenten und Druckluftbehältern für Bremssysteme. Die Produktionsstandorte befinden sich in Deutschland, Tschechien, Slowakei, Schweden, China und den USA.

Im Jahr 2022 wurde die Business Unit Frauenthal Powertrain aufgegeben.

Die Intra-segmentumsätze umfassen im Wesentlichen Managementleistungen und Kostenumlagen der Holdinggesellschaften, die nach festen Stundensätzen bzw. nach der Kostenaufschlagmethode bewertet werden.

Die detaillierten Angaben zur Segmentberichterstattung sind in einer gesonderten Übersichtstabelle ersichtlich. In der Tabelle Umsatz in Regionen nach Endkunden erfolgte die Zuweisung der Umsätze nach dem Sitz des Kunden. Die dort angegebenen Umsätze entsprechen den Angaben des IFRS 8.33.

(48) ZIELE DES EIGENKAPITALMANAGEMENTS

Ziele des Eigenkapitalmanagements des Konzerns sind die Sicherstellung der Unternehmensfortführung sowie die Erhaltung einer adäquaten Eigenkapitalquote von über 30 % im IFRS-Konzernabschluss. Zum Bilanzstichtag konnte ein Eigenkapital von TEUR 192.042 (VJ: TEUR 180.900) ausgewiesen werden. Die Eigenkapitalquote steigt im Vergleich zum Vorjahr um 1,7 %-Punkte auf 38,1 %.

Frauenthal ist ein auf Wachstum ausgerichtetes Unternehmen, was sich in der Unternehmensstrategie widerspiegelt. Bei der Gestaltung der Dividendenpolitik steht die finanzielle Vorsorge für die Finanzierung der Wachstumsstrategie im Vordergrund.

Das Net Gearing – bei dem das Konzerneigenkapital in Verhältnis zum Risiko (der Verschuldung) gesetzt wird – ist 2023 von 49,3 % auf 40,7 % gesunken, da die Finanzleasingverbindlichkeiten gesunken sind und sich das Eigenkapital erhöht hat. Die Nettoverschuldung verringert sich somit von TEUR 89.114 auf TEUR 78.204. Die Nettoverschuldung setzt sich aus lang- und kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten auf der Passivseite sowie Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten auf der Aktivseite zusammen.

Die verzinslichen Nettoschulden sind, die um verzinsliche Aktiva saldierten, verzinslichen Schulden. Wirtschaftliches Eigenkapital ist das bilanzielle Eigenkapital.

	in TEUR	2019	2020	2021	2022	2023
Finanzverbindlichkeiten		95.719	80.077	70.986	60.585	55.324
Leasingverbindlichkeiten		32.086	42.050	67.854	73.105	71.729
Termingeldeinlagen		0	0	0	0	-9.000
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente		-40.325	-54.027	-48.492	-44.572	-39.843
Gewährte Darlehen		-500	-500	-5	-5	-5
Verschuldung		86.979	67.600	90.343	89.114	78.204
Gearing Ratio in %		68,7 %	59,1 %	70,2 %	49,3 %	40,7 %
Verschuldung ohne Leasingverbindlichkeiten		54.893	25.550	22.489	16.008	6.475
Gearing Ratio in % ohne Leasingverbindlichkeiten		43,3 %	22,3 %	17,5 %	8,8 %	3,4 %

(49) ANGABEN ÜBER DIE MITGLIEDER DER UNTERNEHMENSORGANE

Der Aufsichtsrat der Frauenthal Holding AG besteht aktuell aus vier (VJ: vier) von der Hauptversammlung gewählten Mitgliedern und zwei (VJ: zwei) vom Konzernbetriebsrat entsandten Mitgliedern. Im Geschäftsjahr 2023 bestand der Aufsichtsrat, gewählt von der Hauptversammlung, aus den folgenden Mitgliedern:

Dipl.-Bw Claudia Beermann	Vorsitzende seit 11. Juni 2021 Mitglied seit 19. Juni 2019
Dr. Andreas Staribacher	Stellvertreter der Vorsitzenden seit 11. Juni 2021 Mitglied seit 5. Juni 2018
Dr. Johannes Strohmayer	Mitglied seit 2. Juni 2010
Dr. Christian Tassul	Mitglied seit 11. Juni 2021

Im Geschäftsjahr 2023 hat der Konzernbetriebsrat Thomas Zwettler und Johann Parcer als Mitglieder in den Aufsichtsrat entsandt:

Thomas Zwettler	Mitglied seit 1. Jänner 2015
Johann Parcer	Mitglied seit 30. November 2022

Die Bezüge für die Mitglieder des Aufsichtsrates betragen für das Berichtsjahr TEUR 129 (VJ: TEUR 101).

Die Vorstände der Frauenthal Holding AG sind:

Dr. Hannes Winkler

Vorsitzender seit 1. Jänner 2018

Mag. Erika Hochrieser

Mitglied seit 5. Juni 2018

Mag. Thomas Stadlhofer

**Mitglied von 1. Jänner 2023
bis 31. März 2024**

Im Geschäftsjahr 2023 betragen die Bruttobezüge inklusive Pensionskassenzahlungen und Versicherungsbeiträge für die Vorstandsmitglieder der Frauenthal Holding AG TEUR 1.680, davon fixe Vergütung TEUR 1.318, davon variable Vergütung TEUR 285, davon Pensionskassenzahlungen TEUR 71 und davon Versicherungsbeiträge TEUR 6 (VJ: Insgesamt TEUR 1.353, davon fixe Vergütung TEUR 1.050, davon variable Vergütung TEUR 265, davon Pensionskassenzahlungen TEUR 31 und davon Versicherungsbeiträge TEUR 7). In den fixen Vergütungen sind TEUR 483 (VJ: TEUR 403) für die Verrechnung des Vorstandsvorsitzenden aus einem Dienstleistungsvertrag mit der Ventana Holding GmbH enthalten.

Für die Vorstandsmitglieder der Frauenthal Holding AG betragen die Zahlungen in die Mitarbeitervorsorgekasse im Geschäftsjahr 2023 TEUR 21 (VJ: TEUR 13). Die Auszahlung der Altersversorgung ist an keine Leistungskriterien gebunden. Bei Beendigung der Funktion haben die Vorstandsmitglieder keine vertraglichen Abfertigungsansprüche.

Die Vorstandsvergütung besteht aus einem fixen Basisgehalt sowie aus einem variablen erfolgsabhängigen Bestandteil von TEUR 0 bis zu maximal TEUR 210 brutto jährlich, welcher sich nach der persönlichen Leistung jedes Vorstandsmitglieds richtet, sofern ein erfolgsabhängiger Bestandteil vereinbart wurde. Dieser variable Anteil setzt sich aus qualitativen und quantitativen Zielvereinbarungen zusammen. Die quantitativen Ziele umfassen Kriterien der Budgeterreichung und der Liquidität. Die qualitativen Ziele sind für einzelne Geschäftsbereiche, für das Gesamtunternehmen sowie Führungs- und Personalentwicklung vereinbart.

Die Frauenthal Holding AG hat für Vorstände, Geschäftsführer und Aufsichtsräte im Konzern eine „Directors and Officers“ (D&O)-Versicherung abgeschlossen. Die Kosten dafür belaufen sich im Geschäftsjahr 2023 auf TEUR 71 (VJ: TEUR 67).

(50) ANGABEN ÜBER GESCHÄFTSFÄLLE MIT NAHESTEHENDEN UNTERNEHMEN ODER PERSONEN

Dr. Hannes Winkler kontrolliert zum 31. Dezember 2023 indirekt über die Ventana Holding GmbH sowie über die TRIGAMMA Vermögensverwaltung GmbH und EPE European Private Equity S.A. und die Tridelta HEAL Beteiligungsgesellschaft S.A. („Tridelta S.A.“), welche wiederum mittelbar (über die FT Holding GmbH und die Tridelta GmbH) eine Beteiligung von 80,97 % des Grundkapitals und der Stimmrechte der Frauenthal Holding AG hält. 0,21 % des Grundkapitals und der Stimmrechte der Frauenthal Holding AG werden direkt von der Ventana Holding GmbH gehalten, die unmittelbar durch Dr. Hannes Winkler kontrolliert wird. 18,82 % der Aktien befinden sich im Streubesitz. Der Konzernabschluss der Frauenthal Holding AG, Wien, wird durch Beherrschung auf Basis eines Stimmbindungsvertrags in den Konzernabschluss der Ventana Holding GmbH, Wien, die den Konzernabschluss für den größten Kreis von Unternehmen erstellt, zum 31.12.2023 miteinbezogen. Weiterführende Informationen zur Beteiligungsstruktur sind auf der Frauenthal Website unter Investor Relations abrufbar.

Zwischen Unternehmen der Frauenthal-Gruppe und nahestehenden Unternehmen sowie Personen bestehen Geschäftsbeziehungen im Miet- und Dienstleistungsbereich, deren Gesamtvolumen im Geschäftsjahr 2023 TEUR 5.595 (VJ: TEUR 5.041) betrug.

Gesellschaften der Validus-Gruppe verrechneten Nettomieten in Höhe von TEUR 4.941 (VJ: TEUR 4.583) für Büro-, Gewerbe- und Lagerflächen der SHT Haustechnik GmbH sowie für den Standort am Rooseveltplatz 10, 1090 Wien, wo sämtliche Konzernbereiche der Frauenthal Holding AG sowie die oberste Leitung der Division Frauenthal Automotive eingemietet sind. Die Erhöhung im Vergleich zum Vorjahr ist auf Indexierungen zurückzuführen. Zusätzlich zu den Nettomieten werden die Betriebskosten weiterbelastet. Die Miethöhe orientiert sich überall an marktüblichen Preisen und wurde einem Fremdvergleich unterzogen, der durch externe Gutachten bestätigt ist. Die Validus Immobilienholding GmbH samt den ihr zuzurechnenden Tochtergesellschaften steht Dr. Hannes Winkler nahe.

Die Vergütung für den Vorstandsvorsitzenden Dr. Hannes Winkler wurde in Höhe von TEUR 483 (VJ: TEUR 403) von Ventana Holding GmbH an Frauenthal Holding AG verrechnet. Es handelt sich um eine fixe Vergütung, Dr. Winkler hat keinen variablen Remunerationbestandteil im Gegensatz zu den anderen Vorstandsmitgliedern.

Des Weiteren wurden im Jahr 2023 Reisespesen in Höhe von TEUR 91 (VJ: TEUR 0) von Ventana Holding GmbH an Frauenthal Holding AG verrechnet. Im Gegenzug verrechneten Unternehmen der Frauenthal-Gruppe für EDV-Dienstleistungen TEUR 9 (VJ: TEUR 9).

Es wurden im Geschäftsjahr 2023 Beratungsleistungen durch Frieders, Tassul & Partner iHv TEUR 78 (VJ: TEUR 55) in Anspruch genommen. Weiters wurden im Geschäftsjahr 2023 Leistungen durch die CENTURION Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungs GmbH iHv 2 TEUR (VJ: TEUR 0) in Anspruch genommen.

Die oben angeführten Transaktionen mit nahestehenden Unternehmen und Personen sind zu fremdüblichen Konditionen getätigt worden.

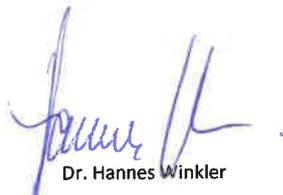
(51) ANGABEN ÜBER EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG

Zwischen dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 und der Freigabe dieses Berichts zur Veröffentlichung am 25. April 2024 haben der Vorstand und der Aufsichtsrat am 20. März 2024 den Rückerwerb eigener Aktien im Wege eines öffentlichen (Teil-)Angebots gemäß §§ 4 ff ÜbG beschlossen. Die Frauenthal Holding AG kann bis zu 865.149 (entspricht höchstens 10 % des Grundkapitals) eigene im Amtlichen Handel der Wiener Börse notierte Inhaberaktien der Gesellschaft zu einem Angebotspreis von je EUR 23,80 im Rahmen des öffentlichen Angebots erwerben. Die Angebotsfrist soll am oder um den 26. April 2024 beginnen und voraussichtlich vier Wochen betragen. Bei einem Rückkauf der maximalen Stückzahl von 865.149 Aktien würde sich das Eigenkapital um MEUR 20,6 reduzieren.

Am 18. April 2024 wurde eine Ad-hoc Meldung bezüglich des verhaltenen Ausblicks für das Geschäftsjahr 2024 der Frauenthal-Gruppe veröffentlicht – einer ersten Einschätzung nach werden aus heutiger Sicht keine negativen Auswirkungen auf Vermögenswerte für das Jahr 2024 erwartet.

Der Vorstand der Frauenthal Holding AG hat den Konzernabschluss am 25. April 2024 zur Weitergabe an den Aufsichtsrat freigegeben.

Wien, 25. April 2024



Dr. Hannes Winkler
Vorstandsvorsitzender

Frauenthal Holding AG



Mag. Erika Hochrieser
Vorstandsmitglied

KONZERNLAGEBERICHT

FRAUENTHAL HOLDING AG 2023

A. EINLEITUNG

(1) DIE GRUPPE IM ÜBERBLICK

Die Daten der Vergleichsperiode beziehen sich auf die fortzuführenden Geschäftsbereiche. Die fortzuführenden Geschäftsbereiche beinhalten die Division Frauenthal Handel sowie die Division Frauenthal Automotive mit den beiden Business Units Frauenthal Gnotec und Frauenthal Airtank.

Die Frauenthal-Gruppe weist einen Gesamt-Umsatz in Höhe von MEUR 1.081,0 auf und liegt damit um MEUR 23,9 über dem Vorjahr (+2,3 %). Dieser Umsatzzuwachs ergibt sich in Höhe von MEUR 22,1 aus der Division Frauenthal Handel und mit MEUR 1,8 aus der Division Frauenthal Automotive. Die Division Frauenthal Handel weist einen Jahresumsatz in Höhe von MEUR 845,7 (+2,7 %) auf, die Division Frauenthal Automotive erzielt im Geschäftsjahr 2023 einen Umsatz von MEUR 235,2 (+0,8 %).

Die Frauenthal-Gruppe erwirtschaftet 2023 ein EBITDA von MEUR 62,2 und liegt mit diesem Ergebnis um MEUR -19,9 unter dem Vorjahr. Die Division Frauenthal Handel weist ein EBITDA von MEUR 47,0 aus und liegt damit um MEUR -19,9 (-29,8 %) unter dem Vorjahresergebnis. Die Division Frauenthal Automotive erzielt ein EBITDA in Höhe von MEUR 17,5 und liegt damit um MEUR 0,1 (+0,1 %) über dem Vorjahr.

Das Konzern-Eigenkapital steigt von MEUR 180,9 um MEUR 11,1 auf MEUR 192,0, was vorrangig auf das positive Jahresergebnis zurückzuführen ist. Die Eigenkapitalquote von 36,4 % zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 erhöht sich per 31. Dezember 2023 auf 38,1 %.

(2) WIRTSCHAFTLICHES UMFELD

Im Geschäftsjahr 2023 sind beide Divisionen von gegensätzlichen Entwicklungen geprägt.

Die Division Frauenthal Handel bietet ein breites Portfolio an Produkten und Lösungen für ihre Kunden im Sanitär-, Heizungs- und Elektrogroßhandel an und ist maßgebend mit der österreichischen Bauwirtschaft verbunden. Stark steigende Baustoffpreise, Personalmangel sowie die hohe Inflation wirken sich negativ auf das Baugewerbe und somit auf die Bauproduktion (-2,7 %¹ gegenüber 2022) aus. Dieser Trend ist im Bereich Neubau zu spüren. Bei Renovierungen außerhalb des Wohnungssektors und Tiefbau hingegen wird für 2024 ein Wachstum prognostiziert; die CO₂-reduzierenden und energiekostensenkenden Sanierungen und Investitionen wie in Wärmepumpen und Photovoltaik befinden sich ebenfalls nach wie vor im Aufwärtstrend. Insbesondere die umfangreichen Förderaktionen, beispielsweise das Programm „Raus aus Öl und Gas“, wirken sich positiv auf die Division Frauenthal Handel aus. Die Gesamtentwicklung der Wirtschaft liegt um -0,8 % unter dem Vorjahr.

Der europäische Automobilmarkt erholt sich von den Folgen der COVID-19-Krise und den Auswirkungen des Ukraine-Russland-Krieges. Allerdings kämpft die Branche Anfang 2023 immer noch mit Engpässen bei kritischen Teilen wie beispielsweise Computerchips, wodurch die Fahrzeugproduktion beeinträchtigt wird. Die Zulassungen im PKW-Markt² steigen um 12,6 % (BEV 16,3 % Marktanteil), im Nutzfahrzeugmarkt³ steigen die Neuregistrierungen im Vergleich zu 2022 um 15,8 %, wobei die schweren Nutzfahrzeuge als wichtigstes Nutzfahrzeugsegment für die Division Frauenthal Automotive mit +14,9 % in Europa zulegen. Deutschland, der größte Markt für schwere Nutzfahrzeuge, verzeichnet ein Wachstum von 25,2 %, während Frankreich als zweitgrößter Markt um 9,9 % zulegen. Das Segment der mittelschweren Nutzfahrzeuge wächst in Europa im Jahr 2023 um 23,2 % im Vergleich zu 2022. Der LKW-Markt befindet sich im Jahr 2023 auf dem höchsten Stand seit 15 Jahren⁴, obwohl im Laufe des Jahres ein Rückgang der Auftragseingänge zu verzeichnen war und für das Jahr 2024 ein Rückgang bei den Verkäufen neuer LKWs erwartet wird.

¹ 96th Euroconstruct Country Report, Winter 2023.

² PKW-Markt siehe <https://www.acea.auto/pc-registrations/new-car-registrations-13-9-in-2023-battery-electric-14-6-market-share/>

³ Nutzfahrzeugmarkt siehe <https://www.acea.auto/cv-registrations/new-commercial-vehicle-registrations-vans-14-6-trucks-16-3-buses-19-4-in-2023/>

⁴ LKW-Markt siehe <https://think.ing.com/articles/european-truck-market-slows-while-electric-journey-accelerates/>

Der PKW-Markt ist erstmals, nach 16 aufeinanderfolgenden Monaten des Wachstums im Dezember 2023, rückläufig: Das Gesamtjahresvolumen 2023 erreicht 10,5 Millionen Fahrzeuge. Alle EU-Märkte sind im abgelaufenen Geschäftsjahr gewachsen, außer Ungarn (-3,4 %). Die meisten Märkte verzeichnen zweistellige Zuwächse, allen voran Italien (+18,9 %), Spanien (+16,7 %) und Frankreich (+16,1 %). Deutschland kann +7,3 % gegenüber dem Vorjahr⁵ zulegen.

Volvo PKW, der größte Einzelkunde der Division Frauenthal Automotive, steigert die Anzahl der verkauften Einheiten auf 708.716 Fahrzeuge (615.121 Fahrzeuge im Jahr 2022), was einen neuen Rekord für Volvo PKW darstellt⁶.

Das Jahr 2023 ist für die Division Frauenthal Automotive aufgrund der inflationsbedingt steigenden Kosten bei den direkten Material- und Lohnkosten sowie der steigenden Zinsen eine Herausforderung. Diese Kostensteigerungen auf der Konsumentenseite führen in weiterer Folge zu einem Rückgang der Nachfrage.

(3) DIVISION FRAUENTHAL AUTOMOTIVE: ERGEBNIS TROTZ GESTIEGENER KOSTEN AUF VORJAHRESNIVEAU

Das Geschäftsjahr 2023 ist von einer hohen Nachfrage auf Kundenseite geprägt, die durch die Auftragsrückstände und das Bestreben des Marktes, sich von der Pandemie und der Teileknappheit des Jahres 2022 zu erholen, bedingt ist. Eine weitere Folge der Engpässe sowie des Ukraine-Russland-Krieges ist der Anstieg von Inflation und Zinssätzen. Eine höhere Kostenbasis für Material und Personal hat den Fokus intern nicht nur auf die Einkaufsaktivitäten, sondern auch auf die Kundenvereinbarungen gelegt. Verhandlungen mit den Kunden, welche das Ziel verfolgen, einen Ausgleich für die inflationsbedingten Kostensteigerungen zu erhalten, werden im Laufe des Jahres zu einer wichtigen Aufgabe.

Die Umsatzerlöse steigen 2023 dank eines wachsenden Marktes im Vergleich zu 2022. Andererseits erhöhen Inflation und Zinssätze die Kosten, was zu einem Ergebnis auf dem Niveau des Vorjahres führt.

Darüber hinaus ist das Jahr 2023 in Hinblick auf die Akquisition neuer Kunden erfolgreich. Die Produktion neuer Teile wurde mit Kunden in Mehrjahresverträgen vereinbart und wird in den Jahren 2024/2025 anlaufen.

(4) DIVISION FRAUENTHAL HANDEL WEITERHIN MIT UMSATZWACHSTUM

Die Geschäftsentwicklung der Division Frauenthal Handel ist von der Baukonjunktur in Österreich und von der Bereitschaft privater Haushalte, in Sanierung und Erneuerung von Sanitär-, Heizungs-, Lüftungs- und Elektroeinrichtungen zu investieren, bestimmt. Die steigenden Energiekosten und das nachhaltige Bewusstsein zum Klimaschutz führen zu einer höheren Bereitschaft zu Investitionen in erneuerbare Energieanlagen und auch zur Sanierung und Erneuerung von Sanitär- und Heizungseinrichtungen. Insbesondere die Förderprogramme der Bundesregierung entlasten private Haushalte und Betriebe beim Umstieg von einem fossil betriebenen auf ein nachhaltiges Heizungssystem.

Die Sanierungsoffensive, die Preissteigerungen seitens der Industrie und die Verschiebung des Umsatzes hin zu Wärmepumpen, Wärmespeicher und Photovoltaik führen zu einem Umsatzwachstum von 2,7 % bzw. von MEUR 22,1.

Nach einem außergewöhnlichen Sonderkonjunkturjahr 2022 im Sektor Baunebengewerbe pendelt sich das Ergebnis in der Division Frauenthal Handel wie zu erwarten auf einem normalen Niveau ein – EBITDA iHv MEUR 47,0 (VJ: MEUR 66,9). Der Ergebnisrückgang resultiert vor allem aus einem Anstieg des Wareneinsatzes und damit einem Rückgang im Deckungsbeitrag in Kombination mit gestiegenen Kosten (vor allem Personal- und Infrastrukturkosten).

Der Sanitär- und Heizungsmarkt ist weiterhin einem verschärften Verdrängungs- und Preiskampf ausgesetzt, zusätzlich belastet der rückläufige Sanitärmarkt die Branche. Trotz des bestehenden Preiskampfes kann der Marktanteil der Division Frauenthal Handel ausgebaut werden.

⁵ PKW-Markt siehe https://www.acea.auto/files/Press_release_car_registrations_full_year_2023.pdf

⁶ Volvo-PKW siehe <https://www.media.volvocars.com/global/en-gb/media/pressreleases/322434/volvo-cars-reports-new-global-sales-record-in-2023>
<https://www.media.volvocars.com/global/en-gb/media/pressreleases/308388/volvo-cars-reports-full-year-2022-sales-share-of-fully-electric-cars-at-109>

B. ERGEBNISANALYSE

Aufgrund des Verkaufs der Business Unit Frauenthal Powertrain im Jahr 2022 werden in der Gewinn-und-Verlust-Rechnung 2022 die fortzuführenden Geschäftsbereiche getrennt vom aufgegebenen Geschäftsbereich Frauenthal Powertrain ausgewiesen. Die Daten der Vergleichsperiode 2022 beziehen sich in den nachfolgenden Darstellungen auf die fortzuführenden Geschäftsbereiche.

(1) UMSATZ

Der Konzernumsatz der Frauenthal-Gruppe liegt im Geschäftsjahr 2023 mit MEUR 1.081,0 um MEUR 23,9 bzw. 2,3 % über dem Vorjahr. Der Anstieg stammt mit MEUR 22,1 (2,7 %) aus der Division Frauenthal Handel und mit MEUR 1,8 (0,8 %) aus der Division Frauenthal Automotive.

UMSATZ NACH SEGMENTEN				
	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Frauenthal Automotive		235.220	233.449	1.771
Frauenthal Handel		845.737	823.630	22.107
Holdings und Sonstige		8	7	1
Frauenthal-Gruppe		1.080.966	1.057.086	23.879

Der Umsatz der Division Frauenthal Automotive steigt gegenüber dem Vergleichszeitraum um MEUR 1,8 bzw. um 0,8 %. Dieser Anstieg ist mit MEUR 4,6 auf die Business Unit Frauenthal Gnotec und mit einer Reduktion von MEUR -2,8 auf die Business Unit Frauenthal Airtank zurückzuführen.

Der Umsatz der Division Frauenthal Handel steigt um 2,7 % und liegt im Geschäftsjahr 2023 bei MEUR 845,7. Dies ist vor allem auf die Sanierungsoffensive, die Preissteigerungen seitens der Industrie und die Verschiebung des Umsatzes hin zu Wärmepumpen, Wärmespeicher und Photovoltaik zurückzuführen.

Die erwirtschafteten Umsätze in Österreich in Höhe von MEUR 830,0 sind zum größten Teil der Division Frauenthal Handel zuzuordnen. Die Umsätze in allen anderen Ländern sind im Wesentlichen auf die Division Frauenthal Automotive zurückzuführen, welche weltweit agiert. Die Details der Umsätze nach Regionen sind der Konzern-Segmentberichterstattung zu entnehmen.

(2) ERGEBNIS

Die Frauenthal-Gruppe erwirtschaftet 2023 ein EBITDA von MEUR 62,2 und liegt mit diesem Ergebnis um MEUR -19,9 unter dem Vorjahr.

Die Division Frauenthal Automotive erzielt ein EBITDA von MEUR 17,5 und liegt damit um MEUR 0,1 über dem Vorjahreswert.

Die Division Frauenthal Handel liegt um MEUR -19,9 unter dem Vorjahreswert und kann somit MEUR 47,0 an EBITDA beisteuern. Der Ergebnisrückgang resultiert vor allem aus einem Anstieg des Wareneinsatzes und dem damit einhergehenden Rückgang im Deckungsbeitrag in Kombination mit gestiegenen Kosten.

EBITDA NACH SEGMENTEN				
	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Frauenthal Automotive		17.461	17.321	140
Frauenthal Handel		46.988	66.898	-19.910
Holdings und Sonstige		-1.498	-1.486	-12
Frauenthal-Gruppe		62.191	82.044	-19.853
in % vom Umsatz		5,8 %	7,8 %	-2,0 %

Die planmäßigen Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen erhöhen sich in der Frauenthal-Gruppe gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres um MEUR -0,8. Im Geschäftsjahr 2023 gibt es keine außerplanmäßigen Abschreibungen (VJ: keine).

Das Finanzergebnis der Frauenthal-Gruppe verschlechtert sich um MEUR -6,3 auf MEUR -11,3 (VJ: MEUR -5,0), was vor allem auf höhere Zinsaufwendungen für Kredite, Factoring, und Leasing sowie zahlungsunwirksame Kursverluste zurückzuführen ist.

Der gesamte Steueraufwand der Frauenthal-Gruppe beträgt MEUR -3,0 und liegt damit um MEUR 8,1 unter jenem des Vorjahres – dies ist vor allem auf die Ergebnisentwicklung zurückzuführen.

ERGEBNISENTWICKLUNG				
	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Umsatz		1.080.966	1.057.086	23.880
EBITDA		62.191	82.044	-19.853
EBIT		28.735	49.392	-20.657
Finanzergebnis		-11.307	-5.021	-6.286
Ergebnis vor Steuern		17.428	44.370	-26.943
Ergebnis nach Steuern		14.399	33.205	-18.806

(3) VERMÖGENS- UND FINANZLAGE

Die Bilanzsumme der Frauenthal-Gruppe steigt im Vergleich zum Vorjahr um MEUR 7,5 auf MEUR 504,4.

Die langfristigen Vermögenswerte steigen um MEUR 2,3 auf MEUR 203,6 im Vergleich zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022.

Die kurzfristigen Vermögenswerte erhöhen sich um MEUR 5,2 gegenüber dem Vorjahr. Bei den Vorräten kommt es zu einem Anstieg von MEUR 15,1 in der Division Frauenthal Handel aufgrund von gezielten Einkäufen in der Produktgruppe Erneuerbare Energie und um das starke Umsatzwachstum bedienen zu können. Während in der Frauenthal-Gruppe die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber dem Vorjahr um MEUR -8,5 sinken, steigen die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente sowie die Termingeldeinlagen um insgesamt MEUR 4,3 an.

Auf der Passivseite steigt das Eigenkapital von MEUR 180,9 um MEUR 11,1 auf MEUR 192,0 – vor allem aufgrund des positiven Jahresergebnisses iHv MEUR 14,4. Gegenläufig verringern die versicherungsmathematischen Verluste iHv MEUR -2,4 sowie die ausbezahlte Dividende iHv MEUR -0,5 das Eigenkapital. Die Eigenkapitalquote von 38,1 % zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2023 erhöht sich um 1,7 Prozentpunkte gegenüber dem Wert zum 31. Dezember 2022 iHv 36,4 %.

Der Rückgang der langfristigen Schulden um MEUR -5,7 ist in Höhe von MEUR -9,6 auf den Rückgang der Finanz- und Leasingverbindlichkeiten zurückzuführen. Demgegenüber steigen die Personalarückstellungen im Vergleich zum Vorjahr um MEUR 3,9 auf MEUR 34,1 – dieser Anstieg ist in Höhe von MEUR 2,4 auf versicherungsmathematische Verluste aufgrund der gesunkenen Zinssätze zurückzuführen.

Die kurzfristigen Schulden steigen um MEUR 2,1, wobei die sonstigen nicht finanziellen Verbindlichkeiten mit MEUR 8,3 den höchsten Anstieg verzeichnen – dies ist vor allem auf höhere Rückstellungen für Kundenretouren zurückzuführen. Die kurzfristigen Finanz- und Leasingverbindlichkeiten steigen insgesamt um MEUR 3,0. Im Gegenzug reduzieren sich die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen um MEUR -8,6.

VERMÖGENS- UND FINANZLAGE

	in TEUR	2023	2022	Veränderung
Langfristige Vermögenswerte		203.585	201.280	2.305
Vorräte		203.961	191.659	12.302
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte		96.901	103.986	-7.085
Summe Vermögenswerte		504.447	496.925	7.522
Eigenkapital		192.042	180.900	11.142
Langfristige Schulden		124.097	129.822	-5.725
Kurzfristige Schulden		188.308	186.203	2.105
Summe Eigenkapital und Schulden		504.447	496.925	7.522

(4) INVESTITIONEN (OHNE FINANZINVESTITIONEN)

Im Geschäftsjahr 2023 werden MEUR 21,4 (exklusive Investitionen Nutzungsrechte Leasing) in die Umsetzung der Wachstums- und Qualitätsstrategie investiert. Die Division Frauenthal Automotive investiert MEUR 6,5 schwerpunktmäßig in produktivitätsverbessernde Maßnahmen sowie Erweiterungen. Die Division Frauenthal Handel investiert MEUR 14,9 in die Erweiterung und Modernisierung der Logistik- und Verkaufsflächen, in die Immobilie Gerasdorf (MEUR 4,1) sowie in den Fuhrpark und in Digitalisierung.

Das Anlagevermögen der Frauenthal-Gruppe steigt um MEUR 2,4 von MEUR 196,6 auf MEUR 199,0.

ENTWICKLUNG ANLAGEVERMÖGEN

	in TEUR	Immaterielles Anlagevermögen	Sachanlagen	Nutzungsrechte Leasing	Anlagen gesamt
Buchwerte 01.01.2023		20.130	104.118	72.382	196.631
IFRS 16 Modifikationen		0	0	14.893	14.893
Investitionen		1.780	19.651	1.989	23.420
Umbuchungen		18	-18	0	0
Planmäßige Abschreibungen		-1.520	-14.782	-17.154	-33.456
Abgänge		-20	-253	-1.409	-1.682
Währungsumrechnung und Sonstige		-2	-599	-241	-842
Buchwerte 31.12.2023		20.386	108.118	70.460	198.964

(5) KAPITALFLUSS- UND LIQUIDITÄTSENTWICKLUNG

Die Ausführungen zur Kapitalfluss- und Liquiditätsentwicklung beziehen sich auf die Gesamt-Werte der Frauenthal-Gruppe.

KAPITALFLUSSRECHNUNG			
in TEUR	2023	2022	Veränderung
Kapitalfluss aus dem Ergebnis	49.361	74.374	-25.013
<i>davon aufgegebenen Geschäftsbereich</i>	0	1.308	-1.308
Kapitalfluss aus der operativen Geschäftstätigkeit	50.210	44.208	6.002
<i>davon aufgegebenen Geschäftsbereich</i>	0	4.974	-4.974
Kapitalfluss aus der Investitionstätigkeit	-29.928	-26.427	-3.501
<i>davon aufgegebenen Geschäftsbereich</i>	0	-6.138	6.138
Kapitalfluss aus der Finanzierungstätigkeit	-25.011	-21.701	-3.310
<i>davon aufgegebenen Geschäftsbereich</i>	0	-1.582	1.582
Veränderung der liquiden Mittel	-4.729	-3.920	-809
<i>davon aufgegebenen Geschäftsbereich</i>	0	-2.747	2.747
Liquide Mittel am Ende der Periode	39.843	44.572	-4.729

Der Kapitalfluss aus dem Ergebnis der Frauenthal-Gruppe sinkt um MEUR -25,0 insbesondere aufgrund des niedrigeren Ergebnisses.

Der Kapitalfluss aus der operativen Geschäftstätigkeit erhöht sich um MEUR 6,0, was auf die Veränderung des Working Capital vor allem bei den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, den sonstigen Forderungen sowie den sonstigen Verbindlichkeiten zurückzuführen ist. Der Kapitalfluss aus der Investitionstätigkeit beträgt MEUR -29,9. Die enthaltenen Investitionen für immaterielles Anlagevermögen und Sachanlagen belaufen sich im Geschäftsjahr 2023 auf MEUR 21,4.

Der Kapitalfluss aus der Finanzierungstätigkeit beträgt MEUR -25,0 und setzt sich wie folgt zusammen: Tilgung von Krediten iHv MEUR -15,4 und Leasingverbindlichkeiten von MEUR -18,5, Aufnahme von Krediten iHv MEUR 9,4 (wobei in dieser Position der Höchststand an ausgenutzten Betriebsmittellinien enthalten ist) sowie eine Gewinnausschüttung iHv MEUR -0,5.

Die Nettoverschuldung der Frauenthal-Gruppe sinkt um MEUR 10,9 und beträgt per 31. Dezember 2023 MEUR 78,2 (Nettoverschuldung per 31. Dezember 2022: MEUR 89,1).

C. ANGABEN GEM. § 243A UGB

Die Frauenthal Holding AG weist ein Grundkapital von EUR 8.651.491,00 auf, das sich auf insgesamt 6.751.491 auf Inhaber lautende Stückaktien und 1.900.000 nicht notierte Namensaktien verteilt. Jede Aktie ist am Grundkapital im gleichen Umfang beteiligt. Der Streubesitz beträgt 1.628.575 Stück Aktien, somit 18,82 % (VJ: 2.728.575 Stück Aktien, 31,54 %), wobei davon 0 % (VJ: 12,71 %) auf die MCI Miritz Citrus Ingredients GmbH entfallen. Der Anteil der Hauptaktionäre, der FT Holding GmbH, der Tridelta GmbH und der Ventana Holding GmbH, beträgt 7.022.916 Stück Aktien, somit 81,18 % (VJ: 5.922.916 Stück Aktien, 68,46 %).

Es bestehen keine besonderen Kontrollrechte für einzelne Aktionäre. Es bestehen keine über die gesetzlichen Vorschriften hinausgehenden Rechte zur Ernennung und Abberufung der Mitglieder des Vorstands und des Aufsichtsrats sowie zur Änderung der Satzung.

Der Vorstand wurde in der ordentlichen 33. Hauptversammlung vom 30. Juni 2022 ermächtigt, für die Dauer von fünf Jahren (a) das Grundkapital der Gesellschaft mit Zustimmung des Aufsichtsrats um insgesamt höchstens EUR 4.325.745,00 durch Ausgabe von bis zu 4.325.745 auf Inhaber und/oder auf Namen lautenden Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen, (b) hierbei mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Bezugsrecht der Aktionäre gegebenenfalls dann ganz oder teilweise auszuschließen, wenn das Grundkapital (i) zum Zweck der Durchführung eines Programms für Mitarbeiterbeteiligung oder eines Aktienoptionsplans einschließlich von Mitgliedern des Vorstands und leitenden Angestellten jeweils der Gesellschaft oder von mit dieser verbundenen Unternehmen, (ii) sonst gegen Bareinlage, wenn in Summe der rechnerisch auf die gegen Bareinlage unter Ausschluss des Bezugsrechts ausgegebenen Aktien entfallende Anteil am Grundkapital der Gesellschaft die Grenze von 20 % (zwanzig Prozent) des Grundkapitals der Gesellschaft zum Zeitpunkt der Ausübung der Ermächtigung nicht übersteigt, oder (iii) gegen Sacheinlagen, insbesondere von Unternehmen, Unternehmensteilen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften oder anderer mit einem Akquisitionsvorhaben im Zusammenhang stehenden Vermögensgegenstände oder zum Erwerb sonstiger Vermögensgegenstände (einschließlich Forderungen Dritter gegen die Gesellschaft oder mit der Gesellschaft verbundenen Unternehmen), erhöht wird sowie (c) mit Zustimmung des Aufsichtsrats die Art der neu auszugebenden Aktien (auf Inhaber und/oder auf Namen lautend), den Ausgabebetrag sowie die sonstigen Ausgabebedingungen, einschließlich der Einräumung eines mittelbaren Bezugsrechts gemäß § 153 Abs 6 AktG, festzusetzen (Genehmigtes Kapital 2022).

In wesentlichen Liefer- und Bezugsverträgen des Konzerns sind Change-of-Control-Klauseln enthalten. Eine detaillierte Bekanntmachung dieser Vereinbarungen würde dem Konzern erheblichen Schaden zufügen und kann daher unterbleiben.

D. RISIKOBERICHT

Gemäß der Regel 69 des Österreichischen Corporate Governance Kodex wurde ein konzernweites Risikomanagementsystem (RMS) eingerichtet. Risikoquellen werden systematisch identifiziert, bewertet und vordefinierte Strategien im Umgang mit den Risiken festgelegt. Ein wesentliches Element des RMS sind Frühwarnindikatoren, die systematisch erfasst, analysiert und berichtet werden. Der Umgang mit den Risiken ergibt sich aus der Einordnung in die Risikomatrix, die regelmäßig aktualisiert wird: aktives Management, laufende Beobachtung oder fallweise Beobachtung. Das interne Kontrollsystem (IKS), dessen Kernelemente das Controlling, Reporting, die interne Revision und die Managementmeetings auf allen Ebenen sind, wird laufend an die Erfordernisse des RMS angepasst.

(1) MARKTRISIKO

Die Automobilindustrie befindet sich in einem weitreichenden Technologiewandel mit zunehmender Elektrifizierung der neuen Fahrzeuge. Dies gilt sowohl für Personenkraftwagen als auch für Nutzfahrzeuge, obwohl die Entwicklung bei den Personenkraftwagen weiter fortgeschritten ist. Die batteriebetriebenen Elektrofahrzeuge haben im Jahr 2023 zugenommen, obwohl der Dezember 2023 der erste Monat seit April 2020 war, in dem das Volumen der Elektrofahrzeuge zurückgegangen ist. Die Division Frauenthal Automotive ist erfolgreich bei der Akquisition von Neugeschäften für die Elektrifizierung von PKWs und wird in Zukunft mehr Teile für dieses Segment liefern.

Neben dem technologischen Wandel stellen die Inflation und die Verbrauchernachfrage in Verbindung mit der politischen Instabilität, insbesondere in Europa, ein großes Risiko dar, auch wenn sich die Lage im Jahr 2023 im Vergleich zu 2022 stabilisiert hat. Die Folgen des Ukraine-Russland-Krieges sind auf längere Sicht weiterhin schwer abzuschätzen.

PKW-Segment (rund 48 % des Umsatzes der Division Frauenthal Automotive):

- Die Entwicklung der Elektromobilität ist für Frauenthal Gnotec von großer Bedeutung. Das Gesamtvolumen von batterieelektrischen Fahrzeugen (BEV) steigt in der EU im Jahr 2023 um 37,0 % gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres. Der Marktanteil von BEV erreicht 2023 14,6 %⁷. Die aktuellen Markt- und Technologietrends in Europa deuten auf einen weiteren Anstieg des Volumens im Jahr 2024 hin, wobei China als Hauptantriebskraft angesehen wird, obwohl auch die EU und die USA steigende BEV-Volumina aufweisen.
- Im Berichtsjahr können vor allem im Produktbereich von Frauenthal Gnotec Neuaufträge von bestehenden Kunden gewonnen werden. Der Umsatzanteil dieses Neugeschäfts wird in den nächsten Jahren stark ansteigen. Verzögerungen im Hochfahren neuer Fahrzeugmodelle sind nichts Ungewöhnliches und führen zu steigender Unsicherheit der Umsatzplanungen in den kommenden Jahren, da das Neugeschäft ein wesentlicher Wachstumstreiber ist.
- Der US-Markt und der chinesische Markt werden für die Division Frauenthal Automotive immer wichtiger, die Volatilität dieser Märkte ist daher als zusätzlicher Chancen- und Risikofaktor relevant.

⁷ BEV siehe https://www.acea.auto/files/Press_release_car_registrations_full_year_2023.pdf

- Der technologische Wandel in der Automobilindustrie wird voraussichtlich erhebliche Auswirkungen auf die Wettbewerbslandschaft der Automobilzulieferer haben. Zahlreiche Zulieferer, vor allem kleinere, werden durch den Wandel in eine finanzielle Schieflage geraten. Inwieweit es zu einer Marktberreinigung durch Insolvenzen kommt, hängt vom Verhalten der OEM-Kunden ab, die Zulieferer oft finanziell unterstützen, um die Versorgungssicherheit zu gewährleisten oder hohe Verlagerungskosten zu vermeiden.
- Ein weiterer Trend in der Branche ist das zunehmende Outsourcing von OEM-Kunden, auch im Fahrwerksbereich. Frauenthal Gnotec ist in diesem Bereich besonders aktiv. Zulieferer, die sowohl komplexere Komponenten herstellen als auch Design- und Entwicklungsdienstleistungen anbieten können, haben einen Wettbewerbsvorteil. Auch Frauenthal Automotive ist in diesem Bereich sehr wettbewerbsfähig: Engineering-Kompetenz und Kundennähe sind traditionelle Stärken. Allerdings gibt es Kapazitätsgrenzen für den Aufbau von Systemfähigkeit und Entwicklungskompetenz. Wenn die OEM-Kunden zunehmend Outsourcing-Partner für immer komplexere Strukturen sowohl in der Entwicklung als auch in der Produktion fordern, wird die Division Frauenthal Automotive an seine Grenzen stoßen. Derzeit sind jedoch keine relevanten Markttrends zu erkennen, die für die Division Frauenthal Automotive problematisch wären.

NFZ-Bereich (rund 52 % des Umsatzes der Division Frauenthal Automotive):

- Das Nutzfahrzeugsegment wächst im Jahr 2023 im Vergleich zum Vorjahr. Das Segment für schwere Nutzfahrzeuge zeigt auf dem EU-Markt einen Anstieg von fast 15 %. Der Auftragseingang für die größeren Nutzfahrzeug-OEMs beginnt in der zweiten Hälfte des Jahres 2023 zu schrumpfen, was auf einen schwächeren Markt im Jahr 2024 hindeutet, der jedoch immer noch auf hohem Niveau liegt.
- Im Bereich der schweren NFZ wird kurz- bis mittelfristig keine nennenswerte Substitution von Verbrennungsmotoren durch elektrische Antriebe erwartet.

Sowohl der Nutzfahrzeug- als auch der PKW-Markt waren in den letzten Jahren von Unsicherheiten bei Energiepreisen, Transportkosten und Lieferengpässen in Kombination mit steigenden Anforderungen an die Nachhaltigkeit geprägt, was zu einer steigenden Nachfrage nach lokalen Lieferanten geführt hat. Die globale Präsenz der Division Frauenthal Automotive ist ein klarer Vorteil bei der Gewinnung neuer Kundenaufträge.

Die Division Frauenthal Handel hängt als Zulieferer des Baunebengewerbes mit dem Bereich Sanitär-, Heizungs- und Elektrogroßhandel leicht zeitversetzt substantiell von der Baukonjunktur ab. Wie in den Vorjahren dominiert ein aggressiver Preiswettbewerb.

Die Wettbewerbslandschaft ist durch Preissteigerungen seitens der Industrie gekennzeichnet. Ein mögliches Abflauen der Investitionsbereitschaft aufgrund der Teuerungen spielt eine wesentliche Rolle.

Die Marke Kontinentale ist ein Fachhandelsunternehmen für Armaturen- und Rohrleitungstechnik insbesondere für Anwendungen im Bereich Infrastruktur (Gas, Wasser, Kanal, Straße). Der Erfolg in diesem Geschäftsbereich ist von der Investitionsbereitschaft der Kommunen und Kommunalbetriebe sowie vom Investitionsbedarf der Industrie abhängig.

Die kurz- und mittelfristige Entwicklung der Baukonjunktur unterliegt der ständigen Beobachtung von Vertrieb und Einkauf. Der Vorstand wird laufend über die Marktentwicklung informiert.

(2) KUNDENRISIKO

Bei den Herstellern von PKWs und Nutzfahrzeugen handelt es sich um sehr große, international tätige Unternehmen. Zum Berichtszeitpunkt sind keine Entwicklungen erkennbar, die Zahlungsausfälle der großen OEM-Kunden oder anderer großer Tier-1-Kunden erwarten lassen. Die Division Frauenthal Automotive beliefert auch einige kleinere Tier-1-Lieferanten, bei denen Zahlungsausfälle auftreten können. Diese Kunden machen einen untergeordneten Anteil des Geschäftsvolumens aus, und es bestehen Maßnahmen zur Begrenzung dieses Risikos. Die regelmäßig auftretenden Zahlungsverzögerungen bei kleineren Forderungsbeträgen konnten in der Vergangenheit immer einvernehmlich mit dem Kunden gelöst werden. Für einen Großteil der Kunden besteht im Rahmen von Factoring-Verträgen eine Kreditausfallversicherung. Insgesamt ist das Risiko von Forderungsausfällen bei der Division Frauenthal Automotive gering, Schadensfälle im Bereich mehrerer TEUR 100 können nicht vollständig ausgeschlossen werden. Die Situation wird aufgrund der Marktentwicklung im Geschäftsjahr mit erhöhter Aufmerksamkeit verfolgt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr sind bei der Division Frauenthal Automotive keine relevanten Zahlungsausfälle aufgetreten.

Die Division Frauenthal Automotive arbeitet mit einem Großteil der Kunden langjährig zusammen; dies umfasst auch die Mitarbeit an Produkt- und Modelländerungen. Trotzdem erhöhen die Globalisierungsstrategien der OEM-Kunden und die Zollpolitik einiger Exportmärkte (z. B. Brasilien, USA, China) das Risiko von Produktionsverlagerungen außerhalb Europas und steigern das Risiko, dass der Wettbewerb durch außereuropäische Lieferanten zunimmt.

Darüber hinaus kann die Globalisierungsstrategie für die Division Frauenthal Automotive zur Kundenforderung einer weltweiten Präsenz führen, um die Stellung als Lieferant bei einzelnen Kunden aufrechtzuerhalten bzw. um neue Kunden zu gewinnen. Mit den Standorten in Kunshan (China) und Fountain Inn (SC; USA) ist die Division Frauenthal Automotive gut aufgestellt, um die Local-Content-Erfordernisse der Kunden abzudecken.

Im Bereich der Produktion von Fahrzeugkomponenten wie Druckluftbehälter, Schweiß-, Stanz- und Umformteilen werden üblicherweise ein- oder mehrjährige Lieferverträge abgeschlossen, die die Produkte und Konditionen definieren, aber keine verbindlichen Liefermengen für den Gesamtzeitraum festlegen, da diese von der Marktnachfrage abhängen. In der Regel schließen die Kunden keine sogenannten Single-Source-Verträge ab. Dies bedeutet, dass aus vertraglicher Sicht Kunden ihre Bestellungen in bestimmten, begrenzten Bandbreiten zu Wettbewerbern verlagern können. Faktisch ist es jedoch meist so, dass aus ökonomischen und technischen Gründen für einen Großteil der Teilenummern Frauenthal der einzige Lieferant ist und die Kunden kurz- bis mittelfristig keine Alternativlieferanten für einzelne Produkte haben. Der Abschluss und die Verlängerung von solchen Verträgen hängen von der Wettbewerbsfähigkeit des Zulieferers ab. Die Kundenentscheidungen werden dabei primär durch die Preise und die Fähigkeit, kontinuierliche Produktivitätsverbesserungen und auch Kostensenkungen an die Kunden weiterzugeben, bestimmt. Darüber hinaus spielen Lieferfähigkeit, Produktqualität, Zuverlässigkeit und technische Kompetenz bei Neuentwicklungen eine Rolle. Im Produktbereich der Business Unit Frauenthal Gnotec bestehen überwiegend Aufträge für den gesamten Produktlebenszyklus der Fahrzeugmodelle bzw. Plattformen des Kunden, sodass die Prognose der Umsatzentwicklung eine höhere Verlässlichkeit aufweist als in den anderen Produktbereichen.

Zwischen der Auftragserteilung, die in der Entwicklungsphase eines PKW- oder LKW-Modells erfolgt, und dem Produktionsanlauf (SOP) kann ein Zeitraum von mehreren Jahren liegen, in dem Kapital in Form von Werkzeugen, Anlagevermögen oder Sicherheitsbeständen gebunden sein kann. Frauenthal ist daher dem Risiko von Verzögerungen im Entwicklungs- und Markteinführungsprozess der Kunden und nicht erreichten Vertriebszielen ausgesetzt. Diese Risiken werden durch genaues Monitoring der Kunden und durch entsprechende Zahlungsziele mit Werkzeug- und Maschinenlieferanten sowie Finanzierungslösungen im Anlagebereich abgemildert.

Die bedeutendsten Risiken in den Kundenbeziehungen ergeben sich aus dem Markteintritt neuer Wettbewerber, die es den Kunden erlauben, Preisdruck auszuüben. Obwohl die Kunden kurzfristig nur in Ausnahmefällen Volumen an Wettbewerber verlagern können, kann sich die Division Frauenthal Automotive dem kontinuierlichen Preisdruck der Kunden kaum entziehen, da die Ertragskraft der Fahrzeughersteller maßgeblich von den Einkaufspreisen und somit auch dem Preisdruck, den sie auf die Lieferanten ausüben können, bestimmt ist. Um zu verhindern, dass OEM-Kunden aktiv Alternativlieferanten zur Division Frauenthal Automotive entwickeln, sind kontinuierliche Preissenkungen und damit einhergehend kontinuierliche Produktivitätsverbesserungen ein Kernelement des Geschäftsmodells. Der Fokus der Investitionen liegt daher auf produktivitätssteigernden Maßnahmen, die meist mit der Automatisierung von Produktionsprozessen erreicht werden.

Der Sanitär-, Heizungs- und Elektrogroßhandel ist geprägt von einer Vielzahl an Kunden aus der Installationsbranche, aber auch von größeren Abnehmern wie Baumärkten, Bauträgern, öffentlichen Einrichtungen und Kommunen. Private Endabnehmer werden nicht direkt beliefert. Maßgeblich für den Geschäftserfolg sind kompetitive Einkaufspreise und Einkaufsbedingungen für das Handelssortiment, die logistische Leistungsfähigkeit bei Warenverfügbarkeit und Zustellung sowie die Vorfinanzierungsfunktion durch den Großhändler.

Der Wettbewerb zwischen den Großhändlern kann bei einem aggressiven Kampf um Marktanteile zu einem Preisverfall führen; allerdings ist aufgrund anderer, stabilisierender Elemente der Kundenbeziehung (Warenverfügbarkeit, logistische Verlässlichkeit, Finanzierung, technische Betreuung, Schnittstellenanbindung, Eigenmarken etc.) der Preis nicht allein ausschlaggebend, sodass den Risiken des Preiswettbewerbs mit diesen Leistungskomponenten entgegengewirkt werden kann. Aufgrund ihrer führenden Marktposition, des flächendeckend ausgebauten Standortnetzes und der logistischen Leistungsfähigkeit ist die Division Frauenthal Handel im Wettbewerb sehr gut positioniert und für viele Kunden bevorzugter Lieferant.

Die Kunden sind überwiegend Gewerbetreibende mit den für die Installationsbranche und für kleine Unternehmensgrößen charakteristischen Zahlungsrisiken. Eine Analyse von Europas Gläubigerschutzorganisation Creditreform⁸ hat gezeigt, dass die Zahl der Firmeninsolvenzen im Jahr 2023 gegenüber dem Vorjahr um rund 11,7 % gestiegen ist. Besonders zu beachten ist der weitere Anstieg um rund 6,4 % und damit das anhaltend hohe Niveau bei den abgewiesenen Insolvenzverfahren des gesamten Wirtschaftsjahres 2023. Es ist davon auszugehen, dass ein weiterer Anstieg im Jahr 2024 bevorsteht.

Um diesen Risiken entgegenzuwirken, wird aktives Kundenrisikomanagement betrieben. Kundenratings und Kreditlimits werden laufend beobachtet und angepasst, um Insolvenzrisiken frühzeitig zu erkennen. Unregelmäßigkeiten im Zahlungsverhalten der Kunden werden konsequent verfolgt. Belieferungslimits, die laufend an das Zahlungsverhalten angepasst werden, reduzieren das Forderungsausfallsrisiko. Zusätzlich wird das Ausfallsrisiko von Zahlungen über Warenkreditversicherungen deutlich gemindert.

⁸ Creditreform siehe <https://www.creditreform.at/wien/aktuelles-wissen/show/insolvenstatistik-1-bis-3-quartal-2023>

(3) PERSONALBESCHAFFUNGSRISIKEN

Der Personalmarkt in Tschechien und der Slowakei ist aufgrund des starken Wachstums der Automobilindustrie in den CEE-Ländern (sowohl an den OEM-Standorten als auch in der Zulieferindustrie) aus Sicht der Arbeitgeber ungünstig. Es ist ein zunehmender Mangel an qualifizierten Arbeitskräften absehbar. Die Folgen dieser Entwicklung sind zum einen Lohnkostensteigerungen, die deutlich über den Produktivitätssteigerungen liegen, und zunehmende Risiken von Produktionsausfällen. Vor diesem Hintergrund werden Gegenmaßnahmen ergriffen, um die Attraktivität der Division Frauenthal Automotive als Arbeitgeber zu erhöhen und den Bedarf an Arbeitskräften durch Investitionen in die Automatisierung zu reduzieren. Diese Maßnahmen haben im Berichtsjahr bereits Wirkung gezeigt.

Die Problematik des allgemeinen Fachkräftemangels ist auch im Jahr 2023 das dominierende Arbeitsmarkt-Thema, das weiterhin vor der Division Frauenthal Handel nicht Halt macht. Der Markt ist zu einem sogenannten Bewerbermarkt geworden und wird von der starken Nachfrage an Arbeitskräften und vor allem an Fachkräften geprägt.

Bei einem wachstumsbedingt leicht steigenden Personalstand im Ausmaß von 4,9 % - und damit eingehend einem Plus an neu zu besetzenden Positionen - ist die Anzahl der Bewerbungen pro offene Stelle im allgemeinen Durchschnitt weiterhin rückläufig. Allerdings setzt sich im Jahr 2023 in einzelnen Berufsfeldern regional erstmals nach mehreren Jahren eine leichte Trendumkehr fort, die bereits 2022 spürbar war. So ist beispielsweise ein deutliches Plus an verfügbaren LKW-Chauffeuren am Arbeitsmarkt zu registrieren, während es an qualifizierten Fachkräften etwa im Bereich der erneuerbaren Energie immer noch massiv mangelt.

Die Fluktuationsrate, also der Anteil der dienstnehmerinitiierten Austritte an der Gesamtbelegschaft, sinkt leicht von 8,89 % im Jahr 2022 auf 8,63 % im Jahr 2023. Beide Werte liegen im Quervergleich mit anderen Unternehmen auf einem niedrigen Niveau.

Die Unternehmensgruppe begegnet dieser Entwicklung mit einer breiten Offensive an Maßnahmen in den Bereichen „Attraktivität der Arbeitgeber-Marke/n“, „Neue Wege in der Bewerberansprache“, „Aus- und Weiterbildung, Qualifikation, Um- und Aufschulung“ sowie allem voran mit dem sogenannten „Retention Management“, also der Bindung der bestehenden Mitarbeitenden an das Unternehmen.

Die Division Frauenthal Handel lebt im Jahr 2023 weiterhin eine sogenannte Mehrmarkenstrategie in Hinblick auf Wiedererkennung und Attraktivität als Arbeitgeber, mit einem Auftritt als Dachmarke Frauenthal Handel Gruppe. Weiters gelingt es der Division Frauenthal Handel, beispielsweise die Auszeichnungen „Top Company“ und „beliebter Lehrbetrieb“ zu behalten.

Ebenfalls in das aktuelle Berichtsjahr fällt die erfolgreiche Implementierung des Mitarbeiterempfehlungsmanagements „sag's weiter“ (Softwareanbieter radancy). Der Start dieses Tools ermöglicht den Mitarbeitenden einen uneingeschränkten Zugang zu allen vakanten Positionen der Division Frauenthal Handel und macht sie zu sogenannten Talent Scouts. Die einfache Handhabung des Programms ermöglicht mit nur wenigen Klicks das Teilen von Jobs in den eigenen beruflichen und privaten Netzwerken und garantiert im Gegenzug attraktive Vergütungen für die tatsächliche Vermittlung von Bewerbenden. Das gruppeneigene Karriereportal „frauenthal-jobs.at“ mit dem implementierten Bewerbermanagement-Tool „Onlyfy“ (www.onlyfy.com) wird in der Division Frauenthal Handel weiterhin eingesetzt.

Wie schon in den Vorjahren hat das Management der Division Frauenthal Handel im Jahr 2023 eine ganze Woche investiert und in dieser Zeit sämtliche Standorte der Division Frauenthal Handel besucht. Diese Roadshows haben sich als erfolgreiches Instrument der Mitarbeiterbindung etabliert. Das Format soll in den kommenden Jahren fortgesetzt werden, um den 1.700 Mitarbeitenden wichtige Unternehmensinformationen vor Ort näherzubringen und den persönlichen Kontakt zu pflegen.

Der sehr gute Wert von 73 % Weiterempfehlungsquote auf der führenden Bewertungsplattform kununu, welcher sich mehrheitlich aus den Feedbacks von aktuellen und ehemaligen Mitarbeitenden speist, liegt weit über allen relevanten Benchmarks und attestiert, dass die Bestrebungen zur Attraktivierung der Arbeitgebermarke Frauenthal Handel Gruppe Früchte tragen.

(4) UMWELTRISIKEN

Die Unternehmen der Division Frauenthal Automotive erfüllen alle umweltrelevanten Anforderungen, gesetzlichen Vorschriften, Verordnungen und Bescheide. Die Mitarbeitenden werden in allen Umwelt-, Gesundheits- und Sicherheitsfragen umfassend informiert und geschult.

Die Standorte der Division Frauenthal Automotive sind industrielle, metallverarbeitende Betriebe, die zum Teil auch thermische Verfahren (Härten, Warmumformen, Schweißen) in der Produktion einsetzen. Daraus ergeben sich generell Risiken aus den Abfällen und Abwässern dieser Betriebe.

Einige Standorte befinden sich auf Liegenschaften, die schon seit vielen Jahrzehnten als Industriestandorte genutzt werden. Die daraus resultierende Kontamination von Böden verursacht in der Regel kein Umweltrisiko, solange keine Emissionen auftreten oder die umweltrelevanten Auflagen verändert werden. Für einige Standorte liegen Berichte aus einer Umwelt-Due-Diligence vor. Dem Management sind potenzielle Umweltrisiken bekannt und es werden daher die geeigneten Maßnahmen zur Minimierung von Umweltrisiken getroffen.

Die Division Frauenthal Handel ist im Handel von Sanitär-, Heizungs- und Installationsprodukten und seit 2020 auch im Handel von Elektromaterial tätig. Die Gruppe verfügt über eine österreichweite Vertriebs- und Logistikinfrastruktur sowie einen eigenen Fuhrpark. Das Lagersortiment beinhaltet rund 50.000 überwiegend technische Artikel. Im Sortiment sind keine gefährlichen Güter mit potenzieller Belastung für die Umwelt enthalten. Es gibt sowohl im Sanitär- als auch im Heizungssegment ein breites Handelssortiment an Artikeln, die besonders umwelt-, energie- oder ressourcenschonend sind. Es sind diesbezüglich keine Umweltrisiken bekannt. An einigen Logistik-Standorten der Division Frauenthal Handel bestehen Umweltrisiken in Form von Lärmemissionen, die zu einer Einschränkung der Betriebszeiten führen.

Für alle bekannten Risiken sind „Risk Owner“ definiert, die für das Management der Risiken zuständig sind. Über die Entwicklung der Risiken wird sowohl in den regelmäßigen Risikoberichten als auch in monatlichen Management Reportings berichtet. Falls es Vorkommnisse gibt, die eine Änderung im Risikomanagement erfordern könnten, wird dies von den „Risk Owners“ an die jeweilige Geschäftsführung und im Falle von bedeutenden Ereignissen an den Vorstand berichtet.

(5) BETRIEBLICHE RISIKEN

Bremsdruckbehälter und Karosserieteile werden durch Erwärmung von Stahl, Umformprozesse (Pressen, Stanzen), teilweise Schweißen und anschließender Oberflächenbehandlung erzeugt. Schweiß-, Stanz- und Umformteile werden meist in hochautomatisierten Produktionsprozessen hergestellt. Bei all diesen Prozessen gibt es Produktionsausfallsrisiken und Sicherheitsrisiken. Im Berichtsjahr waren diesbezüglich keine signifikanten Vorfälle zu verzeichnen. Der Optimierung der Sicherheit in der Produktion wird über die gesetzlich erforderlichen Standards hinaus ein hoher Stellenwert eingeräumt.

Durch Arbeits- und Verfahrensweisungen, Schulungsmaßnahmen, laufende Instandhaltung und Überprüfung sowie durch den Abschluss von Versicherungsverträgen werden Risiken möglichst minimiert.

Im Straßeneinsatz von Fahrzeugkomponenten können Qualitätsmängel in seltenen Fällen zu Materialbrüchen, undichten Bremssystemen oder frühzeitiger Korrosion führen. Ein umfassendes Qualitätssystem, das laufend intern und extern auditiert wird, verringert die Wahrscheinlichkeit eines Schadenseintritts. Gleichzeitig sind für mögliche Schäden aus Produkthaftung und Rückrufmaßnahmen Versicherungen abgeschlossen worden. Die Versicherungssummen werden als ausreichend eingeschätzt.

Nicht versichert sind Gewährleistungskosten (Austausch fehlerhafter Produkte); diese können im Extremfall zu sehr hohen Ergebnisbelastungen führen. Im Berichtsjahr gibt es diesbezüglich keine nennenswerten Vorfälle.

Nachdem das Pandemiegeschehen 2020 bis 2021 und die Sonderkonjunktur 2022 für das Management und die Belegschaft weitgehend herausforderndes Terrain darstellte, lauteten die Herausforderungen 2023 in der Division Frauenthal Handel schwerpunktmäßig „Absicherung des operativen Betriebs“ und „Flexible Reaktion auf rasch wechselnde Rahmenbedingungen“.

Für die Ertragskraft der Division Frauenthal Handel sind kompetitive Einkaufsbedingungen und Einkaufspreise der Lieferanten von großer Bedeutung. Einzelne dieser Lieferanten haben einen großen Marktanteil in Österreich und können daher nicht substituiert werden. Gleichzeitig ist die Division Frauenthal Handel aufgrund des größten und österreichweiten Vertriebs- und Logistiknetzwerks der wesentliche Partner in der Branche.

Die Verhandlung der Einkaufspreise ist Kernaufgabe des Category Managements sowie des Top-Managements. Aufgrund der Marktstruktur ist die Division Frauenthal Handel bestens aufgestellt. Die Mitgliedschaft in der europaweiten Einkaufsgemeinschaft VGH sichert die Position gegenüber den Herstellern von Sanitär- und Heizungsprodukten zusätzlich ab.

Im Bereich Category Management wird laufend die Koordination zwischen den Funktionen von Einkauf, Verkauf, Disposition, Liquiditäts- und Produktmanagement verbessert. Ein stetig weiterentwickeltes Prognosesystem zur Optimierung der Bestellmengen und damit des Lagerbestandes ermöglicht eine zielgerichtete Erhöhung der Warenverfügbarkeit.

Die Sicherheit der IT-Systeme, insbesondere der Schutz vor unbefugtem Zugriff und Manipulationen, wird regelmäßig intern überprüft. Aufgrund der zunehmenden internen und externen Vernetzung sind die Risiken in diesem Bereich steigend. Entsprechend werden auch Maßnahmen zur Erhöhung des Schutzes vor unberechtigten Systemzugriffen verstärkt. Darüber wird auch regelmäßig dem Prüfungsausschuss berichtet.

(6) VERSORGUNGSRISIKO

Die Verfügbarkeit von Stahl wird bei allen Produkten durch längerfristige Lieferverträge sichergestellt. Die Vormaterialien der Produktion bestehen überwiegend aus Commodities, für die es weltweit zahlreiche Lieferanten gibt. Es bestehen im Falle möglicher Rohstoffverknappung und starker Preissteigerungen bei Stahl und Vormaterialien Versorgungsrisiken. Preisveränderungen bei Stahl werden durch entsprechende Vereinbarungen mit den Kunden auf die Verkaufspreise abgewälzt, wobei es unterschiedliche Preisanpassungsintervalle gibt, sodass bei rasch steigenden oder sinkenden Stahlpreisen vorübergehend Nach- bzw. Vorteile gegenüber den kalkulierten Margen entstehen. Diese Effekte neutralisieren sich erfahrungsgemäß in einem mehrjährigen Betrachtungszeitraum.

Das Einkaufsmanagement von Vormaterialien nimmt jede Business Unit selbst wahr.

Energiekosten haben einen erheblichen Einfluss auf die Produktionskosten und damit auf die Ertragslage der Division Frauenthal Automotive, da Energiepreisschwankungen nicht automatisch an die Kunden weitergegeben werden können. Teilweise bestehen Sicherungsgeschäfte für den Strombezug. Im energieintensivsten Bereich führen Erhöhungen der Stromtarife und Netzentgelte zu erheblichen Kostensteigerungen, die nicht automatisch an die Kunden weitergegeben werden können. Durch Maßnahmen zur Verbesserung der Energieeffizienz und Preisverhandlungen mit den Kunden kann begrenzt gegengesteuert werden.

Versorgungsengpässe bei Vormaterialien oder Energie sind möglich. Für alle relevanten Vormaterialien gibt es mehrere Lieferanten, allerdings kann es beispielsweise im Falle von technischen Betriebsstörungen bei einzelnen Großlieferanten zu kurzfristigen Engpässen kommen. Es bestehen aber keine strategischen Abhängigkeiten.

Der technische Großhandel befindet sich in einem ständigen Wandel und muss sich den Herausforderungen der Digitalisierung und den steigenden Ansprüchen bei nachhaltigen Produkten stellen. Den Trends folgend werden in der Division Frauenthal Handel laufend Prozessinnovationen in der Kundenabwicklung umgesetzt. Die auf Kundenbedürfnisse und -anforderungen maßgeschneiderte Business-Plattform für die vier Marken mySHT mobil, ÖAG mobil, konti mobil und EMAT mobil ist eine dieser Lösungen. Einfache Abwicklungen wie digitaler Lieferschein, smarte Produktsuche, Bestellmöglichkeiten über die App am Smartphone, Track & Trace in Echtzeit auf einer Karte, Lieferavis mit Push-Nachricht, nachhaltige Verpackungen und vor allem Warenverfügbarkeit schaffen einen Mehrwert beim Kunden und sind ein wichtiger Teil der Kundenbindung.

Durchgängige digitale Prozesse sind die Grundvoraussetzung für den hohen Anteil an fehlerfreien Lieferungen von über 99,7 % (OTIF) im Jahr 2023. Durch die laufende Verbesserung der Attraktivität der Kundenwebshops (JÖAG, mySHT, Kontino, ELEKTROMATERIAL.AT) kann der Umsatzanteil, der über den Shop abgewickelt wird, permanent ausgebaut werden. Die personalintensiven regionalen Call Center werden dadurch entlastet und es bleibt mehr Zeit für aktive Beratung und Verkauf.

(7) FINANZWIRTSCHAFTLICHE RISIKEN

Die Frauenthal-Gruppe ist mit einer ausgewiesenen Eigenkapitalquote von 38,1 % im Jahr 2023 eigenkapitalmäßig gut aufgestellt. Sowohl in der Division Frauenthal Handel als auch in der Division Frauenthal Automotive ergeben sich jedoch aufgrund der volatilen Geschäftsentwicklungen unterjährig wesentlich höhere Ausnutzungen der Kreditlinien als zum Bilanzstichtag. Die beiden Divisionen sind hinsichtlich der finanzwirtschaftlichen Risiken unterschiedlich zu betrachten. In der Division Frauenthal Handel kommt es zu Jahresende traditionell zu sehr hohen Kundeneingängen, die die Nettofinanzverbindlichkeiten zum Stichtag enorm verringern. Durch die hohen Kundeneingänge kommt es zum 31. Dezember 2023 zu einer Bilanzverkürzung und zu einer Verbesserung der Eigenkapitalquote. In der Division Frauenthal Automotive sind alle Produktionsstandorte mit lokalen Banken finanziert und es stehen nicht ausgenutzte Banklinien zur Verfügung, um Liquiditätsschwankungen ausgleichen zu können. In enger Abstimmung mit der Frauenthal Holding erfolgt ein striktes Working Capital Management und eine laufende Kommunikation mit den Banken. Beide Divisionen sind aufgrund der makroökonomischen Gegebenheiten wie Inflation und der steigenden Zinsniveaus mit höheren Finanzierungskosten konfrontiert.

Die Finanzierung der Frauenthal-Gruppe erfolgt einerseits durch Konsortialfinanzierungen mehrerer führender österreichischer Banken auf Ebene der Division Frauenthal Handel und andererseits durch Finanzierungen von lokalen Banken auf Business-Unit-Ebene der Division Frauenthal Automotive.

Im Juni 2020 wurde die gesamte Division Frauenthal Handel langfristig auf weitere fünf Jahre refinanziert. Die Finanzierung enthält eine endfällige (MEUR 13) und eine tilgende Tranche (MEUR 20) sowie eine Betriebsmittellinie über MEUR 35. Des Weiteren wurde eine COVID-19-Sicherheitslinie in Höhe von MEUR 10 (Reduktion im Juni 2021, davor MEUR 30) bis 30. Juni 2022 abgeschlossen, die bereits im Vorjahr bis 30. Juni 2023 und im Jahr 2023 bis zum 30. Juni 2025 verlängert wurde.

Eine führende schwedische Bank finanziert die schwedischen Gesellschaften der Business Unit Frauenthal Gnotec, genauso wie zwei deutsche Banken für die Finanzierung des Produktionsstandorts in Elterlein sorgen. In der Slowakei erfolgt die Finanzierung ebenso mit einer lokalen Bank. Am Standort Hustopeče wurde im Geschäftsjahr 2022 die letzte Finanzierung zur Fertigstellung des Debt Pushdowns durchgeführt, bis dahin war der Standort über die Muttergesellschaft finanziert. Der chinesische Produktionsstandort in China (Kunshan, nahe Shanghai) der Business Unit Frauenthal Gnotec verlängert alle seine Betriebsmittellinien bei lokalen chinesischen Banken um ein weiteres Jahr. Von Frauenthal Gnotec China werden hauptsächlich chinesische Produktionswerke eines europäischen PKW-Herstellers sowie ein großer chinesischer Automobilhersteller beliefert. Aufgrund des Produktportfolios (Umformteile und Schweißbaugruppen) sind hohe Vorfinanzierungen vor allem für Presswerkzeuge und Maschinen erforderlich. Die Finanzierung des Standorts wird durch lokale Finanzierungen (Anlageleasing), durch lokale Betriebsmittellinien mit chinesischen Banken und durch Darlehen der schwedischen Muttergesellschaft Frauenthal Gnotec AB gedeckt.

Alle Kredite der operativen Gesellschaften in den Divisionen Frauenthal Handel und Frauenthal Automotive sind ohne Haftung seitens der Frauenthal Holding AG gewährt. Die Kredite sind langfristig mit unterschiedlichen Laufzeiten und die Verzinsung ist variabel auf EURIBOR- bzw. STIBOR-Basis. Darüber hinaus stehen für einen höheren Working-Capital-Bedarf ausreichend Betriebsmittellinien zur Verfügung. Der Liquiditätsbedarf, die Überwachung der Einhaltung der Covenants und die Verhandlung von Anpassungen der Vereinbarungen mit den Banken an die aktuellen Bedürfnisse werden im Rahmen der Treasury-Funktion von der Holding gesteuert und detailliert überwacht.

Zusätzlich bestehen auf Ebene der Frauenthal Holding ausreichend freie Finanzierungslinien mit mehreren österreichischen Banken.

Der Konzern verfügt über Guthaben bei Kreditinstituten iHv MEUR 48,8 sowie über ausreichend nicht ausgenutzte Banklinien. Das Factoring-Volumen beträgt MEUR 79,1. Zusätzlich bestehen mit den beteiligten Banken langjährige gute Geschäftsbeziehungen.

Zentraler Bestandteil der Liquiditätsplanung der Unternehmen der Frauenthal-Gruppe ist die Aufrechterhaltung der Fähigkeit, den externen und internen Zahlungsverpflichtungen stets nachzukommen.

Zinsänderungsrisiken für den Konzern sind in der Bilanz- und Finanzierungssituation Ende 2023 von Relevanz, da die Zinsbasis überwiegend auf 3-Monats-EURIBOR-Basis bzw. in Schweden auf 1-Monats-STIBOR-Basis vereinbart wurde. Die Zinsentwicklung und das damit verbundene Risiko werden laufend überwacht.

Der Einfluss volatiler Währungen (CZK) ist gering, da im Wesentlichen in Euro fakturiert wird und auch der Einkauf der Vormaterialien überwiegend in Euro erfolgt. Diese Währungsrisiken sind daher im Wesentlichen im Jahr 2023 ungesichert und unterliegen einer ständigen Beobachtung.

Der Einfluss der ebenso volatilen Schwedenkrone ist im Wesentlichen auf nicht liquiditätswirksame Bewertungseffekte (Translationsrisiko) beschränkt.

Die Sensitivitätsanalyse von Währungs- und Zinsänderungen finden sich im Anhang unter Punkt 46 „Finanzinstrumente und Risikoberichterstattung“, Abschnitt „Währungsänderungsrisiko“.

Aus der Finanzierungs- und Standortstruktur der Frauenthal-Gruppe ergeben sich finanzielle Risiken (dazu zählen Währungs-, Liquiditäts- und Zinsrisiken), die maßgeblichen Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage haben können.

Die Frauenthal-Gruppe unterhält langjährige Geschäftsbeziehungen mit Banken in den Ländern Österreich, Deutschland, Slowakei, Schweden, Tschechien und China und beobachtet laufend die makroökonomischen Umstände.

(8) COMPLIANCE-RISIKEN

Als börsennotiertes Unternehmen hat die Frauenthal Holding AG ein umfangreiches Regelwerk im Bereich der Corporate Governance und des Börse- und Wertpapierrechts zu befolgen. Der Österreichische Corporate Governance Kodex wird laufend um neue Regelungen erweitert. Durch Schulungen und Berücksichtigung von Compliance bei der Zielvorgabe und Evaluierung von Führungskräften sollen Compliance-Risiken reduziert werden. Die Gesellschaft verfolgt die permanente Einhaltung aller gesetzlichen Bestimmungen mit hoher Priorität, um Verletzungen zu vermeiden, die gegebenenfalls erheblichen Schaden für die Reputation des Unternehmens sowie gesetzliche Sanktionen nach sich ziehen könnten. Darüber hinaus wird die Einhaltung hoher ethischer Standards in den Geschäftsbeziehungen als wichtiges Element einer auf Nachhaltigkeit ausgerichteten Unternehmenspolitik betrachtet. Als Lieferant für alle großen europäischen Nutzfahrzeughersteller wird das Compliance-Verhalten auch von den Kunden evaluiert. Im Prüfungsausschuss des Aufsichtsrats werden regelmäßig mögliche Compliance-Risiken analysiert und Maßnahmen zur Stärkung der Compliance im Konzern besprochen. Im Berichtsjahr wurden die Verfahren zur Sicherung der Vertraulichkeit von Compliance-relevanten Informationen weiterentwickelt. Eine neue Compliance-Richtlinie trat per 1. Jänner 2021 in Kraft.

(9) RECHNUNGSLEGUNG

Es gibt klare und strenge Richtlinien betreffend die Dokumentation der betrieblichen Vorgänge im gesamten Konzern. Der Rechnungslegungsprozess in den Konzerngesellschaften obliegt der Verantwortung der lokalen Finanzleitung. Von dieser werden die laufenden Monatsergebnisse unter Verwendung der Konsolidierungssoftware Cognos an die zentrale Finanzabteilung des Konzerns übermittelt. Die konsolidierten Ergebnisse werden nach detaillierter Analyse und Rücksprache mit den Finanzverantwortlichen der Konzerngesellschaften im Monatsbericht an den Vorstand, den Aufsichtsrat und das gesamte Management-Team berichtet.

Ausführliche Erläuterungen des Managements der operativen Einheiten erklären den Geschäftsverlauf. Ein konzernweites Accounting Manual und regelmäßige Schulungen der Finanzverantwortlichen dienen der Vereinheitlichung aller relevanten Buchungsmethoden und der Einhaltung der jeweils aktuellen internationalen Rechnungslegungsvorschriften. Neue oder geänderte IFRS-Standards werden zentral in enger Zusammenarbeit mit den lokalen Verantwortlichen für den gesamten Konzern eingeführt. In Vorbereitung auf die Nachhaltigkeitskennzahlen werden Workshops mit den lokalen Verantwortlichen abgehalten.

Es gibt eine durchgängige Unterschriftenregelung, die die Freigabe von Rechnungen zur Zahlung klar regelt. Die buchmäßige Erfassung der Geschäftsfälle erfolgt grundsätzlich elektronisch. Entsprechend den individuellen Notwendigkeiten sind Zugriffsrechte einzelner Benutzer zentral durch die jeweilige IT-Abteilung verwaltet. Das Ausmaß der Berechtigungen unterliegt einer ständigen Anpassung. Die digitale Datensicherung erfolgt ebenfalls durch die lokalen IT-Abteilungen. Nach einem detaillierten Sicherungsplan werden verschiedene Backups täglich, wöchentlich oder monatlich durchgeführt. Andere Dokumente werden in geeigneten Archiven entsprechend den gesetzlichen Fristen aufbewahrt.

In den operativen Einheiten erfolgt die Buchung von Geschäftsfällen laufend. Zahlungen werden wöchentlich durchgeführt.

In den Gesellschaften sind durchgehend organisatorische Regelungen festgelegt, die gewährleisten, dass sämtliche buchungspflichtigen Geschäftsvorfälle in den Jahresabschluss einfließen. In Konzerngesellschaften mit voll integrierten ERP-Systemen werden bereits bei der Bestellung von Waren automatisch interne Belege erstellt, die folglich einen routinemäßigen Freigabeprozess durchlaufen. Am Ende des Monats überprüfen alle Finanzabteilungen die Vollständigkeit der Rechnungen. Um ein periodengenaues Bild der Finanzlage zu erstellen, werden fehlende Rechnungen bei Bedarf abgegrenzt. Vor dem Bilanzstichtag werden von den wichtigsten Lieferanten Bestätigungen zu den ausstehenden Beträgen eingeholt.

Um sicherzustellen, dass alle erforderlichen Rückstellungen gebildet werden, wird der aktuelle Geschäftsverlauf in den monatlichen Managementmeetings mit dem Vorstand ausführlich besprochen und Maßnahmen abgeleitet. Das monatliche Berichtswesen bildet die Basis für diese Besprechungen. Weiters hilft das eingeführte Vier-Augen-Prinzip in der Geschäftsführung alle künftig drohenden Verbindlichkeiten zu erfassen.

Durch die intensive Kommunikation zwischen der zentralen Finanzabteilung und den Finanzverantwortlichen in den lokalen Gesellschaften werden Planabweichungen detailliert verfolgt.

Das monatliche Reporting beinhaltet detaillierte Abweichungsanalysen zu Ergebnissen, Bilanzpositionen und Cashflow-Statements der einzelnen Business Units bzw. Segmente. Des Weiteren dient ein umfangreiches Kennzahlensystem der Erstellung interner Vergleiche über längere Zeiträume. Gegebenenfalls werden Auffälligkeiten einer detaillierten Analyse unterzogen. Den Themen Kundenbeziehung, Produktivität, Liquiditätsmanagement und Personalstruktur wird dabei besondere Aufmerksamkeit geschenkt, wodurch mögliche Probleme vorzeitig erkannt werden können. Der Vorstand initiiert in Abstimmung mit dem Prüfungsausschuss regelmäßig Projekte der internen Revision.

Die Cash-Bestände aller Konzerngesellschaften werden ständig beobachtet. Die Liquiditätsentwicklung wird dem Vorstand wöchentlich, dem Aufsichtsrat und damit auch dem Prüfungsausschuss monatlich berichtet. Sichergestellt wird die Korrektheit der Liquiditätsrechnung durch den monatlichen Abgleich von Cashflow-Statements und Bankständen. Den operativen Einheiten werden konkrete monatliche Liquiditätsziele vorgegeben; Abweichungen führen zu vordefinierten Berichts- und Genehmigungsprozessen.

Die Risikoverantwortlichen der identifizierten Risiken sind klar definiert und berichten in oberster Instanz an den Vorstand. Im mindestens zweimal jährlich erstellten Risikobericht werden die Risiken aktualisiert, bewertet und dem Prüfungsausschuss vorgelegt.

E. BERICHT ÜBER DIE FINANZLAGE

Oberstes Ziel ist die Sicherstellung der Finanzierung der Geschäftsaktivität in beiden Divisionen. Planungen sind für beide Divisionen unterschiedlich, da für die Division Frauenthal Handel im Wesentlichen nur die Situation in Österreich relevant ist, während für die Division Frauenthal Automotive vor allem der gesamte europäische Automobilmarkt, aber auch China und marginal die USA relevant sind.

Wichtig ist die Risikoabschottung, also keine finanzielle Verflechtung zwischen den beiden Divisionen. Alle Gesellschaften bis auf den Standort in den USA sind mit lokalen Banken finanziert.

Die durchschnittliche Verzinsung für kurz- und langfristige ausgenützte Kredite sowie für Betriebsmittelfinanzierungen beträgt in der Division Frauenthal Handel 4,34 % p.a. (mit Laufzeiten bis längstens 2025 sowie einer langfristigen Immobilien-Finanzierung bis 2038), in der Division Frauenthal Automotive 5,08 % p.a. (mit Laufzeiten bis längstens 2028) und für Finanzierungen auf Ebene der Frauenthal Holding AG 5,96 % p.a. (mit Laufzeiten bis längstens 2025).

F. INNOVATIONSBERICHT

In den Produktbereichen findet Innovation durch Verbesserung von Materialeigenschaften, Optimierung von Produktionsprozessen, Entwicklung neuer Produktdesigns und die Suche nach neuen Einsatzmöglichkeiten für existierende Produkte statt. Innovation von Produktionsprozessen kann die Neugestaltung eines Fabriklayouts zur Optimierung des Produktionsflusses, die Investition in qualitäts- und produktivitätssteigernde Anlagen, die Feinabstimmung des Produktionsverfahrens oder eine Standardisierung und Stabilisierung einzelner Fertigungsschritte bedeuten. Innovation im Produktdesign bedeutet beispielsweise die Vormontage mehrerer Komponenten, um so den Einbauaufwand beim Kunden zu reduzieren oder das Design so zu optimieren, dass Materialeinsatz und Kosten reduziert werden können. Vor allem in der Business Unit Frauenthal Gnotec ist die enge Zusammenarbeit mit dem Kunden in der Optimierung des Produktdesigns von Bedeutung. Zu diesem Zweck sind bei mehreren Kunden Ingenieure von Frauenthal Gnotec (sogenannte „Residential Engineers“) vor Ort tätig.

Auch für interne Prozesse werden Innovationen angestrebt, sofern dadurch Kosten- und Qualitätsfortschritte erzielbar sind. Im Bereich von Frauenthal Airtank wird an Produktdesigns mit geringerem Materialeinsatz (Kosten- und Gewichtsersparnis) gearbeitet. Bei diesen Sicherheitsteilen sind jedoch die Zustimmung der Kunden und die Genehmigung des TÜV für alle Produktinnovationen erforderlich.

Die Produktinnovation bei Frauenthal Gnotec ist integraler Bestandteil des Geschäftsmodells: Kreative Engineering-Lösungen sind ein signifikanter Wettbewerbsfaktor. Das Know-how der Frauenthal Gnotec-Gruppe besteht in der Beherrschung und Optimierung der vielfältigen Prozesse der Blechumformung für die Herstellung einfacher bis hochkomplexer Stahlteile vorwiegend für die Automobilindustrie. Die Automatisierung der Schweißprozesse ist ein Innovationschwerpunkt, der Produktivitätssteigerung bei gleichzeitiger Qualitätsverbesserung zum Ziel hat. An einem innovativen Prozess als Alternative zum herkömmlichen Schweißverfahren wird gearbeitet.

Der technische Großhandel befindet sich in einem ständigen Wandel und muss sich den Herausforderungen der Digitalisierung und den steigenden Ansprüchen bei nachhaltigen Produkten stellen. Den Trends folgend werden in der Division Frauenthal Handel laufend Prozessinnovationen in der Kundenabwicklung umgesetzt. Die auf Kundenbedürfnisse und -anforderungen maßgeschneiderte Business-Plattform für die vier Marken mySHT mobil, ÖAG mobil, konti mobil und EMAT mobil ist eine dieser Lösungen. Einfache Abwicklungen wie digitaler Lieferschein, smarte Produktsuche, Bestellmöglichkeiten über die App am Smartphone, Track & Trace in Echtzeit auf einer Karte, Lieferavis mit Push-Nachricht, nachhaltige Verpackungen und vor allem Warenverfügbarkeit schaffen einen Mehrwert beim Kunden und sind ein wichtiger Teil der Kundenbindung.

Durchgängige digitale Prozesse sind die Grundvoraussetzung für den hohen Anteil an fehlerfreien Lieferungen von über 99,7 % (OTIF) im Jahr 2023. Durch die laufende Verbesserung der Attraktivität der Kundenwebshops (JÖAG, mySHT, Kontino, ELEKTROMATERIAL.AT) kann der Umsatzanteil, der über den Shop abgewickelt wird, permanent ausgebaut werden. Die personalintensiven regionalen Call Center werden dadurch entlastet und es bleibt mehr Zeit für aktive Beratung und Verkauf.

G. AUSBLICK

Der Fokus des Managements liegt auf der Stärkung der Kundenbeziehungen und der Verbesserung der Kostenstruktur in den beiden Divisionen Frauenthal Automotive und Frauenthal Handel.

Die Division Frauenthal Automotive ist durch die Optimierung der Standorte in Schweden, den Start der Fertigung für Frauenthal Airtank in den USA und den Ausbau des Standorts in der Slowakei für weiteres profitables Wachstum gerüstet. Schließlich ist die Division Frauenthal Automotive in einer voraussichtlich von zahlreichen Insolvenzen geprägten Zulieferindustrie als stabiler Partner der Kunden gut positioniert, um Marktanteile zu gewinnen.

Die zukünftige Marktentwicklung wird maßgeblich von der Bewältigung und den Folgen des Ukraine-Russland-Krieges sowie der Auseinandersetzung im Nahen Osten und der damit verbundenen Warenverfügbarkeit geprägt sein. Zusätzlich kommt es darauf an, wie in Zukunft mit den Preisanstiegen bei Vor- und Rohmaterial sowie den steigenden Energiekosten umgegangen wird. Die Prognosen für das Jahr 2024 beruhen auf der Annahme, dass die europäische Automobilindustrie die Produktion auf gleichbleibendem Niveau, ohne nennenswerte neuerliche Shutdowns und ohne Unterbrechungen von Lieferketten fortsetzt. Die Volatilität und Prognoseunsicherheit ist nach wie vor groß, sodass eine belastbare Vorschau auf die Umsatz- und Ergebnisentwicklung kaum möglich ist. Mit Engpässen an Materialien und dadurch bedingten Produktionsausfällen in der Automobilindustrie ist daher auch zukünftig zu rechnen. Darüber hinaus bedrohen Preiserhöhungen bei den Energiekosten und Vor- und Rohmaterial sowie damit einhergehende Versorgungsschwierigkeiten die Profitabilität. Hier wird in allen Geschäftsbereichen mit Hochdruck daran gearbeitet, die Effekte zu minimieren und die Versorgungssicherheit zu gewährleisten.

Die Division Frauenthal Handel hängt als Zulieferer des Baunebengewerbes leicht zeitversetzt direkt von der Baukonjunktur ab. Die oft unterschiedliche Entwicklung einerseits im Neubau und andererseits in der Renovierung sowohl im Teilbereich Wohnbau als auch im Bereich „übriger Hochbau“ wirkt in Summe stabilisierend. Weitere Einflussfaktoren stellen die Investitionsneigung der öffentlichen Hand sowie das private Konsumverhalten dar, wobei auch hier im Langzeitvergleich jeglicher konjunktureller Auf- bzw. Abschwung die Branche nur zeitversetzt und stark abgeschwächt trifft. Aufgrund der Rohstoffpreise, der teuren Zinslandschaft und der aktuellen Entwicklung der Inflation besteht ein hoher Grad an Prognoseunsicherheit.

Die Entwicklung der Geschäftstätigkeit wird in den Folgejahren durch starken Preiskampf im Wettbewerb und mögliche Lieferengpässe bestimmt werden. Ziel ist es, durch Investitionen, Prozessverbesserungen und Schulungen der Mitarbeitenden den Kundenservice weiter zu verbessern, den Fokus auf den Kundennutzen zu setzen sowie gezielte Lagerzukaufe zu tätigen.

Die Frauenthal-Gruppe sieht sich aktuell in beiden Divisionen Handel und Automotive mit einem zunehmend herausfordernden Geschäftsumfeld und einer angespannten Marktsituation konfrontiert. Das Konzern-EBITDA und Konzern-EBIT werden voraussichtlich sowohl im ersten Halbjahr 2024, als auch im Gesamtjahr 2024 deutlich unter den Vergleichswerten 2023 liegen. Sollten sich die für das bisher laufende Geschäftsjahr 2024 zu beobachtende Trends fortsetzen, ist auch eine substantielle Verschlechterung im Vergleich zum Geschäftsjahr 2023 möglich. Die tatsächlichen Auswirkungen hängen von der weiteren Konjunktur und dem Marktumfeld in den Divisionen ab, insbesondere der weiteren Entwicklung der Baukonjunktur und der Förderungen für erneuerbare Energien, der Rohstoffpreise und des Zinsumfeldes, und sind derzeit nicht zuverlässig prognostizierbar.

Viele globale Lieferketten zeigen sich seit mehr als zwei Jahren instabil. Hinzu kommen makroökonomische Gegebenheiten wie Inflation und steigende Zinsniveaus, welche nicht nur die Finanzierungskosten ansteigen lassen, sondern sich zudem auf zukünftige Investitionsentscheidungen auswirken. Die Frauenthal-Gruppe rechnet weiterhin mit einer positiven Ertragslage, wenngleich die derzeitigen makroökonomischen Gegebenheiten und die geopolitischen Spannungen und Konflikte Unsicherheiten mit sich bringen. Aufgrund dieser Gegebenheiten ist eine verlässliche Vorhersage für die Zukunft nicht prognostizierbar.

Im Bereich Business Development werden Akquisitionsmöglichkeiten zur Erweiterung des Kundenportfolios in beiden Divisionen Frauenthal Handel und Frauenthal Automotive analysiert.

Die Frauenthal Holding AG versteht sich als strategischer Investor, der an der nachhaltigen Schaffung von Shareholder Value orientiert ist. Wenn die Frauenthal-Gruppe aufgrund limitierter Ressourcen und Kompetenzen oder aufgrund von Risikopräferenzen weiteres Wachstum in einem Bereich nicht mehr adäquat unterstützen kann oder will, sind strategische Verkäufe von Geschäftsbereichen unter Berücksichtigung der aktuellen Marktlage Optionen, die sorgfältig evaluiert werden. Die Optimierung der Investitionszyklen ist für die langfristige, kontinuierliche Wertsteigerung des Unternehmens wesentlich. Dabei ist Frauenthal jedoch an keine extern vorgegebenen Kriterien gebunden.

Auf der Website (www.frauenthal.at) sind neben umfangreichen Informationen über das Unternehmen auch Berichte, Unterlagen zu Hauptversammlungen, Ad-hoc-Meldungen, Produktfotos etc. verfügbar. Der Corporate Governance Bericht der Frauenthal Holding AG ist auf der Website unter Investor Relations/Corporate Governance abrufbar.

Wien, 25. April 2024

Frauenthal Holding AG



Dr. Hannes Winkler
Vorstandsvorsitzender



Mag. Erika Hochrieser
Vorstandsmitglied

Abkürzungsverzeichnis

AC	At Amortised Cost
	Fortgeführte Anschaffungskosten
AktG	Aktiengesetz
BEV	Battery Electric Vehicles
BMVG	Betriebliches Mitarbeitervorsorgegesetz
CDS	Credit Default Swap
CEE-Länder	Mittel- und osteuropäische Länder
CGU	Cash Generating Unit
CNY	Chinesischer Yuan
ct/kWh	Cents pro Kilowattstunde
CZK	Tschechische Krone
D&O	Directors and Officers
DCF-Verfahren	Discounted Cash Flow-Methode
DSGVO	Datenschutzgrundverordnung
EBIT	Earnings Before Interest and Taxes
	Betriebsergebnis, operatives Ergebnis vor Hinzurechnung von Finanzergebnis und Steuern
EBITDA	Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation
	Betriebsergebnis vor Abschreibungen = Brutto Cash Flow
EDV	Elektronische Datenverarbeitung
EEG	Erneuerbare-Energien-Gesetz
ERP	Enterprise Resource Planning
EU	Europäische Union
EUR	Euro
EU-VO	Europäische Union Verordnung
FIFO	First-in-First-out

FLAC	Financial Liabilities measured at Amortised Costs
FN	Firmenbuchnummer
FVTPL	Fair Value Through Profit and Loss
	Verpflichtend erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet
GuV	Gewinn-und-Verlust-Rechnung
HKD	Hong-Kong Dollar
IAS	International Accounting Standards
IASB	International Accounting Standards Board
IFRS	International Financial Reporting Standards
iHv	in Höhe von
IKS	internes Kontrollsystem
isd	im Sinne des
LKW	Lastkraftwagen
MEUR	Million(en) Euro
MSEK	Million(en) schwedische Kronen
NFZ	Nutzfahrzeug
OEM	Original Equipment Manufacturer
OTIF	on-time in-full
p.a.	per anno
PKW	Personenkraftwagen
RMS	Risikomanagementsystem
SC	South Carolina
SEK	Schwedische Krone
TCZK	Tausend Tschechische Krone
TEUR	Tausend Euro
TSEK	Tausend Schwedische Krone
TUSD	Tausend United States Dollar

UGB	Unternehmensgesetzbuch
USD	United States Dollar
VJ	Vorjahr
WACC	Weighted Average Cost of Capital
	Durchschnittliche Kapitalkosten, die das Unternehmen für sein Fremd- und Eigenkapital auf den Finanzmärkten zahlen muss

3. BESTÄTIGUNGSVERMERK

BERICHT ZUM KONZERNABSCHLUSS

PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben den Konzernabschluss der Frauenthal Holding AG, Wien, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern), bestehend aus der Konzernbilanz zum 31.12.2023, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, der Konzerngesamt-ergebnisrechnung, der Darstellung der Komponenten des Eigenkapitals und ihrer Entwicklung und der Konzerngeld-flussrechnung für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr und dem Konzernanhang, geprüft.

Nach unserer Beurteilung entspricht der beigefügte Konzernabschluss den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage zum 31.12.2023 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das an diesem Stichtag endende Geschäftsjahr in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards, wie sie in der EU anzuwenden sind (IFRS), und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB.

GRUNDLAGE FÜR DAS PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben unsere Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit der EU-Verordnung Nr. 537/2014 (im Folgenden EU-VO) und den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern die Anwendung der International Standards on Auditing (ISA). Unsere Verantwortlichkeiten nach diesen Vorschriften und Standards sind im Abschnitt „Verantwortlichkeiten des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind vom Konzern unabhängig in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und wir haben unsere sonstigen beruflichen Pflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise bis zum Datum des Bestätigungsvermerks ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu diesem Datum zu dienen.

BESONDERS WICHTIGE PRÜFUNGSACHVERHALTE

Besonders wichtige Prüfungssachverhalte sind solche Sachverhalte, die nach unserem pflichtgemäßen Ermessen am bedeutsamsten für unsere Prüfung des Konzernabschlusses des Geschäftsjahres waren. Diese Sachverhalte wurden im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Konzernabschlusses als Ganzes und bei der Bildung unseres Prüfungsurteils hierzu berücksichtigt, und wir geben kein gesondertes Prüfungsurteil zu diesen Sachverhalten ab.

Nachfolgend stellen wir die aus unserer Sicht besonders wichtigen Prüfungssachverhalte dar:

- ▶ 1. Impairment CGU Handel

1. Impairment CGU Handel

Sachverhalt und Verweis auf weitergehende Informationen

Prüferisches Vorgehen

Im Zuge der Erstellung des Konzernabschlusses wurde für die CGU-Handel, in der die im Konzernabschluss bilanzierten Firmenwerte sowie Markenrechte mit unbestimmter Nutzungsdauer enthalten sind, eine Werthaltigkeitsprüfung durchgeführt. Bei dieser wurde für das Geschäftsjahr 2023 kein Wertminderungsbedarf identifiziert.

Ein Vermögenswert ist gem. IAS 36.8 wertgemindert, wenn sein Buchwert („Carrying amount“) seinen erzielbaren Betrag übersteigt. Der erzielbare Betrag ist gem. IAS 36.18 der höhere der beiden Beträge aus beizulegendem Zeitwert abzüglich Veräußerungskosten („Fair Value less costs to sell“) und dem Nutzungswert („Value in Use“).

Der Value in Use zur Überprüfung der Werthaltigkeit der Vermögenswerte erfordert wesentliche Schätzungen über die zukünftige Entwicklung der Erlöse und Aufwendungen und den daraus resultierenden Zahlungsmittelüberschüssen sowie Annahmen zur Festlegung des verwendeten Diskontierungszinssatzes (DCF-Methode). Diesen Bewertungen liegen Schätzungen zugrunde, die mit Unsicherheit behaftet sind. Für den Abschluss besteht das Risiko einer falschen Bewertung der betroffenen Vermögenswerte.

Die Angaben zum Impairmenttest der CGU Handel finden sich im Abschnitt 8 des Konzernanhangs.

Wir haben geprüft, ob das Ergebnis der Berechnung – kein Wertminderungsbedarf zum 31. Dezember 2023 – in allen wesentlichen Belangen mit den Vorschriften des IAS 36 übereinstimmt.

Zur Prüfung der Value in Use Berechnung haben wir die Angemessenheit der zukunftsbezogenen Schätzungen und wesentlichen Annahmen sowie der herangezogenen Berechnungsmethoden unter Einbeziehung von Bewertungsspezialisten beurteilt.

Ein Schwerpunkt im Rahmen dieser Prüfung lag in der Plausibilisierung der Ertragserwartungen der CGU. Im Zuge unserer Prüfung haben wir ein Verständnis über die Planungssystematik und den Planungsprozess sowie die wesentlichen Planungsparameter und Werttreiber in diesen Planungsrechnungen erlangt.

Wir haben die wesentlichen Planungsparameter und Werttreiber für die Ergebnis- und Cash Flow-Planung der CGU plausibilisiert und kritisch gewürdigt. Darüber hinaus wurde das Berechnungsschema nachvollzogen und auf rechnerische Richtigkeit überprüft.

Die Angemessenheit der Höhe der Diskontierungszinssätze wurde durch die alternative Ableitung der für die Bestimmung der Diskontierungszinssätze maßgeblichen Parameter einschließlich der durchschnittlichen Kapitalkosten („weighted average cost of capital“) auf Basis einer eigenen Peer Group beurteilt.

Zur Risikobeurteilung möglicher Abweichungen von Ergebnis- und Cash Flow-Schätzungen sowie Abweichungen von den abgeleiteten durchschnittlichen Kapitalkosten wurden Sensitivitätsrechnungen vorgenommen.

SONSTIGE INFORMATIONEN

Die gesetzlichen Vertreter sind für die sonstigen Informationen verantwortlich. Die sonstigen Informationen beinhalten alle Informationen im Geschäftsbericht, ausgenommen den Konzernabschluss, den Konzernlagebericht und den Bestätigungsvermerk.

Unser Prüfungsurteil zum Konzernabschluss erstreckt sich nicht auf diese sonstigen Informationen, und wir geben dazu keine Art der Zusicherung.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Konzernabschlusses haben wir die Verantwortlichkeit, diese sonstigen Informationen zu lesen und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen wesentliche Unstimmigkeiten zum Konzernabschluss oder zu unseren bei der Abschlussprüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder anderweitig falsch dargestellt erscheinen.

Falls wir auf der Grundlage der von uns durchgeführten Arbeiten den Schluss ziehen, dass eine wesentliche falsche Darstellung dieser sonstigen Informationen vorliegt, sind wir verpflichtet, über diese Tatsache zu berichten. Wir haben in diesem Zusammenhang nichts zu berichten.

VERANTWORTLICHKEITEN DER GESETZLICHEN VERTRETER UND DES PRÜFUNGSAUSSCHUSSES FÜR DEN KONZERNABSCHLUSS

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses und dafür, dass dieser in Übereinstimmung mit den IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie als notwendig erachten, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen, Sachverhalte im Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit – sofern einschlägig – anzugeben, sowie dafür, den Rechnungslegungsgrundsatz der Fortführung der Unternehmenstätigkeit anzuwenden, es sei denn, die gesetzlichen Vertreter beabsichtigten, entweder den Konzern zu liquidieren oder die Unternehmenstätigkeit einzustellen, oder haben keine realistische Alternative dazu.

Der Prüfungsausschuss ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns.

VERANTWORTLICHKEITEN DES ABSCHLUSSPRÜFERS FÜR DIE PRÜFUNG DES KONZERNABSCHLUSSES

Unsere Ziele sind, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist und einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unser Prüfungsurteil beinhaltet. Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit der EU-VO und den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, durchgeführte Abschlussprüfung eine wesentliche falsche Darstellung, falls eine solche vorliegt, stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn von ihnen einzeln oder insgesamt vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Nutzern beeinflussen.

Als Teil einer Abschlussprüfung in Übereinstimmung mit der EU-VO und den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Abschlussprüfung, die die Anwendung der ISA erfordern, üben wir während der gesamten Abschlussprüfung pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung.

Darüber hinaus gilt:

- ▶ Wir identifizieren und beurteilen die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern im Abschluss, planen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken, führen sie durch und erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als ein aus Irrtümern resultierendes, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen oder das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- ▶ Wir gewinnen ein Verständnis von dem für die Abschlussprüfung relevanten internen Kontrollsystem, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit des internen Kontrollsystems des Konzerns abzugeben.
- ▶ Wir beurteilen die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte in der Rechnungslegung und damit zusammenhängende Angaben.
- ▶ Wir ziehen Schlussfolgerungen über die Angemessenheit der Anwendung des Rechnungslegungsgrundsatzes, der Fortführung der Unternehmenstätigkeit durch die gesetzlichen Vertreter sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die erhebliche Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir die Schlussfolgerung ziehen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, in unserem Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch die Abkehr des Konzerns von der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zur Folge haben.
- ▶ Wir beurteilen die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse in einer Weise wiedergibt, dass ein möglichst getreues Bild erreicht wird.
- ▶ Wir erlangen ausreichende geeignete Prüfungsnachweise zu den Finanzinformationen der Einheiten oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns, um ein Prüfungsurteil zum Konzernabschluss abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die Alleinverantwortung für unser Prüfungsurteil.

Wir tauschen uns mit dem Prüfungsausschuss unter anderem über den geplanten Umfang und die geplante zeitliche Einteilung der Abschlussprüfung sowie über bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Abschlussprüfung erkennen, aus.

Wir geben dem Prüfungsausschuss auch eine Erklärung ab, dass wir die relevanten beruflichen Verhaltensanforderungen zur Unabhängigkeit eingehalten haben, und tauschen uns mit ihm über alle Beziehungen und sonstigen Sachverhalte aus, von denen vernünftigerweise angenommen werden kann, dass sie sich auf unsere Unabhängigkeit und - sofern einschlägig - damit zusammenhängende Schutzmaßnahmen auswirken.

Wir bestimmen von den Sachverhalten, über die wir uns mit dem Prüfungsausschuss ausgetauscht haben, diejenigen Sachverhalte, die am bedeutsamsten für die Prüfung des Konzernabschlusses des Geschäftsjahres waren und daher die besonders wichtigen Prüfungssachverhalte sind. Wir beschreiben diese Sachverhalte in unserem Bestätigungsvermerk, es sei denn, Gesetze oder andere Rechtsvorschriften schließen die öffentliche Angabe des Sachverhalts aus oder wir bestimmen in äußerst seltenen Fällen, dass ein Sachverhalt nicht in unserem Bestätigungsvermerk mitgeteilt werden sollte, weil vernünftigerweise erwartet wird, dass die negativen Folgen einer solchen Mitteilung deren Vorteile für das öffentliche Interesse übersteigen würden.

SONSTIGE GESETZLICHE UND ANDERE RECHTLICHE ANFORDERUNGEN

BERICHT ZUM KONZERNLAGEBERICHT

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob er nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt wurde.

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften.

Wir haben unsere Prüfung in Übereinstimmung mit den Berufsgrundsätzen zur Prüfung des Konzernlageberichts durchgeführt.

Urteil

Nach unserer Beurteilung ist der Konzernlagebericht nach den geltenden rechtlichen Anforderungen aufgestellt worden, enthält zutreffende Angaben nach § 243a UGB und steht in Einklang mit dem Konzernabschluss.

Erklärung

Angesichts der bei der Prüfung des Konzernabschlusses gewonnenen Erkenntnisse und des gewonnenen Verständnisses über den Konzern und sein Umfeld wurden wesentliche fehlerhafte Angaben im Konzernlagebericht nicht festgestellt.

ZUSÄTZLICHE ANGABEN NACH ARTIKEL 10 DER EU-VO

Wir wurden von der Hauptversammlung am 14.6.2023 als Abschlussprüfer gewählt. Wir wurden am 4.7.2023 vom Aufsichtsrat beauftragt. Wir sind ununterbrochen seit dem Geschäftsjahr 2000 Abschlussprüfer.

Wir erklären, dass das Prüfungsurteil im Abschnitt „Bericht zum Konzernabschluss“ mit dem zusätzlichen Bericht an den Prüfungsausschuss nach Artikel 11 der EU-VO in Einklang steht.

Wir erklären, dass wir keine verbotenen Nichtprüfungsleistungen (Artikel 5 Abs. 1 der EU-VO) erbracht haben und dass wir bei der Durchführung der Abschlussprüfung unsere Unabhängigkeit von der geprüften Gesellschaft gewahrt haben.

AUFTRAGSVERANTWORTLICHER WIRTSCHAFTSPRÜFER

Der für die Abschlussprüfung auftragsverantwortliche Wirtschaftsprüfer ist Herr Mag. Peter Bartos.

Wien

25.4.2024

BDO Assurance GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Signiert von: Peter Bartos
Datum: 25.04.2024 19:56:37
 <p>Dieses Dokument ist digital signiert! Dieses mit einer qualifizierten elektronischen Signatur versehene Dokument hat gemäß Art. 25 Abs. 2 der Verordnung (EU) Nr. 910/2014 vom 23. Juli 2014 ("eIDAS-V0") die gleiche Rechtswirkung wie ein handschriftlich unterschriebenes Dokument.</p> <p><small>Prüferhinweise: Informieren Sie sich zur Prüfung der elektronischen Signatur finden Sie unter: www.bdo.at/EF</small></p>

Mag. Peter Bartos
Wirtschaftsprüfer

	Unterzeichner	Christoph Leutgeb
	Datum/Zeit-UTC	2024-04-25T20:27:26+02:00
	Prüfinformation	Informationen zur Prüfung der elektronischen Signatur finden Sie unter: https://www.signaturpruefung.gv.at
Hinweis	Dieses mit einer qualifizierten elektronischen Signatur versehene Dokument hat gemäß Art. 25 Abs. 2 der Verordnung (EU) Nr. 910/2014 vom 23. Juli 2014 ("eIDAS-V0") die gleiche Rechtswirkung wie ein handschriftlich unterschriebenes Dokument.	

ppa. Christoph Leutgeb, MSc (WU)
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs. 2 UGB zu beachten.